CÔNG TY TNHH BAO BÌ BOMEN (VIỆT NAM)
Số: 1911/ĐNTDBM2026

V/v: đề nghị tuyển người lao động Việt Nam của doanh nghiệp

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

TPHCM, ngày 19 tháng 11 năm 2026

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG LAO ĐỘNG VIỆT NAM

I.Thông tin về người sử dụng lao động:

- Tên công ty: CÔNG TY TNHH BAO BÌ BOMEN (VIỆT NAM)
- Địa chỉ: Ô 32, Lô DC04, Đường D19, KDC Việt Sing, Khu phố 4, Phường An Phú, TP Hồ Chí Minh.
- Điện thoại: 0779093118 Email:
- Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3703107369 Cơ quan cấp: Sở kế hoạch và đầu tư Tỉnh Bình Dương, cấp ngày: 15/02/2023
- Lĩnh vực kinh doanh (hoạt động): C - Công nghiệp chế biến, chế tạo (Sản xuất các sản phẩm khác từ giấy và bìa chưa được phân vào đâu.Chi tiết: Sản xuất bao bì bằng giấy, tem nhãn các loại)

II. Thông báo tuyển dụng:

1. Vị trí công việc 1: Nhà quản lý

- *Lĩnh vực làm việc* : Giám đốc
- *Hình thức làm việc*: Thực hiện theo hợp đồng lao động
- *Địa điểm làm việc*: Ô 32, Lô DC04, Đường D19, KDC Việt Sing, Khu phố 4, Phường An Phú, TP Hồ Chí Minh.
- *Thời gian làm việc*: 31/12/2026 đến 30/12/2028
- *Mô tả công việc* :

+ Quản lý, điều hành toàn bộ hoạt động kinh doanh và các hoạt động vận hành của Công ty theo định hướng và chiến lược phát triển đã đề ra.
+ Xây dựng chiến lược kinh doanh, lập kế hoạch phát triển thị trường, mở rộng mạng lưới khách hàng và tìm kiếm các cơ hội kinh doanh mới.
+ Chỉ đạo, giám sát hoạt động kinh doanh, xây dựng chính sách bán hàng, chính sách chăm sóc khách hàng và phát triển quan hệ hợp tác với đối tác.
+ Trực tiếp tham gia đàm phán, thương lượng các hợp đồng kinh tế quan trọng với khách hàng và đối tác trong và ngoài nước.
+ Phân tích thị trường, đánh giá nhu cầu khách hàng, nghiên cứu đối thủ cạnh tranh để đưa ra phương án kinh doanh phù hợp.
+ Quản lý doanh thu, kiểm soát chi phí, đánh giá hiệu quả hoạt động kinh doanh và đề xuất các giải pháp nâng cao lợi nhuận cho Công ty.
+ Tổ chức, phân công và giám sát công việc của các phòng ban; hướng dẫn, đào tạo và phát triển đội ngũ nhân viên kinh doanh.
+ Thiết lập các chỉ tiêu doanh số, theo dõi kết quả thực hiện và đánh giá hiệu quả công việc của bộ phận kinh doanh.
+ Đại diện Công ty làm việc với khách hàng, nhà cung cấp và các đối tác kinh doanh; giải quyết các vấn đề phát sinh trong quá trình hợp tác.
+ Chịu trách nhiệm trước chủ sở hữu Công ty về kết quả hoạt động kinh doanh và việc thực hiện các mục tiêu phát triển của Công ty.

Scanned with CamScanner

- *Số lượng*: 01

- *Trình độ chuyên môn kỹ thuật :* cao đẳng trở lên

- *kinh nghiệm*: có kinh nghiệm trong lĩnh vực kinh doanh, bán hàng, phát triển thị trường và chăm sóc khách hàng, có kinh nghiệm quản lý doanh nghiệp.

III. Hình thức đăng thông báo tuyển dụng:

Hình thức 1: Thông tin đăng tại Trung tâm dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2

Hình thức 2: Thông báo tại CÔNG TY TNHH BAO BÌ BOMEN (VIỆT NAM)

IV. Tiếp nhận hồ sơ:

- Thành phần hồ sơ: bảng tóm tắt quá trình làm việc và bản sao văn bằng trình độ chuyên môn, kinh nghiệm làm việc (nếu có)

-Nơi tiếp nhận hồ sơ : phòng nhân sư - CÔNG TY TNHH BAO BÌ BOMEN (VIỆT NAM),địa chỉ: Ô 32, Lô DC04, Đường D19, KDC Việt Sing, Khu phố 4, Phường An Phú, TP Hồ Chí Minh.

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

GIÁM ĐỐC

M.S.D.N: 3703107369 - C.T.T.N.H.H
CÔNG TY TNHH BAO BÌ BOMEN (VIỆT NAM)
THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

GU SUCAI

Scanned with CamScanner