CÔNG TY TNHH THỰC PHẨM VÀ NƯỚC GIẢI KHÁT RITA	**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM**
	Độc lập - Tự do - Hạnh phúc
Số: 2611.02/2026-RT	*Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 25 tháng 11 năm 2026*
V/v thông báo tuyển dụng lao động	

Kính gửi: Trung Tâm Dịch Vụ Việc Làm Thành Phố Hồ Chí Minh

I. Thông tin chung về người sử dụng lao động

1. Tên người sử dụng lao động: **CÔNG TY TNHH THỰC PHẨM VÀ NƯỚC GIẢI KHÁT RITA**

2. Loại hình người sử dụng lao động[1]: Doanh nghiệp có vốn đầu tư nước ngoài

3. Mã số định danh người sử dụng lao động (nếu có): Không có

4. Giấy phép kinh doanh/thành lập/hoạt động số: 3700574950

5. Địa chỉ: Số 8, Đại lộ Thống Nhất, Khu công nghiệp Sóng Thần 2, phường Dĩ An, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

6. Điện thoại: (0274) 3784788 Email (nếu có): rita@rita.com.vn

7. Người nộp hồ sơ để liên hệ khi cần thiết (Tên, số điện thoại, email):

Lê Thị Huyền, SĐT: 0332325032, Email: nhansu03@rita.com.vn

II. Thông tin tuyển dụng:

- Vị trí công việc[2]: Lao động kỹ thuật

+ Lĩnh vực làm việc[3]: 524- Nhân viên bán hàng khác (Nhân viên bán hàng khác chưa được phân vào đâu- Nhân viên Kinh Doanh Quốc tế)

- Hình thức làm việc[4]: Thực hiện hợp đồng lao động

- Trình độ chuyên môn kỹ thuật[5]: Tốt nghiệp THPT trở lên hoặc tương đương

- Số lượng: 01

- Kinh nghiệm: Nhân sự đáp ứng vị trí này cần có ít nhất 03 năm kinh nghiệm làm việc tại vị trí nhân viên bán hàng, kinh doanh hoặc ở các vị trí tương đương.

- Địa điểm làm việc: Số 8, Đại lộ Thống Nhất, Khu công nghiệp Sóng Thần 2, phường Dĩ An, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

- Thời hạn làm việc: Từ ngày 14/12/2026 đến ngày 13/12/2028

- Mô tả công việc:

• Nghiên cứu thị trường và tìm kiếm khách hàng: Phân tích thị trường nước ngoài, đối thủ cạnh tranh và nhu cầu khách hàng. Tìm kiếm khách hàng, đại lý hoặc đối tác quốc tế qua kênh có sẵn, sàn thương mại điện tử và mạng xã hội.

• Tư vấn, báo giá và quảng bá: Giới thiệu sản phẩm, tính giá bán, gửi chào hàng và giải đáp thắc mắc cho khách hàng quốc tế. Tham gia hội chợ triển lãm, tiếp khách thăm nhà máy hoặc đi công tác nước ngoài.

• Đàm phán và ký kết hợp đồng: Thương lượng giá cả, điều khoản giao hàng, thanh toán và ký kết hợp đồng ngoại thương.

• Chịu trách nhiệm theo dõi quá trình sản xuất đơn hàng, giao hàng và dịch vụ hậu mãi, kịp thời xử lý phản hồi của khách hàng

• Chịu trách nhiệm duy trì quan hệ khách hàng, thúc đẩy hợp tác lâu dài và nâng cao hiệu quả kinh doanh bán hàng

- Yêu cầu công việc:

* Ngoại ngữ và kỹ năng: Tiếng Anh giao tiếp, đàm phán và soạn thảo văn bản tốt (hoặc ngôn ngữ phù hợp thị trường mục tiêu). Thành thạo tin học văn phòng, kỹ năng giao tiếp đa văn hóa và công cụ tìm kiếm khách hàng/marketing số.

* Ưu tiên ứng viên đã có kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực sản xuất nước uống đóng chai

* Cẩn thận, trung thực, có khả năng quan sát chi tiết tốt và chịu được áp lực công việc.

- Quyền lợi và phúc lợi:

* Được tham gia đầy đủ các chế độ BHXH, BHYT, BHTN theo quy định của pháp luật Việt Nam

* Làm việc trong môi trường quốc tế chuyên nghiệp, năng động

* Có cơ hội được đào tạo, bồi dưỡng và nâng cao năng lực chuyên môn; có lộ trình phát triển nghề nghiệp, cơ hội thăng tiến và gắn bó lâu dài với công ty;

* Được hưởng lương tháng 13 và các khoản thưởng theo kết quả công việc, căn cứ theo quy chế và chính sách nội bộ của doanh nghiệp.

- Yêu cầu khác (nếu có):

* Có tinh thần trách nhiệm cao, tác phong làm việc cẩn thận, tỉ mỉ

* Có khả năng làm việc trong môi trường sản xuất công nghiệp, chịu được áp lực công việc và làm việc theo ca; có sức khỏe tốt, đáp ứng yêu cầu công việc và cam kết làm việc ổn định, lâu dài.

Đề nghị Trung Tâm Dịch Vụ Việc Làm Thành Phố Hồ Chí Minh xem xét và chấp thuận.

Xin trân trọng cảm ơn./.

Nơi nhận:
- Như trên;
- Lưu: VT

CÔNG TY TNHH
THỰC PHẨM VÀ
NƯỚC GIẢI KHÁT RITA
(Ký và ghi rõ họ tên, đóng dấu)

ZHANG HONG
Chức danh: Tổng Giám đốc Công ty