

CÔNG TY TNHH HÀN LỆ

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: 2703-1/ĐNTD-HL
V/v đề nghị tuyển người lao động Việt
Nam của doanh nghiệp

Tp HCM, ngày 27 tháng 03 năm 2026

Kính gửi: **Trung tâm Dịch vụ Việc làm Tp Hồ Chí Minh Trụ Sở 2**

- Tên công ty: **CÔNG TY TNHH HÀN LỆ**
- Địa chỉ: Thửa đất số 35A, tờ bản đồ số 32, khu phố Long Bình, Phường Tân Hiệp, Tp Hồ Chí Minh
- Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3702659952
- Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động: Mua bán nguyên liệu hóa chất, dung môi, tinh màu, bột màu, nguyên phụ liệu ngành đóng gói, keo nước .
- Điện thoại: 0329276846
- Email: hanligongsi@gmail.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH HÀN LỆ đề nghị Trung tâm Dịch vụ Việc làm Tp Hồ Chí Minh Trụ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Lao động kỹ thuật

- **Chức danh công việc:** Nhân viên kinh doanh
- **Hình thức làm việc:** Thực hiện Hợp đồng lao động
- **Mô tả công việc:**

- + Tiếp nhận chỉ tiêu, kế hoạch kinh doanh từ cấp quản lý; Trực tiếp thực hiện và triển khai các phương thức kinh doanh phục vụ mục tiêu phát triển và đạt được kết quả kinh doanh mà công ty đặt ra.
- + Tìm kiếm, giới thiệu, tư vấn, thuyết phục khách hàng đến với các dịch vụ, sản phẩm của công ty, đặc biệt là khách hàng đối tác;
- + Duy trì những mối quan hệ kinh doanh hiện có, tìm kiếm xây dựng và phát triển mối quan hệ tốt với khách hàng tiềm năng, đối tác, khách hàng nhằm đạt được doanh số theo yêu cầu của công ty;
- + Đàm phán và ký kết hợp đồng/đơn hàng với khách hàng;
- + Tìm hiểu, phân tích và nghiên cứu các động thái thị trường; các khách hàng mục tiêu; tham gia các dự án tiềm năng về sản phẩm của công ty.
- + Tham gia tổ chức thực hiện các chương trình phát triển thị trường như: Khuyến mại, trưng bày, sự kiện,...nhằm hấp dẫn, thuyết phục khách hàng tiềm năng.



- + Tìm kiếm, khai thác nguồn khách hàng mới. Gặp gỡ trao đổi với khách hàng. Tư vấn và giới thiệu sản phẩm mà công ty đang kinh doanh.
- + Phát triển thị trường và xây dựng cơ sở khách hàng đa dạng.
- + Thu thập dữ liệu về người tiêu dùng, đối thủ cạnh tranh và điều kiện thị trường. Phân tích dữ liệu bằng phần mềm thống kê.
- + Báo cáo hàng ngày, hàng tuần về kết quả kinh doanh, chi phí, doanh thu cho cấp quản lý

➤ **Số lượng:** 01 người

➤ **Yêu cầu trình độ:** Phổ thông

➤ **Kinh nghiệm:** Trên 05 năm kinh nghiệm ở vị trí Nhân viên kinh doanh

➤ **Mức lương:** 15 - 20 triệu đồng/tháng

➤ **Ngoại ngữ:** Tiếng Trung, tiếng Anh

➤ **Quyền lợi:**

- Được tham gia BHXH, BHYT, BHTN theo quy định của nhà nước.
- Lương thưởng tháng 13, thưởng lợi nhuận hàng quý.
- Môi trường làm việc hiện đại, an toàn & thân thiện

➤ **Nghĩa vụ:** Thực hiện theo quy định công ty.

➤ **Thời gian làm việc:** 21/05/2026 đến ngày 20/05/2028

➤ **Địa điểm làm việc:** Thửa đất số 35A, tờ bản đồ số 32, khu phố Long Bình, Phường Tân Hiệp, Tp Hồ Chí Minh

Kính mong Trung tâm Dịch vụ Việc làm Tp Hồ Chí Minh Trụ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

Giám đốc



LÊ THỊ NGÀ

