

**CÔNG TY TNHH AMEDAN
FURNITURE
MANUFACTURING
Số: 02/DNTD**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc**

TP Hồ Chí Minh, ngày 06 tháng 08 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao
động Việt Nam của doanh
nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2

Tên công ty: CÔNG TY TNHH AMEDAN FURNITURE MANUFACTURING

Địa chỉ: Thửa đất số 127, Tờ bản đồ số 12, ấp Dinh Điền, xã Trù Văn Thố, thành
Phố Hồ Chí Minh.

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 0315677042

Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: sản xuất đồ nội thất tủ bằng gỗ có gắn bồn
labo để trong nhà tắm.

Điện thoại: 0979503151

Email: hoanghungorg@gmail.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ,
quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

Công ty TNHH AMEDAN FURNITURE MANUFACTURING đề nghị Trung
tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động
Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Chuyên gia

- Lĩnh vực làm việc: Nhân viên bán hàng-243
- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- Mô tả công việc: Nhân viên bán hàng chịu trách nhiệm trực tiếp tạo doanh
thu cho công ty thông qua việc bán sản phẩm hoặc dịch vụ. Công việc cụ thể
bao gồm như sau:
 - + Tìm kiếm, phát triển và mở rộng mạng lưới khách hàng (doanh nghiệp)
trong lĩnh vực thương mại .
 - + Chủ động liên hệ, tư vấn và giới thiệu sản phẩm/dịch vụ phù hợp với nhu
cầu khách hàng.
 - + Lập báo giá, đàm phán điều khoản và ký kết hợp đồng mua bán.
 - + Thực hiện chỉ tiêu doanh số theo kế hoạch kinh doanh của công ty.
 - + Theo dõi đơn hàng từ khâu đặt hàng, giao hàng đến thanh toán, đảm bảo
tiến độ và chất lượng dịch vụ.
 - + Phối hợp với các bộ phận liên quan (kho, vận chuyển, kế toán...) để xử lý
đơn hàng và công nợ.



- + Chăm sóc khách hàng trước, trong và sau bán hàng. Duy trì mối quan hệ lâu dài với khách hàng.
 - + Tiếp nhận và xử lý phản hồi, khiếu nại của khách hàng một cách kịp thời.
 - + Thu thập thông tin thị trường, đối thủ cạnh tranh; đề xuất giải pháp nâng cao hiệu quả kinh doanh.
 - + Lập kế hoạch bán hàng, báo cáo kết quả kinh doanh định kỳ (tuần/tháng/quý).
 - + Tham gia các chương trình marketing, xúc tiến thương mại, hội chợ, triển lãm (nếu có).
- Số lượng: 01
 - Trình độ chuyên môn kỹ thuật: Người lao động phải có kinh nghiệm chuyên môn về bán hàng.
 - Kinh nghiệm: người lao động phải có ít nhất 02 năm kinh nghiệm làm việc tại vị trí Nhân viên bán hàng trong công ty hoạt động có lĩnh vực sản phẩm tủ có gắn bồn lavabo để trong nhà tắm làm bằng gỗ và các sản phẩm khác làm bằng gỗ trong lĩnh vực nội thất.
 - Ngoại ngữ: Tiếng Anh và Trung nghe, nói, đọc, viết và giao tiếp lưu loát.
 - Thời gian làm việc: Từ ngày 20 tháng 08 năm 2026 đến ngày 19 tháng 08 năm 2028.
 - Địa điểm làm việc: Thửa đất số 127, Tờ bản đồ số 12, Ấp Dinh Điền, Xã Trừ Văn Thố, Thành Phố Hồ Chí Minh.

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu tuyển dụng cho doanh nghiệp.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

GIÁM ĐỐC



XIAO JUNHUI

