

**CÔNG TY TNHH CÔNG NGHỆ
NANO ZUAN QUAN
VIỆT NAM**
Số: CV01 /ĐNTD

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

TP. Hồ Chí Minh, ngày 11 tháng 06 năm 2026

*V/v đề nghị tuyển người lao động
Việt Nam của doanh nghiệp*

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm cơ sở II TP. Hồ Chí Minh

Tên công ty: CÔNG TY TNHH CÔNG NGHỆ NANO ZUAN QUAN VIỆT NAM
Địa chỉ: Số 61/5, tổ 5, Đường Tân Phước Khánh, Khu Phố Khánh Hòa, Phường
Tân Khánh, TP. Hồ Chí Minh.

Điện thoại: 02743800581

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3702488873 Cơ quan cấp: Sở kế hoạch và
đầu tư tỉnh Bình Dương cấp ngày 11/08/2016

Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: C- Công nghiệp chế biến chế tạo (Gia công
cơ khí, tráng phủ kim loại....)

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ,
quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH CÔNG NGHỆ NANO ZUAN QUAN VIỆT NAM đề nghị
Trung tâm Dịch vụ việc làm cơ sở II TP. Hồ Chí Minh đăng tuyển, giới thiệu người
lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Lao động kỹ thuật

☞ **Lĩnh vực làm việc:** Nhân viên kinh doanh

☞ **Mô tả công việc:**

- + Tìm kiếm, khai thác nhu cầu khách hàng tiềm năng
- + Khai thác và tìm kiếm thông tin khách hàng từ nhiều kênh khác nhau để xây dựng hệ thống khách hàng tiềm năng.
- + Sử dụng Email Marketing gửi thông tin về sản phẩm/dịch vụ mới để khách hàng tham khảo hoặc giải đáp các thắc mắc của khách hàng khi có mail phản hồi.
- + Trực tiếp liên hệ với khách hàng tiềm năng từ hệ thống dữ liệu của công ty hoặc danh sách tự tìm kiếm để giới thiệu các sản phẩm, dịch vụ, chương trình ưu đãi.
- + Thực hiện hồ sơ, thủ tục ký kết hợp đồng với những khách hàng đồng ý mua sản phẩm dịch vụ.
- Chăm sóc khách hàng
- + Chủ động liên hệ với các khách hàng đang sử dụng sản phẩm dịch vụ để nắm tình hình, phát triển mối quan hệ tốt đẹp với khách hàng.



- + Nhanh chóng giải đáp thắc mắc, phản nản từ khách hàng và đưa ra giải pháp xử lý kịp thời.
- + Theo dõi thời hạn hợp đồng để đề xuất khách tái ký hợp đồng.
- + Chủ động cung cấp các thông tin về ưu đãi, khuyến mãi đến khách hàng cũ để họ tham khảo và có thể quay lại và tiếp tục sử dụng sản phẩm, dịch vụ.
- + Hoàn thiện thủ tục ký kết hợp đồng mới với những khách hàng cũ tiếp tục sử dụng sản phẩm, dịch vụ.
- + Triển khai thực hiện hợp đồng
- + Theo dõi quá trình triển khai hợp đồng, giám sát chất lượng dịch vụ để khách hàng nhận được những giá trị tốt nhất.

↻ **Số lượng:** 01

↻ **Trình độ chuyên môn kỹ thuật:** Không yêu cầu

↻ **Kinh nghiệm làm việc:** có trên 03 năm kinh nghiệm về kinh doanh thương mại.

↻ **Thời gian làm việc:** 02/07/2026 đến 01/07/2028

↻ **Địa điểm làm việc:** Địa điểm kinh doanh CÔNG TY TNHH CÔNG NGHỆ NANO ZUAN QUAN VIỆT NAM - Thửa đất số 297-298, tờ bản đồ số 26, Đường 2B, Khu 2, Phường Bình Dương, TP.Hồ Chí Minh.

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm cơ sở II TP. Hồ Chí Minh giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:
- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

Giám Đốc



Lục Kim Phước

