

Hồ Chí Minh, ngày 11 tháng 06 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao động  
Việt Nam của doanh nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ sở 2

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH YUANYI VIỆT NAM**

Địa chỉ: Lô J3, đường N4, khu công nghiệp Nam Tân Uyên Mở Rộng, phường Bình  
Cơ, thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số:3703356647

Điện thoại: 0974182913

Email:thuhuyen.napa@gmail.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07/08/2025 của Chính phủ quy định về người  
lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

Công ty **CÔNG TY TNHH YUANYI VIỆT NAM** đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc  
làm Thành phố Hồ Chí Minh- Trụ sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào  
các vị trí sau:

**1. Vị trí công việc 1: Giám đốc điều hành**

- **Chức danh công việc:** Giám đốc Kinh doanh
- **Hình thức làm việc:** Thực hiện hợp đồng lao động
- **Mô tả công việc:**
  - Xây dựng chiến lược kinh doanh:
    - Lập kế hoạch kinh doanh trung hạn và dài hạn phù hợp với chiến lược tổng thể của công ty
    - Phân tích thị trường, khách hàng, đối thủ cạnh tranh để đưa ra giải pháp tăng trưởng doanh thu bền vững.
  - Tuyển dụng đội ngũ kinh doanh:
    - Tuyển dụng, đào tạo, giám sát và đánh giá hiệu quả làm việc của đội ngũ kinh doanh.
    - Thiết lập hệ thống KPI, lương thưởng và động lực thúc đẩy nhân viên bán hàng đạt hiệu suất cao.
  - Phối hợp lên kế hoạch tài chính, xác định nhu cầu ngân sách marketing cho sản phẩm mới,..
  - Thiết lập, sửa đổi và bổ sung các quy chế, nội quy, văn bản...liên quan đến hoạt động của phòng kinh doanh.
  - Xây dựng và duy trì mối quan hệ khách hàng vững mạnh và bền vững.
  - Kiểm soát hoạt động kinh doanh:
    - Theo dõi và phân tích số liệu bán hàng, đề xuất giải pháp cải thiện hiệu quả kinh doanh.
    - Phối hợp với các phòng ban liên quan để đảm bảo hoạt động kinh doanh diễn ra suôn sẻ.
    - Báo cáo các hoạt động kinh doanh với Ban Tổng Giám đốc
    - Đề xuất các chiến lược, giải pháp nhằm tối ưu hóa hiệu quả kinh doanh.
- **Số lượng:** 01 người
- **Yêu cầu về trình độ:**
- **Kinh nghiệm:**
  - Có ít nhất 05 năm kinh nghiệm ở vị trí Giám đốc kinh doanh hoặc tương đương .



➤ Kỹ năng quản lý tốt, kiểm tra giám sát nhằm kịp thời phát hiện ra sai sót để khắc phục kịp thời.

➤ Có khả năng giao tiếp nhạy bén, nắm bắt được nhu cầu thị trường.

- **Số lượng:** 01 người
- **Yêu cầu về trình độ:**
- **Kinh nghiệm:**

➤ Có ít nhất 05 năm kinh nghiệm ở vị trí tương đương

➤ Kỹ năng quản lý tốt, kiểm tra giám sát nhằm kịp thời phát hiện ra sai sót để khắc phục kịp thời.

➤ Có khả năng giao tiếp nhạy bén, nắm bắt được nhu cầu thị trường.

- **Mức lương:** Thương lượng
- **Ngoại ngữ:** Tiếng trung, tiếng Anh thông thạo 4 kỹ năng (nghe, nói, đọc, viết)
- **Quyền lợi:**
  - Bảo hiểm xã hội
  - Lương tháng 13
  - Tham gia BH 24/24

- **Nghĩa vụ:**

- Thực hiện đúng yêu cầu và nguyên tắc công ty đề ra
- Hoàn thành tốt các công việc được giao.
- Báo cáo định kỳ cho chủ sở hữu công ty, đón tiếp đoàn khách tham quan.

- **Thời gian làm việc:** Từ ngày 25/06/2026 đến ngày 24/06/2028

- **Địa điểm làm việc:** Lô J3, đường N4, khu công nghiệp Nam Tân Uyên Mở Rộng, phường Bình Cơ, thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí Minh- Trụ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP



Shi Jine

