CÔNG TY TNHH TIEYING VIỆT NAM

THÔNG BÁO
TUYỂN DỤNG LAO ĐỘNG VIỆT NAM

I. Thông tin về người sử dụng lao động:

- Tên người sử dụng lao động: **CÔNG TY TNHH TIEYING VIỆT NAM**
- Địa chỉ:Thửa đất số 3947, tờ bản đồ 32, khu phố 4, Phường Thới Hòa, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam
- Điện thoại: 0979325578 Email: minhchau170892@gmail.com
- Giấy phép kinh doanh số: 3702843366, ngày cấp: 06/01/2020.

Cơ quan cấp: Phòng Đăng ký kinh doanh - Sở Kế hoạch và đầu tư tỉnh Bình Dương

- Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: Sản xuất sản phẩm từ plastic

II. Thông báo tuyển dụng:

1. Vị trí công việc: Lao động kỹ thuật

- Lĩnh vực làm việc: 524- Nhân viên bán hàng khác(Nhân viên phát triển thị trường và kinh doanh hạt nhựa)
- Hình thức làm việc: Hợp đồng lao động
- Địa điểm làm việc: : Thửa đất số 3947, tờ bản đồ 32, khu phố 4, Phường Thới Hòa, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.
- Thời hạn làm việc: Từ ngày 04/01/2027 đến ngày 03/01/2029
- Trình độ chuyên môn kỹ thuật: Có 5 năm kinh nghiệm trình độ chuyên môn trong lĩnh vực phát triển thị trường và kinh doanh hạt nhựa
- Kinh nghiệm làm việc: Có 05 năm kinh nghiệm làm việc liên quan đến công việc nhân viên phát triển thị trường và kinh doanh hạt nhựa.
- Yêu cầu khác: nhạy bén, thường xuyên cập nhật công nghệ mới phục vụ cho công việc.
- Mô tả công việc:

  - Phát triển thị trường: Nghiên cứu thị trường, xác định phân khúc khách hàng tiềm năng, chủ động tìm kiếm khách hàng mới và xây dựng kế hoạch mở rộng thị phần theo tháng, quý, năm.
  - Tư vấn và bán hàng: Giới thiệu, tư vấn các loại hạt nhựa phù hợp với nhu cầu sản xuất của từng nhà máy, gửi mẫu thử và theo dõi kết quả chạy thử.
  - Đàm phán và ký kết hợp đồng: Lập báo giá, đàm phán giá cả cùng điều khoản thanh toán, giao hàng, soạn thảo và ký kết hợp đồng mua bán với khách hàng.

- Theo dõi đơn hàng và công nợ: Theo dõi đơn hàng từ khi chốt đến khi giao hàng, phối hợp bộ phận kho, logistics và kế toán để giao hàng đúng hạn và thu hồi công nợ đầy đủ.
- Chăm sóc khách hàng: Duy trì quan hệ lâu dài với khách hàng hiện tại, nắm bắt nhu cầu để dự báo sản lượng tiêu thụ và xử lý kịp thời các khiếu nại về chất lượng, giao hàng.
- Nghiên cứu và báo cáo thị trường: Cập nhật giá hạt nhựa trong và ngoài nước, theo dõi biến động cung cầu và chính sách của đối thủ, báo cáo định kỳ về doanh số và tình hình thị trường kèm đề xuất chiến lược giá, chính sách bán hàng.
- Làm việc với nhà cung cấp, đối tác: Trao đổi với nhà cung cấp và đối tác nước ngoài về nguồn hàng, giá cả, lịch giao hàng để đảm bảo nguồn cung ổn định.
- Quảng bá và đạt chỉ tiêu: Tham gia triển lãm, hội thảo ngành nhựa, đi thăm khách hàng và nhà máy, đồng thời hoàn thành chỉ tiêu doanh số được giao.

III. Hình thức đăng thông báo tuyển dụng

- *Hình thức 1*: Thông tin được đăng tại Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí Minh- Trụ sở 2(trang web:https://vieclambinhduong.vn/)
- *Hình thức 2*: Thông báo tại CÔNG TY TNHH TIEYING VIỆT NAM

IV. Tiếp nhận hồ sơ

- Thời gian nhận hồ sơ: Từ ngày 19/11/2026 đến ngày 25/11/2026
- Thành phần hồ sơ: Bảng tóm tắt quá trình làm việc và bản sao văn bằng chuyên môn của ứng viên tham gia ứng tuyển
- Nơi tiếp nhận hồ sơ: Phòng quản lý nhân sự Công ty CÔNG TY TNHH TIEYING VIỆT NAM
- Người phục trách: Đinh Thị Bé– Nhân viên nhân sự

  Lưu ý: Đối với hồ sơ đạt yêu cầu vòng sơ tuyển sẽ được hẹn thời gian mời phỏng vấn trực tiếp; công ty thông báo qua email của ứng viên trong trường hợp hồ sơ không đạt yêu cầu.

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 19 tháng 11 năm 2026

GIÁM ĐỐC

M.S.D.N: 3702843366 - C.T.T.N.H.H
CÔNG TY TNHH TIEYING VIỆT NAM
THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

TÔ MỸ XUYÊN