CÔNG TY TNHH MTV HÂN THỊNH	CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập – Tự do – Hạnh phúc
Số: 23.11.2026/ĐNTD *V/v: đề nghị tuyển người lao động Việt Nam của doanh nghiệp*	*TP Hồ Chí Minh, ngày 23 tháng 11 năm 2026*

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh - Trụ Sở 2

Tên công ty: CÔNG TY TNHH MỘT THÀNH VIÊN HÂN THỊNH

Địa chỉ: Số 40/4, Đường ĐT743, Khu phố Bình Phú, Phường Thuận Giao, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 380 108 3081

Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: Công nghiệp chế biến, chế tạo.

Điện thoại: : 0372.695.689

Email: thanhtranthi285@gmail.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

Công ty TNHH MTV Hân Thịnh đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1:Giám đốc điều hành
   - *Cụ thể, lĩnh vực làm việc*[7]: *242*- Nhà chuyên môn về quản trị (Trưởng phòng kinh doanh)
   - Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
   - Mô tả công việc:

- Xây dựng và triển khai chiến lược kinh doanh tổng thể cho mảng gia công ép nhựa theo yêu cầu (OEM/ODM/B2B).
- Quản trị hệ thống kinh doanh từ khâu phát triển khách hàng, báo giá, đàm phán đến chốt đơn và chăm sóc khách hàng chiến lược.
- Thiết lập cơ cấu đội ngũ Sales thị trường, Sales B2B và Trade Marketing phù hợp với định hướng phát triển của công ty.
- Xây dựng KPI doanh số, KPI độ phủ khách hàng và quy trình vận hành phòng kinh doanh.
- Phát triển hệ thống khách hàng nhà máy, doanh nghiệp sản xuất, thương mại, chuỗi phân phối và đối tác công nghiệp.
- Phối hợp cùng phòng Marketing triển khai các hoạt động Trade Marketing:

- Phát triển nhận diện thương hiệu ngành nhựa công nghiệp.
- Triển khai catalogue, POSM, hội chợ triển lãm, activation khách hàng doanh nghiệp.
- Xây dựng chiến lược truyền thông hỗ trợ bán hàng và tăng lead B2B.
- Phân tích dữ liệu thị trường, đối thủ cạnh tranh, xu hướng ngành nhựa 2024 và hành vi khách hàng doanh nghiệp.

- Làm việc trực tiếp với bộ phận kỹ thuật, sản xuất và QA/QC để đảm bảo tiến độ sản xuất, tiêu chuẩn kỹ thuật và chất lượng đơn hàng.
- Làm việc trực tiếp với bộ phận kỹ thuật, sản xuất và QA/QC để đảm bảo tiến độ sản xuất, tiêu chuẩn kỹ thuật và chất lượng đơn hàng.
- Kiểm soát doanh số, biên lợi nhuận, hiệu suất đội ngũ kinh doanh và hiệu quả vận hành phòng Sales.
- Báo cáo trực tiếp cho Ban Giám đốc về kế hoạch phát triển thị trường và kết quả kinh doanh định kỳ.

- Số lượng: 01
- Trình độ chuyên môn (nếu có): Tốt nghiệp Sơ cấp chuyên ngành Quản trị kinh doanh, Marketing, Kinh tế hoặc các ngành liên quan.
- Kinh nghiệm: Từ 3 năm
- Thời gian làm việc: Từ ngày 10/02/2027 đến ngày 09/02/2029.
- Địa điểm làm việc: Số 40/4, Đường ĐT743, Khu phố Bình Phú, Phường Thuận Giao, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu tuyển dụng cho doanh nghiệp.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:
- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP
GIÁM ĐỐC

M.S.D.N:3801083081-C.T.T.N.H.H ★ CÔNG TY TNHH MỘT THÀNH VIÊN HÂN THỊNH ★ TP.THUẬN AN-T.BÌNH DƯƠNG

TRƯƠNG KIM NGỌC