

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ Việc làm Thành phố Hồ Chí Minh-Trụ sở 2

Tên công ty: CÔNG TY TNHH JOHNSON CABINETS

Địa chỉ: Thửa đất số 659, tờ bản đồ số 27, Quốc lộ 13, Ấp Bàu Bàng, Xã Bàu Bàng, TP Hồ
Chí Minh, Việt Nam

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3703063270

Điện thoại: 02743 591 959

Email: human.resources@johnsoncabinets.com.vn

Lĩnh vực kinh doanh: Sản xuất giường, tủ, bàn, ghế

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam và tuyển dụng, quản lý người lao động Việt Nam làm việc cho tổ chức, cá nhân nước ngoài tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH JOHNSON CABINETS đề nghị Trung tâm Dịch vụ Việc làm Thành phố Hồ Chí Minh-Trụ sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

Vị trí công việc: Lao động kỹ thuật

– Lĩnh vực làm việc: Nhân viên nghiệp vụ-kinh doanh

– Mô tả công việc:

- + Lập báo giá, hợp đồng mua bán, theo dõi đơn hàng và tiến độ giao hàng; phối hợp với bộ phận sản xuất, kho để đảm bảo cung ứng đúng yêu cầu.
- + Duy trì, chăm sóc khách hàng hiện có và tìm kiếm khách hàng mới; giới thiệu, tư vấn sản phẩm nội thất phù hợp với nhu cầu thị trường.
- + Tổng hợp dữ liệu bán hàng, doanh thu và phản hồi của khách hàng; lập báo cáo định kỳ, đề xuất phương án cải thiện hiệu quả kinh doanh.

– Mục đích làm việc: Làm việc lâu dài

– Số lượng (người): 01

– Hợp đồng lao động: ít nhất 2 năm

– Thời gian làm việc: Giờ hành chính

– Lương khởi điểm: 30 triệu đồng/tháng

– Yêu cầu về trình độ: Nắm được đặc điểm, công năng, chất liệu (gỗ tự nhiên, MDF, HDF, veneer, laminate...) và xu hướng thiết kế đồ gỗ. Hiểu về thị trường đồ gỗ nội thất trong nước và xuất khẩu, nhu cầu và hành vi mua hàng. Thành thạo các bước quy trình kinh doanh: tìm kiếm khách hàng – tư vấn – báo giá – ký hợp đồng – chăm sóc sau bán hàng. Có kiến thức cơ bản về



marketing và thương mại điện tử (quảng bá sản phẩm qua website, mạng xã hội, sàn thương mại điện tử).

- Giới tính: Không yêu cầu
- Độ tuổi: Từ đủ 30 tuổi
- Yêu cầu kinh nghiệm: Có tối thiểu 5 năm kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực kinh doanh, bán hàng, chăm sóc khách hàng, ưu tiên trong ngành gỗ, nội thất, vật liệu xây dựng hoặc sản phẩm tiêu dùng có giá trị cao. Kinh nghiệm trong việc lập báo giá, theo dõi đơn hàng, quản lý công nợ và chăm sóc khách hàng sau bán hàng; phân tích thị trường, xây dựng kế hoạch kinh doanh, và triển khai các chương trình khuyến mãi, xúc tiến bán hàng. Sử dụng thành thạo các kênh thương mại điện tử, marketing online để hỗ trợ hoạt động kinh doanh.
- Kỹ năng:
 - + ☐ Kỹ năng giao tiếp, đàm phán và phân tích tốt.
 - + Sử dụng thành thạo các công cụ văn phòng và phần mềm quản lý khách hàng (CRM).
- Quyền lợi:
 - + Mức lương hấp dẫn và các chế độ đãi ngộ tốt.
 - + Cơ sở thăng tiến và phát triển nghề nghiệp.
 - + Môi trường làm việc chuyên nghiệp, sáng tạo và năng động.
- Nghĩa vụ: Đảm bảo quy trình sản xuất diễn ra hiệu quả, an toàn và đúng tiến độ. Đảm bảo hoạt động sản xuất tuân thủ các quy định pháp luật liên quan đến an toàn lao động, môi trường và các quy định khác.
- Thời gian làm việc: bắt đầu từ ngày 20 tháng 01 năm 2026 đến hết ngày 19 tháng 01 năm 2028.
- Địa điểm làm việc: Thửa đất số 659, tờ bản đồ số 27, Quốc lộ 13, Ấp Bàu Bàng, Xã Bàu Bàng, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

Kính mong Trung tâm Dịch vụ Việc làm Thành phố Hồ Chí Minh-Trụ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP.

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

PHÓ GIÁM ĐỐC

(Ký và đóng dấu)



LI HUA SHUAI