

CÔNG TY TNHH SẢN XUẤT
VALI EXO
Số: 03/ĐNTD

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

TP Hồ Chí Minh, ngày 19 tháng 11 năm 2025

V/v đề nghị tuyển người lao động
Việt Nam của doanh nghiệp

KÍNH GỬI: TRUNG TÂM DỊCH VỤ VIỆC LÀM TP HỒ CHÍ MINH – TRỤ SỞ 2

Tên công ty: CÔNG TY TNHH SẢN XUẤT VALI EXO

Địa chỉ: Lô CN17, Đường D1, KCN Sóng Thần 3, Phường Bình Dương,
Thành Phố Hồ Chí Minh

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3702284598 đăng kí lần đầu vào
ngày 10/06/2014; đăng ký thay đổi lần thứ 5 vào ngày 07/09/2023. Cơ quan cấp:
Sở Kế Hoạch Và Đầu Tư Tỉnh Bình Dương

Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: Sản xuất vali, túi xách và các loại
tương tự, sản xuất yên đệm

Điện thoại: 02743860791

Email: ngan_lam@trimmers-pro.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính
phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

Công ty TNHH SẢN XUẤT VALI EXO đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc
làm TP Hồ Chí Minh – Trụ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt
Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: **Chuyên gia**

- Lĩnh vực làm việc: **Chuyên gia phát triển thị trường**
- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- Mô tả công việc:
 - + Nghiên cứu, xây dựng và thực hiện chiến lược phát triển thị trường xuất khẩu cho các sản phẩm vali, lều, túi xách và hàng da của công ty.
 - + Thu thập và phân tích thông tin thị trường, xu hướng tiêu dùng và đối thủ cạnh tranh để xác định cơ hội kinh doanh và định hướng phát triển thị trường.
 - + Tìm kiếm, đàm phán, ký kết và quản lý hợp đồng hợp tác với các đối tác, khách hàng và nhà phân phối nước ngoài.
 - + Xây dựng kế hoạch quảng bá, giới thiệu sản phẩm, đề xuất chương trình xúc tiến nhằm mở rộng thị phần và nâng cao hình ảnh thương hiệu tại thị trường quốc tế.



- + Đề xuất giải pháp về định vị sản phẩm, chính sách giá, phương thức phân phối và chiến lược thương hiệu phù hợp từng khu vực thị trường.
- + Làm việc với các phòng ban liên quan (kinh doanh, sản xuất, xuất nhập khẩu) để đảm bảo việc thực hiện kế hoạch phát triển thị trường hiệu quả.
- + Theo dõi, đánh giá hiệu quả hoạt động phát triển thị trường; đề xuất biện pháp cải thiện, đảm bảo đạt mục tiêu doanh thu và tăng trưởng xuất khẩu.
- + Cung cấp báo cáo định kỳ và khuyến nghị chiến lược nhằm hỗ trợ Ban Giám đốc trong việc ra quyết định kinh doanh quốc tế.
- Số lượng: 01
- Kinh nghiệm: Có ít nhất 02 năm kinh nghiệm làm việc ở vị trí chuyên môn hoặc quản lý liên quan đến phát triển kinh doanh quốc tế, chiến lược hoặc Marketing.
- Ngoại ngữ: Tiếng Hàn, tiếng Anh tốt các kỹ năng
- Thời gian làm việc: Từ ngày 24/12/2025 – 23/12/2027
- Địa điểm làm việc: Lô CN17, Đường D1, KCN Sóng Thần 3, Phường Bình Dương, Thành Phố Hồ Chí Minh.

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh – Trụ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu tuyển dụng cho doanh nghiệp.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP



BAIK SOO YOUNG