

Số:01/TC

Hồ Chí Minh, ngày 09 tháng 06 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao động
Việt Nam của doanh nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh – Trụ Sở 2

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH NỘI THẤT TRÍ CAO**

Địa chỉ: Ô 4,5,6, khu công nghiệp Đất Cuốc, xã Bắc Tân Uyên, thành phố Hồ Chí Minh

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 33702844419 đăng kí lần đầu vào ngày 08/01/2020 Cơ quan cấp: Phòng đăng ký kinh doanh - Sở tài chính thành phố Hồ Chí Minh
Điện thoại: 0919940885

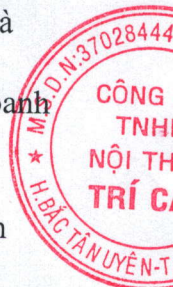
Email: tricao12@gmail.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH NỘI THẤT TRÍ CAO đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh – Trụ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Giám đốc điều hành

- **Chức danh công việc:** Giám đốc bán hàng
- **Hình thức làm việc :** Hợp đồng lao động
- **Mô tả công việc:**
 - Điều hành và quản lý toàn bộ hoạt động sản xuất, kinh doanh của công ty theo chiến lược phát triển đã đề ra.
 - Xây dựng kế hoạch kinh doanh, kế hoạch bán hàng và phát triển thị trường trong nước và quốc tế.
 - Quản lý, tổ chức và giám sát hoạt động của bộ phận kinh doanh nhằm đạt các chỉ tiêu doanh thu, lợi nhuận và tăng trưởng.
 - Tìm kiếm, phát triển và duy trì mối quan hệ với khách hàng, đối tác, nhà phân phối.
 - Phân tích thị trường, đánh giá nhu cầu khách hàng và đề xuất các giải pháp phát triển sản phẩm phù hợp.
 - Phối hợp với các bộ phận sản xuất, mua hàng, kỹ thuật và chất lượng để đảm bảo tiến độ giao hàng và đáp ứng yêu cầu khách hàng.
 - Quản lý ngân sách, chi phí hoạt động và tối ưu hiệu quả kinh doanh.
 - Đàm phán, ký kết và quản lý các hợp đồng kinh doanh quan trọng của công ty.
 - Xây dựng, đào tạo và phát triển đội ngũ nhân sự kinh doanh và quản lý.
 - Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh và tình hình vận hành cho Ban giám đốc công ty theo quy định.
- **Số lượng:** 01 người
- **Yêu cầu về trình độ chuyên môn kỹ thuật:** Có trình độ cao trong việc nghiên cứu thị trường, quản lý kinh doanh, phát triển thị trường, chiến lược bán hàng và chăm sóc khách hàng trong lĩnh vực nội thất, đồ gỗ; Am hiểu quy trình sản xuất, đặc điểm sản phẩm nội thất như giường, tủ, bàn, ghế và xu hướng thị trường ngành nội thất; Có kỹ năng quản lý, điều hành hoạt động kinh doanh, xây dựng hệ thống phân phối và phát triển khách hàng.
- **Kinh nghiệm:** Ít nhất 3 năm kinh nghiệm làm giám đốc bán hàng tại công ty chuyên sản xuất, bán buôn giường, tủ, bàn ghế
- **Mức lương:** Mức lương từ 20 ~ 30 triệu đồng



- **Yêu cầu khác** : Có kỹ năng đàm phán, giao tiếp, lập kế hoạch kinh doanh và phân tích thị trường tốt; Thành thạo tin học văn phòng và các phần mềm quản lý bán hàng, quản lý khách hàng (CRM); có thể sử dụng được tiếng Anh hoặc tiếng Trung trong công việc

- **Quyền lợi:**

- + Tham gia BHXH, BHYT, BH PTI và công đoàn đầy đủ, ngoài ra sẽ trợ cấp tiền cưới hỏi, sinh nhật, đám ma tứ thân phụ mẫu
- + Tổ chức đi du lịch hàng năm, team building
- + Lương tháng 13, thưởng theo quý tùy vào doanh thu sản xuất của công ty

- **Nghĩa vụ:**

- + Ứng viên ứng tuyển các vị trí trên không được là những người vi phạm pháp luật trong vòng 2 năm trở lại đây, phải có giấy xác nhận hạnh kiểm tại địa phương để chứng minh.
- + Trong quá trình làm việc cần thái độ nghiêm túc, chuyên nghiệp, sẵn sàng học hỏi từ đồng nghiệp để hoàn thành công việc, tạo ra một môi trường làm việc hòa đồng, thân thiện.
- **Thời gian làm việc:** từ ngày 01/09/2026 đến ngày 31/08/2028
- **Địa điểm làm việc:** Ô 4,5,6, khu công nghiệp Đất Cuốc, xã Bắc Tân Uyên, thành phố Hồ Chí Minh

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh – Trụ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu tuyển dụng cho doanh nghiệp.

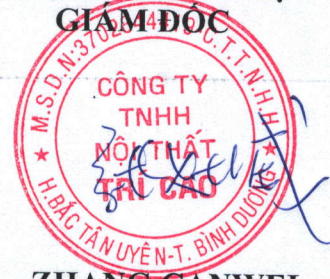
Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

GIAM ĐỐC



ZHANG CANWEI

