

CÔNG TY TNHH SẢN XUẤT CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

THƯƠNG MẠI INLIV

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: 01/ĐNTD

V/v đề nghị tuyển người lao *Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 05 tháng 12 năm 2025*
động Việt Nam của doanh
nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH SẢN XUẤT THƯƠNG MẠI INLIV**

Địa chỉ: Thửa Đất Số 160, Tờ Bản Đồ Số 119 Khu Đô Thị Mới, Khu Phố 3, Phường
Bình Dương, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3702975443

Điện thoại công ty: 0274.730.2168

Email công ty: inliv168@gmail.com

Ngành nghề kinh doanh: Bán buôn máy móc, thiết bị và phụ tùng máy khác

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ,
quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH SẢN XUẤT THƯƠNG MẠI INLIV đề nghị Trung tâm
Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao
động Việt Nam vào các vị trí sau:

Vị trí công việc: Lao động kỹ thuật

- ◆ Lĩnh vực làm việc: Nhân viên kinh doanh
- ◆ Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- ◆ Mô tả công việc:

+ Tìm kiếm và phát triển khách hàng mới trong các ngành công nghiệp, sản xuất, xây dựng, cơ khí, năng lượng... Chăm sóc và duy trì mối quan hệ với khách hàng hiện tại, đảm bảo mức độ hài lòng và tỷ lệ mua hàng định kỳ.

+ Tư vấn sản phẩm: máy móc, thiết bị, phụ tùng thay thế; phân tích nhu cầu, đưa ra giải pháp phù hợp. Lập báo giá, chào hàng, đàm phán hợp đồng, theo dõi tiến độ giao hàng và thanh toán. Thu thập thông tin thị trường, đối thủ cạnh tranh, giá cả, xu hướng sản phẩm để đề xuất chiến lược kinh doanh.

+ Phối hợp với bộ phận kỹ thuật để tư vấn thông số, hỗ trợ khách hàng trong quá trình test, lắp đặt, bảo trì. Quản lý dữ liệu bán hàng, theo dõi doanh số, thực hiện các báo cáo tuần/tháng/quý. Tham gia các hội chợ, triển lãm, sự kiện ngành để quảng bá sản phẩm và xây dựng mạng lưới khách hàng.

- ◆ Số lượng: 01 người, không yêu cầu giới tính, độ tuổi từ 20 tuổi trở lên.
- ◆ Yêu cầu về trình độ: Am hiểu cơ bản về các loại máy móc, thiết bị công nghiệp, phụ tùng máy. Hiểu rõ tính năng, thông số kỹ thuật, ứng dụng của sản phẩm. Kiến thức về thị trường B2B, kênh phân phối và quy trình mua bán máy móc, thiết bị.
- ◆ Về kinh nghiệm: Có tối thiểu 05 năm kinh nghiệm ở vị trí kinh doanh, bán hàng trong ngành máy móc, thiết bị, công nghiệp hoặc B2B. Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm tìm kiếm khách hàng mới, tư vấn sản phẩm kỹ thuật và thực hiện các hợp đồng bán hàng.
- ◆ Mức lương: 20.000.000 đồng/ tháng.
- ◆ Quyền lợi:
 - + Lương cứng cao, thỏa thuận theo năng lực
 - + Thưởng theo doanh thu, lợi nhuận, KPI quý/năm
 - + Được tham gia đầy đủ BHXH, BHYT, BHTN
 - + Môi trường làm việc chuyên nghiệp, năng động, đầy đủ trang thiết bị phục vụ cho công việc, được phát huy tối đa khả năng của bản thân.
- ◆ Nghĩa vụ: Thực hiện công việc theo hợp đồng lao động. Hoàn thành tốt nhiệm vụ được giao



- ◆ Thời gian làm việc: từ ngày 16/02/2026 đến ngày 15/02/2028

Địa điểm làm việc: Thửa Đất Số 160, Tờ Bản Đồ Số 119 Khu Đô Thị Mới, Khu Phố 3, Phường Bình Dương, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP.

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

GIÁM ĐỐC

(Ký và ghi rõ họ tên, đóng dấu)



QUI HENG PING

