

**CÔNG TY TNHH QUẢN LÝ
CHUỖI CUNG ỨNG CÔNG NGHỆ
DONGRUN VIỆT NAM**

Số: 01/CNDR- TD

V/v đề nghị tuyển người lao động Việt
Nam của doanh nghiệp

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

TP. Hồ Chí Minh, ngày 06 tháng 01 năm 2026

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2
Tên công ty: **CÔNG TY TNHH QUẢN LÝ CHUỖI CUNG ỨNG CÔNG NGHỆ
DONGRUN VIỆT NAM**

Địa chỉ: Số 173 đường Tân Hiệp 04, tổ 3, Khu phố Ông Đông, Phường Tân Hiệp, TP Hồ
Chí Minh, Việt Nam

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3703391024

Điện thoại: 0867 466 997

Email: congghedongrunvietnam@gmail.com

Lĩnh vực kinh doanh: Bán buôn vật liệu, thiết bị lắp đặt khác trong xây dựng

Chi tiết: Bán buôn ván nhân tạo, ván ép các loại, ván gỗ, ván MDF, đồ ngũ kim

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy
định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

**CÔNG TY TNHH QUẢN LÝ CHUỖI CUNG ỨNG CÔNG NGHỆ DONGRUN VIỆT
NAM** đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2 đăng tuyển,
giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Nhà quản lý

- Lĩnh vực làm việc: Giám đốc
- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- Mô tả công việc:
 - + Điều hành toàn bộ hoạt động của công ty trong lĩnh vực bán buôn vật liệu và
thiết bị lắp đặt trong xây dựng. Xây dựng chiến lược phát triển, kế hoạch kinh
doanh phù hợp với định hướng của doanh nghiệp

- + Tổ chức và quản lý hoạt động bán buôn ván nhân tạo, ván ép, ván gỗ, ván MDF, đồ ngũ kim. Phát triển hệ thống khách hàng, đại lý và đối tác trong lĩnh vực xây dựng, nội thất.
- + Quản lý việc lựa chọn, làm việc với nhà cung cấp vật liệu xây dựng và đồ ngũ kim. Đảm bảo nguồn hàng ổn định, chất lượng đạt tiêu chuẩn và giá cả cạnh tranh.
- + Thiết lập tiêu chuẩn chất lượng đối với ván gỗ, ván MDF, ván ép và đồ ngũ kim. Giải quyết các vấn đề liên quan đến chất lượng sản phẩm, khiếu nại của khách hàng.
- + Quản lý đội ngũ nhân sự các bộ phận: kinh doanh, kho vận, mua hàng, kế toán. Phân công công việc, đánh giá hiệu quả và đào tạo nhân viên.
- + Phê duyệt kế hoạch tài chính, ngân sách hoạt động kinh doanh. Kiểm soát chi phí, công nợ, dòng tiền và hiệu quả sử dụng vốn.
- Số lượng: 01 người, không yêu cầu giới tính, độ tuổi từ 30 tuổi trở lên
- Yêu cầu về trình độ: Có trình độ quản lý điều hành doanh nghiệp hoặc trình độ quản trị doanh nghiệp. Am hiểu thị trường vật liệu xây dựng, ván nhân tạo, ván ép, ván MDF, ván gỗ và đồ ngũ kim. Hiểu rõ quy trình bán buôn, nhập – xuất kho, quản lý hàng hóa và dịch vụ khách hàng.
- Kinh nghiệm: Tối thiểu 03 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực bán buôn vật liệu xây dựng hoặc thiết bị xây dựng giữ vị trí quản lý cấp cao hoặc vị trí cấp tương đương. Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm làm việc tại doanh nghiệp phân phối ván gỗ, vật liệu xây dựng hoặc đồ ngũ kim.
- Mức lương: 40.000.000 đồng/ tháng
- Quyền lợi:
 - + Được hưởng chế độ BHYT, BHXH, BHTN theo quy định.
 - + Thu nhập theo năng lực: lương cơ bản + phụ cấp.
 - + Tham gia đầy đủ BHXH, BHYT, BHTN sau khi ký HĐLĐ chính thức.
- Nghĩa vụ: Thực hiện công việc theo hợp đồng lao động. Hoàn thành tốt nhiệm vụ được giao.
- Thời gian làm việc: Từ ngày 27/04/2026 đến ngày 26/04/2028

- Địa điểm làm việc: Số 173 đường Tân Hiệp 04, tổ 3, Khu phố Ông Đông, Phường Tân Hiệp, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

2. Vị trí công việc 2: Lao động kỹ thuật

- Lĩnh vực làm việc: Nhân viên kinh doanh
- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- Mô tả công việc:
 - + Tìm kiếm, phát triển và chăm sóc khách hàng, đại lý, nhà thầu xây dựng có nhu cầu mua vật liệu xây dựng. Tư vấn, giới thiệu sản phẩm ván nhân tạo, ván ép, ván gỗ, ván MDF và đồ ngũ kim theo nhu cầu của khách hàng.
 - + Thực hiện báo giá, chào hàng, đàm phán và ký kết hợp đồng bán buôn vật liệu xây dựng. Theo dõi tiến độ thực hiện đơn hàng, giao hàng và thanh toán. Phối hợp với bộ phận kho vận để đảm bảo giao hàng đúng số lượng, chất lượng và thời gian.
 - + Duy trì mối quan hệ với khách hàng hiện có, tiếp nhận và xử lý các phản hồi, khiếu nại của khách hàng. Thu thập thông tin thị trường, đối thủ cạnh tranh và nhu cầu khách hàng. Đề xuất giải pháp kinh doanh, chính sách bán hàng phù hợp với thị trường.
 - + Lập báo cáo kết quả kinh doanh, doanh số bán hàng theo định kỳ. Phối hợp với các bộ phận liên quan trong công ty để hoàn thành công việc được giao.
- Số lượng: 01 người, không yêu cầu giới tính, độ tuổi từ 30 tuổi trở lên
- Yêu cầu về trình độ: Am hiểu các sản phẩm vật liệu xây dựng như: ván nhân tạo, ván ép, ván gỗ tự nhiên, ván MDF và đồ ngũ kim. Hiểu biết về thị trường vật liệu xây dựng, hệ thống đại lý, khách hàng và nhà thầu xây dựng. Nắm vững quy trình bán buôn, báo giá, ký kết và thực hiện hợp đồng mua bán.
- Kinh nghiệm: Tối thiểu 05 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực kinh doanh, bán buôn vật liệu xây dựng hoặc kinh doanh ván gỗ, ván công nghiệp, đồ ngũ kim, có kinh nghiệm làm việc trực tiếp với khách hàng, tư vấn sản phẩm và chốt đơn hàng. Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm làm việc với nhà thầu xây dựng, đại lý vật liệu xây dựng.
- Mức lương: 20.000.000 đồng/ tháng
- Quyền lợi:

31024
CÔNG TY
CÔNG
GRU
HỒ

- + Được hưởng chế độ BHYT, BHXH, BHTN theo quy định.
- + Thu nhập theo năng lực: lương cơ bản + phụ cấp.
- + Tham gia đầy đủ BHXH, BHYT, BHTN sau khi ký HĐLĐ chính thức.
- Nghĩa vụ: Thực hiện công việc theo hợp đồng lao động. Hoàn thành tốt nhiệm vụ được giao.
- Thời gian làm việc: Từ ngày 06/04/2026 đến ngày 05/04/2028
- Địa điểm làm việc: Số 173 đường Tân Hiệp 04, tổ 3, Khu phố Ông Đông, Phường Tân Hiệp, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP.

CHỦ SỞ HỮU

(Ký và ghi rõ họ tên, đóng dấu)



HỒ VĂN PHI

