

Số:01102025./ĐNTD
V/v đề nghị tuyển người lao động
Việt Nam của doanh nghiệp

Bình Dương, ngày 27 tháng 10 năm 2025

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm Bình Dương

Tên công ty: **TNHH SHIMADA SHOJI (VIỆT NAM)**

Địa chỉ: Số 28 VSIP, Đường số 3, KCN Việt Nam – Singapore, Phường Bình Hòa, Thành Phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3700726730

Điện thoại: 0274. 3768 987- 0909 972 098

Email: giang.nguyen@shimada.com.vn

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

Công ty **TNHH SHIMADA SHOJI (VIỆT NAM)** đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm Bình Dương đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Chuyên gia.

- Chức danh công việc: Trưởng phòng kinh doanh
- Hình thức làm việc: Di chuyển trong nội bộ doanh nghiệp
- Mô tả công việc:
 - Chịu trách nhiệm trong việc tìm kiếm Khách hàng, thu mua hàng hóa các sản phẩm theo yêu cầu hoạt động kinh doanh
 - Quản lý hàng hóa , chất lượng , số lượng đơn hàng
 - Nhận đơn hàng từ công ty chính và cấp trên, tiến hành lên kế hoạch mua và bán hàng, đúng tiến độ từng đơn hàng.
 - Báo cáo tình hình thu mua hàng hóa cho cấp trên và quản lý
 - Quản lý và hướng dẫn cho các nhân viên trong văn phòng đạt được kế hoạch đã đặt ra. Người mới sẽ qua làm phó phòng kinh doanh, hỗ trợ trưởng phòng quản lý nhóm.
- Số lượng: 02 người
- Yêu cầu về trình độ: Đại học
- Kinh nghiệm: Có ít nhất **03** năm kinh nghiệm ở vị trí có liên quan. Am hiểu về thị trường và sản phẩm của công ty . Có khả năng quản lý và điều hành hoạt động của tổ chức. Nắm rõ kiến thức về kinh tế, marketing, thành thạo nhiều ngôn ngữ đặc biệt là Nhật ngữ
- Mức lương: thỏa thuận
- Ngoại ngữ: Tiếng Nhật hoặc tiếng Anh: nghe – đọc – viết
- Quyền lợi: Tham gia chế độ bảo hiểm theo quy định luật Việt Nam, nhiều chế độ phúc lợi khác theo quy định của công ty.
- Nghĩa vụ: Tuân thủ theo luật lao động Việt Nam hiện hành và các quy định của công ty.



- Thời gian làm việc: từ 8:00 đến 17:00, từ thứ 2 đến thứ 6 và 1 ngày thứ 7 tuần cuối của tháng.
- Địa điểm làm việc: Số 28 VSIP, Đường số 3, KCN Việt Nam – Singapore, Phường Bình Hòa, Thành Phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

2. Vị trí công việc 2: Chuyên gia

- Chức danh công việc: Phó phòng kinh doanh
- Hình thức làm việc: Di chuyển trong nội bộ doanh nghiệp
- Mô tả công việc:
 - Chịu trách nhiệm trong việc tìm kiếm Khách hàng, thu mua hàng hóa các sản phẩm theo yêu cầu hoạt động kinh doanh
 - Quản lý hàng hóa, chất lượng, số lượng đơn hàng
 - Nhận đơn hàng từ công ty chính và cấp trên, tiến hành lên kế hoạch mua và bán hàng, đúng tiến độ từng đơn hàng.
 - Báo cáo tình hình thu mua hàng hóa cho cấp trên và quản lý
 - Quản lý và hướng dẫn cho các nhân viên trong văn phòng đạt được kế hoạch đã đặt ra. Người mới sẽ qua làm phó phòng kinh doanh, hỗ trợ trưởng phòng quản lý nhóm.
- Số lượng: 02 người
- Yêu cầu về trình độ: Đại học
- Kinh nghiệm: Có ít nhất 02 năm kinh nghiệm ở vị trí có liên quan. Am hiểu về thị trường và sản phẩm của công ty. Có khả năng quản lý và điều hành hoạt động của tổ chức. Nắm rõ kiến thức về kinh tế, marketing, thành thạo nhiều ngôn ngữ đặc biệt là Nhật ngữ
- Mức lương: thỏa thuận
- Ngoại ngữ: Tiếng Nhật hoặc tiếng Anh: nghe – đọc – viết
- Quyền lợi: Tham gia chế độ bảo hiểm theo quy định luật Việt Nam, nhiều chế độ phúc lợi khác theo quy định của công ty.
- Nghĩa vụ: Tuân thủ theo luật lao động Việt Nam hiện hành và các quy định của công ty.
- Thời gian làm việc: từ 8:00 đến 17:00, từ thứ 2 đến thứ 6 và 1 ngày thứ 7 tuần cuối của tháng.
- Địa điểm làm việc: Số 28 VSIP, Đường số 3, KCN Việt Nam – Singapore, Phường Bình Hòa, Thành Phố Hồ Chí Minh, Việt Nam



Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm tỉnh Bình Dương giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu tuyển dụng cho doanh nghiệp.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP



[Handwritten signature]

SAKAGAMI AKIRA
GENERAL DIRECTOR