

**CÔNG TY TNHH ĐÔNG THÌN**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM**

Số: 01/ĐT-TD

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

V/v đề nghị tuyển người lao động

Việt Nam của doanh nghiệp

Tp. Hồ Chí Minh, ngày 04 tháng 05 năm 2026

**Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2**

1. Tên công ty: **CÔNG TY TNHH ĐÔNG THÌN**
2. Địa chỉ: Thửa Đất Số 2637, Tờ Bản Đồ Số 20, Đường NE 2, Khu Tái Định Cư Mỹ Phước 3, Phường Thới Hòa, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam
3. Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3703081826
4. Điện thoại: 0378277198
5. Email: ctytnhhtmready@163.com

Ngành nghề kinh doanh: Bán buôn chuyên doanh khác chưa được phân vào đâu

Bán buôn các dụng cụ, thiết bị chống tĩnh điện; Bán buôn dụng cụ bảo hộ lao động, phòng cháy chữa cháy; Bán buôn phế liệu; Bán buôn hóa chất công nghiệp; Bán buôn các loại keo dùng cho ngành công nghiệp, ngành điện tử, các loại hóa chất bảo vệ máy móc, bảo dưỡng máy móc.

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

**CÔNG TY TNHH ĐÔNG THÌN** đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

**Vị trí công việc: Lao động kỹ thuật**

- Lĩnh vực làm việc: Nhân viên kinh doanh thiết bị chống tĩnh điện
- Mô tả công việc:



- + Chủ động tìm kiếm khách hàng mới, xây dựng và duy trì mối quan hệ với khách hàng hiện tại. Tư vấn giải pháp phù hợp cho khách hàng. Đề xuất sản phẩm thay thế hoặc kết hợp để tối ưu chi phí và hiệu quả.
- + Lập báo giá, theo dõi đơn hàng. Thương lượng điều khoản thương mại, soạn thảo và ký kết hợp đồng mua bán. Theo dõi tiến độ giao hàng, phối hợp với kho, kế toán, kỹ thuật để xử lý đơn hàng và giải quyết các vấn đề phát sinh.
- + Hỗ trợ khách hàng trong quá trình sử dụng sản phẩm. Xử lý khiếu nại, bảo hành, duy trì mối quan hệ với khách hàng. Cập nhật xu hướng thị trường, nắm rõ danh mục sản phẩm. Báo cáo doanh số, khách hàng, cơ hội bán hàng.
- **Số lượng:** 01 người, không yêu cầu giới tính, độ tuổi từ 30 tuổi trở lên
- **Yêu cầu về trình độ:** Hiểu cơ bản về sản phẩm thiết bị chống tĩnh điện của công ty. Nắm được quy trình bán hàng B2B. Có khả năng đọc hiểu tài liệu kỹ thuật, catalogue sản phẩm và biết tư vấn giải pháp kỹ thuật.
- **Kinh nghiệm:** Có tối thiểu 05 năm kinh nghiệm kinh doanh B2B trong các lĩnh vực vật tư công nghiệp, thiết bị điện – điện tử hoặc hóa chất, keo công nghiệp. Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm làm việc với nhà máy sản xuất hoặc khu chế xuất, khu công nghiệp
- **Mức lương:** 20.000.000 đồng/tháng
- **Quyền lợi:**
  - + Mức lương cơ bản+ thưởng theo năng lực làm việc.
  - + Thưởng quý, thưởng năm, thưởng theo tiến độ đơn hàng.
  - + Được hưởng đầy đủ BHXH, BHYT, BHTN, phép năm, lễ tết.
  - + Môi trường làm việc chuyên nghiệp, năng động và cung cấp đầy đủ thiết bị phục vụ cho nhu cầu công việc.
- **Nghĩa vụ:** Thực hiện công việc theo hợp đồng lao động. Hoàn thành công việc được giao.



- Thời gian làm việc: Từ ngày 15/06/2026 đến ngày 14/06/2028
- Địa điểm làm việc: Thửa Đất Số 2637, Tờ Bản Đồ Số 20, Đường NE 2, Khu Tái Định Cư Mỹ Phước 3, Phường Thới Hòa, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

*Nơi nhận:*

- Như trên;
- Lưu VP.

**ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP**

**GIÁM ĐỐC ĐẠI DIỆN**

*(Ký và ghi rõ họ tên, đóng dấu)*

