

V/v đề nghị tuyển người lao động Việt Nam  
vào các vị trí công việc dự kiến tuyển dụng  
lao động người nước ngoài

**Độc lập – Tự do – Hạnh phúc**

*Tp. Hồ Chí Minh, ngày 05 tháng 12 năm 2025*

**Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh**

- Tên doanh nghiệp/tổ chức: **CÔNG TY TNHH QUỐC TẾ KIM ĐIỀN**
- Mã số doanh nghiệp/số giấy phép thành lập hoặc đăng ký: 0313825129
- Cơ quan/tổ chức cho phép thành lập: Sở Kế hoạch và Đầu tư Thành phố Hồ Chí Minh
- Loại hình doanh nghiệp/tổ chức: Doanh nghiệp có vốn đầu tư nước ngoài
- Địa chỉ trụ sở chính: Lô số J24, Đường số 5C, Khu Công Nghiệp Lê Minh Xuân, Xã Bình Lợi, TP Hồ Chí Minh
- Điện thoại công ty: 0937944218 Fax: không có
- Email công ty: ga01.vn@taiwanjj.com.tw Website: không có
- Tổng số lao động đang làm việc tại doanh nghiệp, tổ chức: 20 người
- Trong đó số lao động nước ngoài đang làm việc: 03 người
- Thông tin nhân sự liên hệ khi cần thiết:
  - + Họ và tên: Lê Thị Hải Quý
  - + SĐT nhân sự: 0914520567
  - + Email nhân sự: [haiquy.acc@gmail.com](mailto:haiquy.acc@gmail.com)
- Ngành nghề kinh doanh: G/Bán buôn và bán lẻ; sửa chữa ô tô, mô tô, xe máy và xe có động cơ khác ( Bán buôn máy móc, thiết bị và phụ tùng máy khác ( Bán buôn máy móc, thiết bị ngành nhuộm ))

Đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh đăng tuyển người lao động Việt Nam vào các vị trí công việc dự kiến tuyển dụng lao động người nước ngoài như sau:

**Vị trí công việc: Lao động kỹ thuật**

- **Chức danh công việc: Nhân viên kinh doanh**
- **Lĩnh vực làm việc:** Nhân viên bán hàng khác (524)
- **Mô tả công việc:**

+ Tìm kiếm, xây dựng và mở rộng mạng lưới khách hàng mới: các nhà máy dệt nhuộm, xưởng sản xuất may mặc, đơn vị gia công nhuộm.

+ Duy trì và phát triển mối quan hệ với khách hàng hiện tại. Cung cấp tài liệu kỹ thuật, hướng dẫn sử dụng và thông tin an toàn hóa chất.

+ Tư vấn cho khách hàng về các loại thuốc nhuộm, phụ gia nhuộm, hóa chất công nghiệp phù hợp với nhu cầu kỹ thuật.

+ Lập báo giá, đàm phán điều khoản thương mại, chốt hợp đồng. Theo dõi tiến độ giao hàng, phối hợp kho – vận chuyển (do đặc thù hàng hóa không hoạt động tại trụ sở).



+ Cập nhật dữ liệu khách hàng, lịch sử giao dịch và nhu cầu sử dụng hóa chất.  
Lập kế hoạch kinh doanh hàng tuần/tháng/quý.

+ Liên hệ định kỳ để đánh giá mức độ hài lòng. Đề xuất sản phẩm bổ sung khi khách phát sinh nhu cầu.

- **Số lượng (người):** 01 người, không yêu cầu giới tính, độ tuổi từ 32 tuổi trở lên.
- **Yêu cầu về trình độ:** Có kiến thức nền tảng về hóa vô cơ/hữu cơ, đặc tính hóa chất dùng trong nhuộm và xử lý vải. Nắm được các nhóm hóa chất ngành dệt nhuộm. Có hiểu biết về quy định an toàn hóa chất, yêu cầu môi trường trong ngành dệt nhuộm và hiểu biết về thị trường & quy trình sản xuất.
- **Yêu cầu về kinh nghiệm:** Có tối thiểu 03 năm kinh nghiệm trong các lĩnh vực sau bán hóa chất công nghiệp, Kinh doanh B2B (khách hàng là nhà máy, xưởng sản xuất). Ưu tiên ứng viên đã từng làm sale tại công ty hóa chất hoặc công ty cung cấp vật tư ngành dệt nhuộm và có sẵn mạng lưới khách hàng trong ngành dệt nhuộm.
- **Mức lương:** 20.000.000 đồng/tháng
- **Quyền lợi:**
  - + Lương cơ bản + phụ cấp theo hợp đồng lao động + thưởng hiệu suất theo năng lực.
  - + Tham gia đầy đủ BHXH, BHYT, BHTN theo quy định của pháp luật.
  - + Có cơ hội thăng tiến lên vị trí cao hơn, làm việc trong môi trường chuyên nghiệp và năng động.
- **Nghĩa vụ:** Chịu trách nhiệm trước Giám đốc về kết quả hoạt động kinh doanh, doanh thu, lợi nhuận và hiệu quả hoạt động của toàn khối. Xây dựng và duy trì quan hệ hợp tác bền vững với đối tác, khách hàng, nhà cung cấp và các cơ quan quản lý nhà nước.
- **Thời gian làm việc:** Từ ngày 25/01/2026 đến ngày 24/01/2028
- **Địa điểm làm việc:** Lô số J24, Đường số 5C, Khu Công Nghiệp Lê Minh Xuân, Xã Bình Lợi, TP Hồ Chí Minh

Đề nghị Trung Tâm Dịch Vụ Việc Làm Thành Phố Hồ Chí Minh xem xét và chấp thuận.

Xin trân trọng cảm ơn./.

**Nơi nhận:**

- Như trên;
- Lưu VP.

**ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP**

**GIÁM ĐỐC**

(Ký và ghi rõ họ tên, đóng dấu)

CHEN, CHUN - CHI

