

**VĂN PHÒNG ĐẠI DIỆN
CORPORATE SPECIALISTS
SDN.BHD. TẠI TP.HCM
Số:0109/ĐNTD**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc**

TP.Hồ Chí Minh, ngày 04 tháng 09 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao động
Việt Nam của doanh nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm TP.Hồ Chí Minh – Cơ sở 2

Tên công ty: **VĂN PHÒNG ĐẠI DIỆN CORPORATE SPECIALISTS SDN.BHD. TẠI
THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH**

Địa chỉ: N3 ô 5 và N3 ô 6, đường Lý Nam Đế, phường Bình Dương, Thành phố Hồ Chí Minh.

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 74-00040-01 cấp lần đầu ngày 25/06/2009 ,
gia hạn lần thứ 03 ngày 31/01/2024, điều chỉnh lần thứ 05 ngày 25/06/2026
Cơ quan cấp: Sở Công Thương Thành phố Hồ Chí Minh, Có giá trị đến ngày: 31/01/2029
Điện thoại: 0973626826

Email: sunny@csmuar.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07/8/2025 quy định về người lao động làm việc tại VN của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam và tuyển dụng, quản lý người lao động Việt Nam làm việc cho tổ chức, cá nhân nước ngoài tại Việt Nam.

**VĂN PHÒNG ĐẠI DIỆN CORPORATE SPECIALISTS SDN.BHD.
TẠI THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH** đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm
Thành phố Hồ Chí Minh-Cơ sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1.Vị trí công việc 1: Chuyên gia

- Chức danh công việc: Trưởng phòng kinh doanh

+ Mô tả công việc:

- Thực hiện chức năng văn phòng liên lạc của Corporate Specialists Sdn. Bhd. tại Việt Nam theo phạm vi hoạt động của Văn phòng đại diện.
- Nghiên cứu, thu thập, phân tích và đánh giá thông tin thị trường ngành đồ gỗ tại Việt Nam; theo dõi xu hướng phát triển của ngành, nhu cầu khách hàng và hoạt động của các đối thủ cạnh tranh.
- Tìm kiếm, xây dựng và duy trì mạng lưới khách hàng, nhà cung cấp, đối tác tiềm năng nhằm hỗ trợ hoạt động xúc tiến thương mại của công ty mẹ.
- Hỗ trợ giới thiệu sản phẩm, năng lực sản xuất và dịch vụ của công ty mẹ tới khách hàng và đối tác tại Việt Nam.
- Làm đầu mối trao đổi thông tin giữa khách hàng, đối tác tại Việt Nam với công ty mẹ ở nước ngoài.
- Đề xuất các giải pháp phát triển thị trường, mở rộng mạng lưới đối tác và thúc đẩy cơ hội hợp tác trong lĩnh vực đồ gỗ.



- Tham gia các chương trình xúc tiến thương mại, hội chợ, triển lãm, hội nghị chuyên ngành và các hoạt động kết nối doanh nghiệp.
 - Tổng hợp, phân tích và báo cáo định kỳ cho công ty mẹ về tình hình thị trường, khách hàng tiềm năng và cơ hội đầu tư, hợp tác kinh doanh tại Việt Nam.
 - Hỗ trợ công ty mẹ trong việc khảo sát, đánh giá môi trường đầu tư và các cơ hội phát triển hoạt động kinh doanh tại thị trường Việt Nam.
- + Yêu cầu về trình độ: Tốt nghiệp đại học
- + Yêu cầu về kinh nghiệm: Có 05 năm kinh nghiệm làm việc cho công ty tại nước ngoài ở bộ phận kinh doanh.
- + Số lượng: 01 người.
- + Mức lương: 50-60 triệu / tháng.
- + Ngoại ngữ: không yêu cầu
- + Quyền lợi: Được tham gia đầy đủ bảo hiểm, thưởng tết, được hưởng chế độ nghỉ lễ tết và phép năm theo luật Việt Nam,...và các chế độ đãi ngộ khác.
- + Nghĩa vụ: Hoàn thành mục tiêu công ty đề ra
- + Thời gian làm việc: Từ ngày 24/09/2026 đến 23/09/2028
- + Địa điểm làm việc: N3 ô 5 và N3 ô 6, đường Lý Nam Đế, phường Bình Dương, Thành phố Hồ Chí Minh.
- Thời gian nhận hồ sơ: Từ 04/09/2026 đến 19/09/2026

Kính nhờ Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí Minh-Cơ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP
Người đứng đầu văn phòng đại diện

