

Số: 1307 /ĐNTDKL2026

TPHCM, ngày 13 tháng 07 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao động
Việt Nam của doanh nghiệp

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG LAO ĐỘNG VIỆT NAM

I. Thông tin về người sử dụng lao động:

- Tên công ty: CÔNG TY TNHH THÊU KHÁNH LIÊN
- Địa chỉ: 1355/C, Đường Thái Hòa 29, Khu Phố Tân Mỹ, Phường Tân Đông Hiệp, TP Hồ Chí Minh.
- Điện thoại: 0378202638 Email:
- Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3703178151 Cơ quan cấp: Sở kế hoạch và đầu tư Tỉnh Bình Dương, cấp ngày: 20/12/2023
- Lĩnh vực kinh doanh (hoạt động): C - Công nghiệp chế biến, chế tạo (Sản xuất giày dép)

II. Thông báo tuyển dụng:

1. Vị trí công việc 1: Giám đốc điều hành



- *Lĩnh vực làm việc* : Trưởng Phòng kinh doanh
- *Hình thức làm việc*: Thực hiện theo hợp đồng lao động
- *Địa điểm làm việc*: 1355/C, Đường Thái Hòa 29, Khu Phố Tân Mỹ, Phường Tân Đông Hiệp, TP Hồ Chí Minh.
- *Thời gian làm việc*: 15/09/2026 đến 14/09/2028
- *Mô tả công việc* :
 - + Xây dựng kế hoạch kinh doanh theo tháng, quý, năm.
 - + Phân tích thị trường, đối thủ cạnh tranh và nhu cầu khách hàng.
 - + Đề xuất chiến lược phát triển thị trường và sản phẩm.
 - + Phân bổ chỉ tiêu doanh số cho từng nhân viên.
 - + Theo dõi, đánh giá và đảm bảo hoàn thành các chỉ tiêu doanh thu.
 - + Kiểm soát quy trình bán hàng, báo giá, đàm phán và ký kết hợp đồng.
 - + Phối hợp với các phòng ban để đảm bảo tiến độ thực hiện đơn hàng.
 - + Tuyển dụng, đào tạo và phát triển nhân viên kinh doanh.
 - + Phân công công việc, hướng dẫn và giám sát hiệu quả làm việc.
 - + Đánh giá kết quả công việc (KPI), đề xuất khen thưởng hoặc xử lý khi cần.
 - + Xây dựng văn hóa làm việc tích cực và nâng cao năng lực đội ngũ.
 - + Tìm kiếm và mở rộng khách hàng mới.
 - + Duy trì và phát triển mối quan hệ với khách hàng hiện hữu.

- + Giải quyết các vấn đề phát sinh và nâng cao mức độ hài lòng của khách hàng.
- + Theo dõi doanh số, lợi nhuận và hiệu quả kinh doanh.
- + Kiểm soát chi phí bán hàng theo ngân sách được phê duyệt.
- + Đề xuất các giải pháp nâng cao doanh thu và tối ưu lợi nhuận.
- + Lập báo cáo doanh số, kết quả kinh doanh định kỳ.
- + Phân tích nguyên nhân tăng/giảm doanh số và đề xuất giải pháp.
- + Báo cáo trực tiếp cho Ban Giám đốc hoặc Giám đốc Kinh doanh.

- *Số lượng:* 01

- *Trình độ chuyên môn kỹ thuật:* tốt nghiệp đại học

- *kinh nghiệm:* có kinh nghiệm làm việc Trưởng Phòng kinh doanh

- *Yêu cầu khác:* nhanh nhẹn, nhạy bén

III. Hình thức đăng thông báo tuyển dụng:

Hình thức 1: Thông tin đăng tại Trung tâm dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2

Hình thức 2: Thông báo tại CÔNG TY TNHH THÊU KHÁNH LIÊN

IV. Tiếp nhận hồ sơ:

- Thành phần hồ sơ: bảng tóm tắt quá trình làm việc và bản sao văn bằng trình độ chuyên môn, kinh nghiệm làm việc (nếu có)

- Nơi tiếp nhận hồ sơ : phòng nhân sự - CÔNG TY TNHH THÊU KHÁNH LIÊN, địa chỉ:

1355/C, Đường Thái Hòa 29, Khu Phố Tân Mỹ, Phường Tân Đông Hiệp, TP Hồ Chí Minh

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP



NGUYỄN THỊ BÍCH HẠNH