

**CÔNG TY TNHH VẬT LIỆU
MỚI HOA ĐĂNG**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc**

Số: 3132-VTP

V/v đề nghị tuyển người lao
động Việt Nam của doanh
nghiệp

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 17 tháng 10 năm 2026

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh-Trụ sở 2

I. Thông tin về doanh nghiệp/ tổ chức

Tên công ty: CÔNG TY TNHH VẬT LIỆU MỚI HOA ĐĂNG

Địa chỉ: Số 1032, đường Phạm Văn Đồng ,khu phố Hòa Phú 3, Phường Bình
Dương ,Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3703177260

Lĩnh vực kinh doanh : Bán buôn vải ,hàng may sẵn,giày dép

Chi tiết : Mua bán các loại vải

Điện thoại: 0933122895

Email: congtynhuandang@gmail.com

II. Thông báo tuyển dụng

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ,
quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam

CÔNG TY TNHH VẬT LIỆU MỚI HOA ĐĂNG đề nghị Trung tâm Dịch vụ
việc làm TP Hồ Chí Minh-trụ sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào
các vị trí sau:

Vị trí công việc : Lao động kỹ thuật

- + Chức danh công việc: Nhân viên kinh doanh
- + Số lượng: 01 (Nam hoặc Nữ, độ tuổi từ 20 tuổi trở lên)
- + Mô tả công việc:
 - Tìm kiếm, phát triển khách hàng tiềm năng có nhu cầu mua bán phù hợp với sản phẩm kinh doanh của công ty.
 - Tư vấn, giới thiệu sản phẩm cho khách hàng; cung cấp thông tin về chủng loại, chất lượng, giá cả và chính sách bán hàng.



- Chịu trách nhiệm triển khai hoạt động kinh doanh trong khu vực được giao và phát triển thị trường tiêu thụ sản phẩm.
 - Tiếp nhận, xử lý đơn đặt hàng; theo dõi tiến độ giao hàng và phối hợp với các bộ phận liên quan nhằm bảo đảm đáp ứng nhu cầu khách hàng.
 - Xây dựng, duy trì và phát triển mối quan hệ với khách hàng hiện tại, đồng thời mở rộng mạng lưới khách hàng mới.
 - Lập kế hoạch kinh doanh, theo dõi tình hình tiêu thụ sản phẩm và đề xuất các giải pháp nâng cao hiệu quả kinh doanh.
 - Tiếp nhận, xử lý các phản hồi, khiếu nại của khách hàng liên quan đến chất lượng sản phẩm và dịch vụ.
 - Theo dõi quá trình thanh lý hợp đồng, hỗ trợ phòng kế toán đốc thúc công nợ, chỉ xong trách nhiệm khi khách hàng đã thanh toán xong.
- + Yêu cầu về trình độ:
- Hiểu biết về các nguyên tắc cơ bản của kinh doanh, quy trình bán hàng, phân tích nhu cầu khách hàng.
 - Có kiến thức trong việc thu thập thông tin thị trường, đối thủ cạnh tranh, thị hiếu khách hàng;
 - Xây dựng, thiết lập mối quan hệ với khách hàng
 - Kỹ năng bán hàng, giao tiếp, đàm phán tới nhiều loại đối tượng, cởi mở tiếp thu các góp ý phản hồi
- + Yêu cầu khác :
- Ngoài ra do hoạt động kinh doanh của công ty chủ yếu liên quan đến thị trường Trung Quốc. Nên người lao động cần có khả năng am hiểu sâu về thị trường Trung Quốc và thành thạo Tiếng Trung để làm việc, đàm phán cũng như duy trì tốt các mối quan hệ để phát triển công ty.
- + Yêu cầu về kinh nghiệm: tối thiểu từ 5 năm kinh nghiệm làm việc tại vị trí Nhân viên kinh doanh; làm việc trong ngành cung ứng hoặc các ngành công nghiệp liên quan ở nước ngoài
- + Mức lương: Theo thỏa thuận hợp đồng
- + Ngoại ngữ: sử dụng tiếng Trung lưu loát (nghe, nói, đọc , viết) để đàm phán tới nhiều đối tượng khách hàng khác nhau
- + Quyền lợi:
- + Lương cứng hấp dẫn (theo thỏa thuận hoặc khung thu nhập công ty) + thưởng doanh số .



- + Thường hiệu quả cuối năm, thưởng đột xuất theo kết quả kinh doanh.
 - + Hưởng đầy đủ các chế độ bảo hiểm: BHXH, BHYT, BHTN.
 - + Nghĩa vụ: Thực hiện công việc theo hợp đồng lao động. Hoàn thành tốt nhiệm vụ được giao.
 - + Thời gian làm việc: Từ ngày 20/11/2026 đến ngày 19/11/2028
- Địa điểm làm việc: : Số 1032, đường Phạm Văn Đồng ,khu phố Hòa Phú 3 Phường Bình Dương ,Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam
- Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên.
- Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

GIÁM ĐỐC

(Ký và ghi rõ họ tên, đóng dấu)



PHẠM THÀNH LONG

