

**CÔNG TY TNHH VẬT LIỆU MỚI
HUA CHENG VIỆT NAM**

Số: 01/HC-ĐNTD

V/v đề nghị tuyển người lao động Việt Nam
của doanh nghiệp

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 23 tháng 01 năm 2026

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ Việc làm Thành phố Hồ Chí Minh-Trụ sở 2

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH VẬT LIỆU MỚI HUA CHENG VIỆT NAM**

Địa chỉ: Số 5.LK5, đường N5, Khu nhà ở Kim Kim Trần, Khu Phố Ông Đông, Phường Tân Hiệp,
TP Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3703265397

Điện thoại: 0582298698

Email: huacheng2425@gmail.com

Lĩnh vực kinh doanh: Bán buôn vật liệu, thiết bị lắp đặt khác trong xây dựng

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam và tuyển dụng, quản lý người lao động Việt Nam làm việc cho tổ chức, cá nhân nước ngoài tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH VẬT LIỆU MỚI HUA CHENG VIỆT NAM đề nghị **Trung tâm Dịch vụ Việc làm Thành phố Hồ Chí Minh-Trụ sở 2** đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

Vị trí công việc: Lao động kỹ thuật

– Lĩnh vực làm việc: **Nhân viên kinh doanh**

– Mô tả công việc:

- Tìm kiếm, tiếp cận và phát triển khách hàng mới trong lĩnh vực vật liệu – thiết bị lắp đặt xây dựng (nhà thầu, đại lý, công trình).
- Tư vấn sản phẩm, báo giá, đàm phán và chốt đơn theo nhu cầu thực tế của khách hàng.
- Theo dõi đơn hàng, phối hợp với kho – vận chuyển – kế toán để đảm bảo tiến độ giao hàng và thanh toán.
- Duy trì, chăm sóc và phát triển quan hệ khách hàng hiện hữu, cập nhật thông tin công trình, dự án.
- Theo dõi thị trường, đối thủ và cập nhật xu hướng vật liệu – thiết bị để đề xuất giải pháp nâng cao doanh số.

– Mục đích làm việc: Làm việc lâu dài

– Số lượng (người): 01

– Hợp đồng lao động: 2 năm

– Thời gian làm việc: Giờ hành chính

– Lương khởi điểm: 25 triệu đồng/tháng

– Yêu cầu về trình độ: Nắm vững kiến thức cơ bản về bán hàng, quy trình kinh doanh và chăm sóc khách hàng. Có kỹ năng giao tiếp, đàm phán, thuyết phục, xử lý tình huống tốt. Khả năng phân tích nhu cầu khách hàng, hiểu sản phẩm và thị trường.

– Giới tính: Không yêu cầu



- Độ tuổi: Từ đủ 25 tuổi
- Yêu cầu kinh nghiệm: Ứng viên có từ 3-5 năm kinh nghiệm ở vị trí nhân viên kinh doanh hoặc bán hàng. Có kinh nghiệm tìm kiếm khách hàng, tư vấn sản phẩm, báo giá, chốt đơn và chăm sóc khách hàng. Đã từng làm việc theo chỉ tiêu doanh số, quen với môi trường kinh doanh áp lực.
- Quyền lợi:
 - + Mức lương cạnh tranh, thưởng theo hiệu suất làm việc và các dịp lễ Tết.
 - + Bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế và bảo hiểm thất nghiệp theo quy định của pháp luật.
 - + Nghỉ lễ, nghỉ phép hàng năm theo quy định, thường là 12 ngày/năm.
 - + Có thể bao gồm các chuyến du lịch, nghỉ mát hoặc các hoạt động team-building.
 - + Gói chăm sóc sức khỏe, khám sức khỏe định kỳ cho nhân viên.
- Nghĩa vụ: Hoàn thành công việc đã cam kết trong hợp đồng, chấp hành nghiêm túc kỷ luật lao động, an toàn lao động, vệ sinh lao động. Chấp hành lệnh điều hành kinh doanh sản xuất, nội quy công ty.
- Thời gian làm việc: bắt đầu từ ngày 25 tháng 02 năm 2026 đến hết ngày 24 tháng 02 năm 2028.
- Địa điểm làm việc: Số 5.LK5, đường N5, Khu nhà ở Kim Kim Trần, Khu Phố Ông Đông, Phường Tân Hiệp, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Kính mong **Trung tâm Dịch vụ Việc làm Thành phố Hồ Chí Minh-Trụ sở 2** giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP.

**ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP
GIÁM ĐỐC**

(Ký và ghi rõ họ tên, đóng dấu)



TRIỆU THỊ ÁI VY