

**CÔNG TY TNHH HỒNG ĐẠT
VIỆT NAM**

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: 01/HĐ-TD

Tp. Hồ Chí Minh, ngày 15 tháng 01 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao động

Việt Nam của doanh nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2

1. Tên công ty: CÔNG TY TNHH HỒNG ĐẠT VIỆT NAM
2. Địa chỉ: Thửa đất số 773, Tờ bản đồ số 52, Đường 2, Khu 8, Phường Tân Uyên, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam
3. Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3703046758
4. Điện thoại: 02782363506
5. Email: hongdatVN@gmail.com

Ngành nghề kinh doanh: Bán buôn vật liệu, thiết bị lắp đặt khác trong xây dựng

Chi tiết: - Bán buôn các loại sơn - Bán buôn ván ép , gỗ ghép , gỗ cây , gỗ chế biến các loại - Bán buôn gỗ MDF, Tấm gỗ MDF / Tấm gỗ PB / Tấm gỗ PLW

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH HỒNG ĐẠT VIỆT NAM đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

Vị trí công việc: Nhà quản lý

- **Lĩnh vực làm việc: Phó Giám đốc**

- **Mô tả công việc:**

- + Hỗ trợ Giám đốc xây dựng và triển khai kế hoạch kinh doanh bán buôn vật liệu xây dựng. Điều hành các bộ phận theo phân công hoặc ủy quyền.
- + Giám sát hoạt động bán buôn, kiểm soát việc ký kết và thực hiện hợp đồng mua bán với khách hàng, nhà cung cấp. Đảm bảo nguồn cung ổn định, giá cả cạnh tranh và chất lượng đúng cam kết.

- + Kiểm soát chất lượng vật liệu xây dựng theo tiêu chuẩn kỹ thuật. Phối hợp quản lý kho bãi, vận chuyển, giao nhận hàng hóa.
- + Đảm bảo hàng hóa có đầy đủ hồ sơ pháp lý: hóa đơn, chứng từ, chứng nhận xuất xứ, chất lượng (CO, CQ).
- + Phối hợp kiểm soát công nợ, dòng tiền và rủi ro kinh doanh. Đề xuất giải pháp tối ưu chi phí vận chuyển, lưu kho. Quản lý rủi ro liên quan đến biến động giá nguyên vật liệu.
- + Xây dựng, duy trì mối quan hệ với nhà cung cấp sơn, gỗ trong và ngoài nước. Phát triển mạng lưới khách hàng: đại lý, nhà thầu, doanh nghiệp xây dựng, xưởng sản xuất. Đàm phán giá, điều khoản thanh toán, điều kiện giao hàng.
- + Báo cáo định kỳ cho Giám đốc về tình hình kinh doanh và thị trường. Đề xuất chiến lược mở rộng ngành hàng, thị trường và hệ thống phân phối.
- **Số lượng:** 01 người, không yêu cầu giới tính, độ tuổi từ 35 tuổi trở lên
- **Yêu cầu về trình độ:** Có trình độ quản lý điều hành doanh nghiệp hoặc trình độ quản trị doanh nghiệp. Am hiểu thị trường bán buôn vật liệu xây dựng, hiểu rõ đặc tính kỹ thuật, tiêu chuẩn chất lượng của từng loại sơn và gỗ. Có kiến thức về chuỗi cung ứng, nhập – xuất – tồn kho vật liệu xây dựng, giá thành, biến động giá thị trường sơn và gỗ
- **Kinh nghiệm:** Có tối thiểu 03 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực kinh doanh vật liệu xây dựng, kinh doanh gỗ, sơn hoặc ngành liên quan ở vị trí quản lý cấp cao hoặc vị trí tương đương làm việc với nhà cung cấp trong và ngoài nước. Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm đàm phán, ký kết hợp đồng bán buôn, quản lý hệ thống khách hàng: đại lý, nhà thầu, doanh nghiệp xây dựng
- **Mức lương:** 40.000.000 đồng/tháng
- **Quyền lợi:**
 - + Mức lương cơ bản + thưởng theo năng lực làm việc.
 - + Thưởng quý, thưởng năm, thưởng theo tiến độ đơn hàng.
 - + Được hưởng đầy đủ BHXH, BHYT, BHTN, phép năm, lễ tết.
 - + Môi trường làm việc chuyên nghiệp, năng động và cung cấp đầy đủ thiết bị phục vụ cho nhu cầu công việc.



- **Nghĩa vụ:** Thực hiện công việc theo hợp đồng lao động. Hoàn thành công việc được giao.
- **Thời gian làm việc:** Từ ngày 12/03/2026 đến ngày 11/03/2028
- **Địa điểm làm việc:** Thửa đất số 773, Tờ bản đồ số 52, Đường 2, Khu 8, Phường Tân Uyên, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP.

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP
GIÁM ĐỐC

(Ký và ghi rõ họ tên, đóng dấu)



FENG JI XIAN