

**CÔNG TY TNHH
SCM METAL VIỆT NAM**

Số: 01/Tuyển dụng

V/v đề nghị tuyển người lao động

Việt Nam của doanh nghiệp

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Tp. Hồ Chí Minh, ngày 01 tháng 12 năm 2025

Kính gửi: **Trung tâm Dịch vụ việc làm tỉnh Bình Dương**

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH SCM METAL VIỆT NAM**

Địa chỉ: Lô B_6D2_CN, B_6D3_CN; Lô B_6D4_CN khu công nghiệp Mỹ Phước 3,
Phường Thới Hòa, thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3702250729

Điện thoại: 0274.222.1598

Email: thanh@scmkev.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07/08/2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH CYMMETRIK VIETNAM đề nghị Trung tâm dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh - Trụ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Chuyên gia

- **Chức danh công việc: Trưởng phòng Sales – Mua hàng**

- **Số lượng: 01.**

- **Mô tả công việc:**

- Lãnh đạo và điều phối dự án kinh doanh: Quản lý toàn bộ quá trình triển khai dự án từ lên kế hoạch, phân bổ nguồn lực, đến giám sát tiến độ và kết quả.
- Phát triển chiến lược bán hàng: Xây dựng kế hoạch kinh doanh, xác định mục tiêu doanh thu, thị trường mục tiêu và phương pháp tiếp cận khách hàng.
- Quản lý đội ngũ sales: Tuyển dụng, đào tạo, phân công nhiệm vụ và đánh giá hiệu quả làm việc của nhân viên kinh doanh.
- Tìm kiếm và duy trì mối quan hệ với khách hàng.
- Xây dựng chiến lược mua hàng/cung ứng (Procurement Strategy) nhằm đảm bảo nguồn nguyên vật liệu/hàng hóa cần thiết cho hoạt động kinh doanh và sản xuất (nếu có).
- Phân tích xu hướng thị trường, rủi ro chuỗi cung ứng để tối ưu hóa chi phí và hiệu quả mua hàng.
- Tìm kiếm và đánh giá nhà cung cấp mới, duy trì và phát triển mối quan hệ với nhà cung cấp hiện tại.
- Đàm phán các điều khoản, hợp đồng và giá cả để đạt được thỏa thuận có lợi nhất về chất lượng, chi phí và thời gian giao hàng.



- Giám sát toàn bộ quy trình mua hàng từ yêu cầu, đặt hàng, đến giao nhận và kiểm soát chất lượng.
- Đảm bảo tuân thủ các quy định, chính sách và tiêu chuẩn đạo đức trong hoạt động mua hàng.
- Thực hiện các yêu cầu khác theo yêu cầu lãnh đạo.
- **Yêu cầu về trình độ:** Tốt nghiệp Đại học.
- **Yêu cầu về kinh nghiệm:** Tối thiểu 03 (ba) năm kinh nghiệm ở vị trí **Trưởng phòng Sales – Mua hàng** hoặc tương đương. Có khả năng đọc hiểu các văn bản tài liệu; có khả năng tư duy phân tích, các tài liệu có liên quan trong lĩnh vực sản xuất, gia công đúc các sản phẩm kim loại.
- **Ngoại ngữ:** Tiếng Anh giao tiếp, Tiếng Hàn lưu loát 4 kỹ năng
- **Quyền lợi:**
 - Được tham gia BHXH, công đoàn đầy đủ ngay sau khi ký hợp đồng
 - Lương thưởng theo năng lực, lương tháng 13.
 - Lương thưởng sản lượng (nếu có)
- **Nghĩa vụ:** Hoàn thành công việc được giao, thực hiện các công việc khác theo sự chỉ đạo của cấp trên.
- **Mức lương:** theo thỏa thuận
- **Thời gian làm việc:** Bắt đầu từ ngày **02/01/2026 đến hết ngày 01/01/2028.**
- **Địa điểm làm việc:** Lô B_6D2_CN, B_6D3_CN; Lô B_6D4_CN khu công nghiệp Mỹ Phước 3, Phường Thới Hòa, thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

Kính mong Trung tâm dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

