

TP. Hồ Chí Minh, ngày 27 tháng 10 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao động
Việt Nam của doanh nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh Cơ Sở 2

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH TM DV HỒNG YẾN**

Địa chỉ: Số 688, Đường DH418, Khu phố Long Bình, Phường Tân Hiệp, TP. Hồ Chí Minh, Việt Nam

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3703153809

Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: G - Bán buôn và bán lẻ; sửa chữa ô tô, mô tô, xe máy và xe có động cơ khác (Bán buôn vải, hàng may sẵn, giày dép)

Điện thoại: 0975950057

Email: hongyen120923@gmail.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

Công ty TNHH TM DV HỒNG YẾN đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm TP. Hồ Chí Minh Cơ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc: Lao động kỹ thuật

- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- Mô tả công việc:

+ Lĩnh vực làm việc: Nhân viên kinh doanh phát triển thị trường.

- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- Mô tả công việc:
 - + Hoạch định kế hoạch kinh doanh năm, đánh giá tình hình kinh doanh hàng tháng, đánh giá nguy cơ cạnh tranh của các đối thủ.
 - + Tìm hiểu, phân tích và nghiên cứu thị trường, mục tiêu, các dự án tiềm năng về sản phẩm của doanh nghiệp đang sản xuất và kinh doanh.
 - + Thiết lập mục tiêu, xây dựng và phát triển các dự án nhằm đưa sản phẩm của công ty đến nhiều khách hàng hơn.
 - + Cung cấp các giải pháp hoàn thiện và thích hợp cho từng khách hàng nhằm tăng doanh thu và lợi nhuận cho doanh nghiệp. Theo đó, cần phải tập trung hướng về mục tiêu, chủ động tìm kiếm và tạo dựng mối quan hệ với các khách hàng tiềm năng.
 - + Lên kế hoạch phát triển thị trường theo định hướng phát triển thương hiệu cũng như doanh số công ty đặt cho bộ phận. Tìm kiếm, duy trì và phát triển mạng lưới khách hàng và đối tác tiềm năng thuộc nhiều lĩnh vực.
 - + Giải quyết các vấn đề và phàn nàn của khách hàng để đảm bảo độ hài lòng, tin cậy của khách. Báo cáo lên các cấp quản lý về nhu cầu, vấn đề, mối quan tâm của khách



hàng; hoạt động của đối thủ cạnh tranh và tiềm năng trong việc phát triển kinh doanh sản phẩm

+ Kết hợp với các bộ phận marketing thực hiện kế hoạch phát triển thị trường như khuyến mại, sự kiện, trưng bày, hội chợ,...

+ Tìm kiếm và khai thác nguồn vật liệu mới. Gặp gỡ, tư vấn và giới thiệu sản phẩm dịch vụ mà công ty đang kinh doanh với khách hàng.

+ Lên kế hoạch thực hiện huấn luyện hàng tháng cho đội ngũ nhân viên kinh doanh, bán hàng, cửa hàng hàng đại diện. Đảm bảo nhân viên kinh doanh, bán hàng hiểu rõ về kiến thức sản phẩm cũng như quy trình bán hàng tại công ty.

- **Số lượng: 01**

- Trình độ chuyên môn kỹ thuật: Không yêu cầu trình độ

- Kinh nghiệm: Có 3-5 năm kinh nghiệm làm việc ở vị trí nhân viên kinh doanh phát triển thị trường.

- Ngoại ngữ: Giao tiếp tiếng Trung cơ bản

- Thời gian làm việc: Từ ngày 16/11/2026 đến ngày 05/03/2028.

- Địa điểm làm việc: CÔNG TY TNHH TM DV HỒNG YẾN

Địa chỉ: Số 688, Đường ĐH418, Khu phố Long Bình, Phường Tân Hiệp, TP. Hồ Chí Minh, Việt Nam



Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm TP. Hồ Chí Minh Cơ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu tuyển dụng cho doanh nghiệp.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP



NGUYỄN PHỊ YẾN NHI