

CÔNG TY TNHH CÔNG

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

NGHỆ AO YANG

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: 01/AY-TD

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 23 tháng 12 năm 2025

V/v đề nghị tuyển người lao

động Việt Nam của doanh

nh nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2

Tên công ty: CÔNG TY TNHH CÔNG NGHỆ AO YANG

Địa chỉ: Thửa đất 700, tờ bản đồ số 19 Đường DH-601, Phường Hòa Lợi, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3703237008

Điện thoại: 0877488533

Email: dgm.asialeo@gmail.com

Lĩnh vực kinh doanh: Bán buôn tổng hợp

(trừ bán buôn bình gas, khí dầu mỏ hóa lỏng LPG, dầu nhớt cặn, vàng miếng, súng, đạn loại dùng đi săn hoặc thể thao và tiền kim khí; trừ bán buôn hóa chất tại trụ sở)

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH CÔNG NGHỆ AO YANG đề nghị **Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2** đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

Vị trí công việc: Nhà quản lý

- Lĩnh vực làm việc: Giám đốc
- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- Mô tả công việc:

- + Xây dựng chiến lược kinh doanh, kế hoạch phát triển ngắn hạn và dài hạn của công ty. Tổ chức thực hiện và giám sát việc triển khai các kế hoạch kinh doanh đã được phê duyệt.
 - + Phát triển hệ thống khách hàng, đối tác, nhà cung cấp trong và ngoài nước. Đàm phán, ký kết các hợp đồng kinh tế, hợp đồng mua bán hàng hóa.
 - + Quản lý, kiểm soát chi phí, doanh thu và hiệu quả sử dụng vốn của công ty. Phê duyệt các kế hoạch tài chính, ngân sách, phương án kinh doanh.
 - + Tổ chức bộ máy quản lý, tuyển dụng, phân công và đánh giá nhân sự. Ban hành các quy chế, quy định nội bộ nhằm nâng cao hiệu quả làm việc.
 - + Đảm bảo mọi hoạt động kinh doanh tuân thủ pháp luật Việt Nam, đặc biệt là các quy định về bán buôn tổng hợp.
 - + Đại diện công ty làm việc với cơ quan nhà nước, đối tác, khách hàng và các tổ chức liên quan. Thực hiện các công việc đối ngoại, xúc tiến thương mại theo chức năng, nhiệm vụ được giao.
- Số lượng: 01 người, không yêu cầu giới tính, độ tuổi từ 30 tuổi trở lên
 - Yêu cầu về trình độ: Có trình độ quản lý điều hành doanh nghiệp hoặc trình độ quản trị doanh nghiệp. Am hiểu hoạt động bán buôn tổng hợp, quy trình mua bán, phân phối hàng hóa. Có kiến thức về pháp luật doanh nghiệp, thương mại, hợp đồng kinh tế và thuế.
 - Kinh nghiệm: Có tối thiểu 03 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực kinh doanh thương mại, bán buôn hoặc phân phối hàng hóa ở vị trí quản lý cấp cao, có kinh nghiệm xây dựng và triển khai chiến lược kinh doanh, phát triển thị trường và hệ thống khách hàng. Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm quản lý nhân sự, tài chính và hoạt động vận hành của doanh nghiệp.



- Mức lương: 40.000.000 đồng/ tháng

- Quyền lợi:

+ Lương cứng hấp dẫn (theo thỏa thuận hoặc khung thu nhập công ty) + thưởng doanh số, thưởng KPI kinh doanh.

+ Thưởng hiệu quả cuối năm, thưởng đột xuất theo kết quả kinh doanh.

+ Hưởng đầy đủ các chế độ bảo hiểm: BHXH, BHYT, BHTN.

- Nghĩa vụ: Thực hiện công việc theo hợp đồng lao động. Hoàn thành tốt nhiệm vụ được giao.

- Thời gian làm việc: Từ ngày 05/02/2026 đến ngày 04/02/2028

Địa điểm làm việc: Thửa đất 700, tờ bản đồ số 19 Đường DH-601, Phường Hòa Lợi, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;

- Lưu VP.

CHỦ SỞ HỮU

(Ký họ và tên, đóng dấu)



HOÀNG THANH TÙNG

