

CÔNG TY TNHH REMOTE
SOLUTION VIỆT NAM
Số:01/ĐNTD

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

TP Hồ Chí Minh, ngày 28 tháng 01 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao động
Việt Nam của doanh nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2

Tên công ty: CÔNG TY TNHH REMOTE SOLUTION VIỆT NAM

Địa chỉ:Lô D-5H-CN, KCN Mỹ Phước 3, Phường Thới Hòa, TP. Hồ Chí Minh

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số:3702353065

Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: C- Công nghiệp chế biến chế tạo
(sản xuất thiết bị đo lường, kiểm tra, định hướng và điều khiển).

Điện thoại:0274 3803020 (0869367667 Ms Sáng)

Email:sangtrinhktbd@gmail.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

Công ty TNHH REMOTE SOLUTION VIỆT NAM đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Chuyên gia

- Lĩnh vực làm việc: Nhân Viên Kinh Doanh
- Hình thức làm việc: Hợp đồng lao động
- Mô tả công việc:

✓ Xây dựng chiến lược kinh doanh:

- Lập kế hoạch kinh doanh trung hạn và dài hạn phù hợp với chiến lược tổng thể của công ty.
- Phân tích thị trường, khách hàng, đối thủ cạnh tranh để đưa ra giải pháp tăng trưởng doanh thu bền vững.

✓ Quản lý đội ngũ kinh doanh:

- Tuyển dụng, đào tạo, giám sát và đánh giá hiệu quả làm việc của đội ngũ kinh doanh.
- Thiết lập hệ thống KPI, lương thưởng và động lực thúc đẩy nhân viên bán hàng đạt hiệu suất cao.

✓ Phát triển thị trường và khách hàng:

- Mở rộng thị trường, tìm kiếm và phát triển mối quan hệ với các khách hàng lớn và đối tác chiến lược.



- Duy trì mối quan hệ với khách hàng hiện tại, xử lý các tình huống liên quan đến dịch vụ và hợp đồng kinh doanh.
- ✓ Kiểm soát hoạt động kinh doanh:
 - Theo dõi và phân tích số liệu bán hàng, đề xuất giải pháp cải thiện hiệu quả kinh doanh.
 - Phối hợp với các phòng ban liên quan để đảm bảo hoạt động kinh doanh diễn ra suôn sẻ.
- ✓ Báo cáo và tham mưu:
 - Báo cáo định kỳ tình hình kinh doanh cho Tổng Giám đốc/Ban Giám đốc.
 - Đề xuất các chiến lược, giải pháp nhằm tối ưu hóa hiệu quả kinh doanh.
 - Thực hiện những công việc khác theo yêu cầu của Tổng Giám đốc
 - Số lượng: 02
 - Trình độ chuyên môn kỹ thuật: không yêu cầu
 - Kinh nghiệm: Có kinh nghiệm ít nhất 05 năm ở chức vụ liên quan
 - Mức lương: 30.000.000 vnd
 - Ngoại ngữ: Tiếng hàn (04 kỹ năng lưu loát)
 - Quyền lợi: Theo pháp luật lao động hiện hành
 - Nghĩa vụ: Hoàn thành các công việc được giao
 - Thời gian làm việc: Từ 02/03/2026 đến 01/03/2028
 - Địa điểm làm việc: Lô D-5H-CN, KCN Mỹ Phước 3, Phường Thới Hòa, TP. Hồ Chí Minh.

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh - Trụ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu tuyển dụng cho doanh nghiệp.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

