

Kính gửi: TRUNG TÂM DỊCH VỤ VIỆC LÀM THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH – TRỤ SỞ 2

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH MING FA VIETNAM**

Địa chỉ: Lô C2-8, khu công nghiệp Đại Đăng, Phường Bình Dương, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3700775174

Điện thoại: 0795997816

Email: thamhuynh2428@gmail.com

Lĩnh vực kinh doanh: Gia công cơ khí; xử lý và tráng phủ kim loại

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 08 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH MING FA VIETNAM đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí Minh – Trụ sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Chuyên gia

- Chức danh công việc: **Chuyên gia kinh doanh**
- Mô tả công việc:
 - ✓ Nghiên cứu, phân tích thị trường, xu hướng tiêu dùng và nhu cầu khách hàng nhằm xây dựng định hướng phát triển kinh doanh phù hợp với mục tiêu của công ty.
 - ✓ Xây dựng chiến lược kinh doanh, kế hoạch phát triển thị trường và đề xuất các giải pháp nâng cao hiệu quả hoạt động kinh doanh.
 - ✓ Phân tích đối thủ cạnh tranh, đánh giá tiềm năng thị trường và xác định các cơ hội mở rộng thị trường, phát triển khách hàng mới.
 - ✓ Tư vấn, đề xuất chính sách bán hàng, phương án tiếp cận khách hàng và giải pháp phát triển mạng lưới đối tác kinh doanh.
 - ✓ Phân tích doanh thu, chi phí, hiệu quả kinh doanh và đánh giá kết quả thực hiện kế hoạch để đề xuất biện pháp cải thiện.
 - ✓ Tư vấn phương án đàm phán, xây dựng và duy trì mối quan hệ hợp tác với khách hàng, nhà phân phối và đối tác chiến lược.
 - ✓ Hướng dẫn, hỗ trợ nhân viên kinh doanh áp dụng phương pháp tiếp cận thị trường, kỹ năng đàm phán và quy trình phát triển khách hàng.



- ✓ Phối hợp với các bộ phận liên quan để triển khai kế hoạch kinh doanh, theo dõi tiến độ thực hiện và giải quyết các vấn đề phát sinh trong quá trình hợp tác với khách hàng.
- ✓ Lập báo cáo phân tích thị trường, dự báo doanh thu và đề xuất định hướng phát triển kinh doanh cho ban lãnh đạo.
- Số lượng: 01 người
- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- Yêu cầu về trình độ: Tốt nghiệp Đại học. Có kinh nghiệm từ 03 năm làm việc trở lên trong lĩnh vực kinh doanh.
- Kinh nghiệm: Có kinh nghiệm từ 03 năm làm việc trở lên trong lĩnh vực kinh doanh. Am hiểu hoạt động xuất nhập khẩu, thương mại quốc tế và chuỗi cung ứng. Có kinh nghiệm xây dựng chiến lược kinh doanh, mở rộng thị trường và phát triển khách hàng quốc tế. Có kinh nghiệm đàm phán, ký kết và quản lý các hợp đồng thương mại với đối tác nước ngoài. Có khả năng phân tích thị trường, lập kế hoạch kinh doanh và quản lý dự án. Có khả năng lãnh đạo, tư duy chiến lược, giải quyết vấn đề và làm việc độc lập tốt. Chăm thận, trung thực, có tinh thần trách nhiệm cao trong công việc.
- Mức lương: Từ 20 triệu đồng (Thỏa thuận khi phỏng vấn)
- Ngoại ngữ: Tiếng Trung hoặc tiếng Anh thành thạo
- Quyền lợi: Tham gia đầy đủ Bảo Hiểm, Được hưởng các phúc lợi của công ty theo quy định pháp luật Việt Nam, Lương thưởng hấp dẫn, Cấp phát các dụng cụ bảo hộ lao động đầy đủ, Có xe đưa rước cán bộ nhân viên, Du lịch hằng năm,...
- Nghĩa vụ: Thực hiện các nghĩa vụ theo quy định của chức danh công việc
- Thời gian làm việc: Từ 14/12/2026 đến 13/12/2028
- Địa điểm làm việc: Lô C2-8, khu công nghiệp Đại Đăng, Phường Bình Dương, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí Minh – Trụ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

(Ký họ tên, đóng dấu)

TỔNG GIÁM ĐỐC



LIN, TSUNG-HUA