

CÔNG TY TRÁCH NHIỆM
HỮU HẠN CÔNG NGHỆ SƠN

QUẢNG VINH

Số: 01/ĐNTD

V/v đề nghị tuyển người lao động
Việt Nam của doanh nghiệp

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 09 tháng 06 năm 2026

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2

Tên công ty: CÔNG TY TRÁCH NHIỆM HỮU HẠN CÔNG NGHỆ SƠN QUẢNG VINH

Địa chỉ: Thửa đất số 135, Tờ bản đồ số 43, Khu phố Bình Phú, Phường Thuận Giao, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3702630375

Điện thoại: 0913340139

Email: congtyquangvinh192@gmail.com

Ngành nghề kinh doanh: Bán buôn chuyên doanh khác chưa được phân vào đâu

Chi tiết: Bán buôn hóa chất công nghiệp, nguyên phụ liệu cho ngành sơn Trừ hóa chất bảng 1 theo Công ước quốc tế)

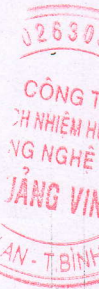
Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

CÔNG TY TRÁCH NHIỆM HỮU HẠN CÔNG NGHỆ SƠN QUẢNG VINH đề nghị **Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2** đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Giám đốc điều hành

- Lĩnh vực làm việc: Trưởng phòng kinh doanh

- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- Mô tả công việc:
 - + Xây dựng và triển khai kế hoạch kinh doanh, phát triển thị trường và doanh số.
 - + Quản lý, điều hành và giám sát hoạt động của phòng kinh doanh; phân công và đánh giá hiệu quả nhân sự.
 - + Phát triển hệ thống khách hàng, đại lý; chăm sóc khách hàng lớn và trực tiếp tham gia đàm phán hợp đồng quan trọng.
 - + Theo dõi, phân tích thị trường và đối thủ, đề xuất chiến lược kinh doanh phù hợp.
 - + Phối hợp với các bộ phận liên quan để đảm bảo hoạt động cung ứng, giao hàng và dịch vụ khách hàng.
 - + Quản lý doanh số, công nợ và đảm bảo hoàn thành chỉ tiêu kinh doanh.
 - + Báo cáo kết quả kinh doanh và đề xuất giải pháp nâng cao hiệu quả hoạt động.
- Số lượng: 01 người, không yêu cầu giới tính, độ tuổi từ 25 tuổi trở lên.
- Yêu cầu về trình độ: Tốt nghiệp Đại học hoặc Cao đẳng chuyên ngành Kinh doanh, marketing,....Am hiểu hoạt động bán buôn và phát triển thị trường. Có kiến thức về hóa chất công nghiệp, nguyên phụ liệu ngành sơn.
- Kinh nghiệm: Tối thiểu 03 năm kinh nghiệm làm bán buôn trong ngành hóa chất, sơn, vật liệu công nghiệp giữ vị trí quản lý cấp tương đương. Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm quản lý đội ngũ và xử lý tình huống tốt.
- Mức lương: 30.000.000 đồng/tháng
- Quyền lợi:
 - + ~~Mức lương cơ bản~~ + thưởng theo năng lực làm việc
 - + Thưởng quý, thưởng năm, thưởng theo tiến độ đơn hàng.
 - + Được hưởng đầy đủ BHXH, BHYT, BHTN, phép năm, lễ tết.



- + Môi trường làm việc chuyên nghiệp, năng động và cung cấp đầy đủ thiết bị phục vụ cho nhu cầu công việc.
- Nghĩa vụ: Thực hiện đúng yêu cầu công việc và tuân thủ nội quy công ty.
- Thời gian làm việc: Bắt đầu từ ngày 10/09/2026 đến ngày 09/09/2028
- Địa điểm làm việc: Thửa đất số 135, Tờ bản đồ số 43, Khu phố Bình Phú, Phường Thuận Giao, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP.

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

CHỦ TỊCH CÔNG TY KIỂM GIÁM ĐỐC



LÂM THỊ HIẾU