

**Công ty TNHH Great Eastern
Resins Industrial (Việt Nam)**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT
NAM**

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Bình Dương, ngày 24 tháng 09 năm 2026

*Thông báo tuyển người lao động
Việt Nam*

CÔNG TY TNHH GREAT EASTERN RESINS INDUSTRIAL (VIỆT NAM)

- Địa chỉ: số 8, đường số 17, KCN Sóng thần 2, phường Dĩ An, thành phố Hồ Chí Minh
- Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3700362138
- Lĩnh vực kinh doanh: Sản xuất keo công nghiệp.

Chi tiết: Sản xuất các loại keo công nghiệp, nguyên liệu và bán thành phẩm phục vụ ngành công nghiệp.

- Do yêu cầu công việc, nay Công ty chúng tôi cần tuyển dụng lao động làm việc tại các vị trí sau:

1. Vị trí công việc: Lao Động Kỹ Thuật

➤ Chức danh công việc: Nhân Viên Kinh Doanh

➤ Mô tả công việc:

- Theo dõi tình hình các đơn hàng trong và ngoài nước để triển khai kế hoạch.
- Triển khai và thực hiện mục tiêu bán hàng với nhóm bán hàng và sản phẩm được phân công .
- Chăm sóc khách hàng thường xuyên và một số công việc theo yêu cầu của trưởng bộ phận. Tìm kiếm khách hàng mới theo mục tiêu đề ra .
- Hiểu rõ và thuộc tính năng , giá , ưu , nhược điểm của sản phẩm công ty , sản phẩm tương tự, sản phẩm của đối thủ cạnh tranh.
- Trực tiếp thực hiện , đôn đốc thực hiện hợp đồng , cùng khách hàng kiểm tra chất lượng sản phẩm giao .
- Xử lý các khiếu nại của khách hàng , chịu trách nhiệm chính trong việc tiếp thị và tìm kiếm khách hàng , quảng bá sản phẩm , đến khách hàng .
- Nghiên cứu, phân tích nhu cầu thị trường , tâm lý khách hàng và đề xuất những ý tưởng cho kế hoạch phát triển sản phẩm .
- Đề xuất các kế hoạch kinh doanh cho tổ chức , công ty và doanh nghiệp , thiết lập và duy trì về các mối quan hệ với đối tác và khách hàng .
- Kết hợp với các phòng ban , bộ phận trong tổ chức để đảm bảo hoạt động kinh doanh được diễn ra một cách trơn tru , nhịp nhàng .
- Phối hợp, tham gia chỉ đạo các bộ phận liên quan lên kế hoạch khảo sát thị trường, cập nhật xu hướng nhằm cải tiến, phát triển sản phẩm keo phù hợp.



- Làm và nộp báo cáo hàng tuần ,hàng tháng liên quan đến phần việc của vị trí kinh doanh ,đàm phán đơn hàng về giá cả ,thời gian giao hàng ,chăm sóc khách hàng sau khi kết thúc đơn hàng cũ .

➤ **Số lượng:** 01 người

➤ **Yêu cầu trình độ:** Tốt nghiệp đại học

- Được đào tạo ít nhất 01 năm về chuyên ngành kinh doanh ,thương mại hoặc chuyên ngành phù hợp và có ít nhất 02 năm kinh nghiệm làm việc phù hợp với vị trí nhân viên kinh doanh .

- Có khả năng sử dụng thành thạo tin học văn phòng: word, excel.
- Có khả năng thuyết trình và thuyết phục tốt ,ứng biến và xử lý vấn đề tốt .
- Thông thạo ít nhất 2 ngoại ngữ (tiếng Anh, tiếng Trung).

➤ **Kinh nghiệm:**

- Có ít nhất 3 năm kinh nghiệm trở lên trong lĩnh vực kinh doanh sản xuất các sản phẩm keo các loại .Ngoài ra ,người lao động phải nắm vững các chuyên môn nghiệp vụ phát triển chất lượng sản phẩm và có khả năng tổng hợp ,phân tích .
- Có khả năng di chuyển theo yêu cầu đặc thù của công việc ,khả năng tăng ca theo yêu cầu ,và chịu áp lực công việc lớn ,có tầm nhìn tư duy chiến lược tốt.

➤ **Mức lương:** 20 - 50 triệu

➤ **Ng ngoại ngữ:** Tiếng Trung hoặc Tiếng Anh

➤ **Quyền lợi:**

Tham gia BHXH, thưởng lương tháng 13

➤ **Nghĩa vụ:**

Thực hiện đúng mô tả công việc, hợp đồng lao động.

➤ **Thời gian làm việc:** 24/09/2026 đến 23/09/2028

➤ **Địa điểm làm việc:** số 8, đường số 17, KCN Sóng thần 2, phường Dĩ An, thành phố Hồ Chí Minh.

Thông tin liên hệ: Phòng HCNS

- Điện thoại: 0274.3790856

- Email: nguyenkieu170488@gmail.com

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP



CHEN TA CHI

