

**CÔNG TY TNHH THƯƠNG MẠI
DỊCH VỤ DAO BÀO KEO GỖ
NGŨ KIM FU DA
Số: 01/FD-ĐNTD**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc**

*V/v đề nghị tuyển người lao động Việt
Nam của doanh nghiệp*

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 15 tháng 11 năm 2025

KÍNH GỬI: TRUNG TÂM DỊCH VỤ VIỆC LÀM TỈNH BÌNH DƯƠNG

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH THƯƠNG MẠI DỊCH VỤ DAO BÀO KEO GỖ
NGŨ KIM FU DA**

Địa chỉ: Thửa đất số 1057, Tờ bản đồ số 11, Khu 3, Phường Bình Cơ, TP Hồ Chí Minh,
Việt Nam

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3702831321

Điện thoại: 0274 3632966

Email: fuda682024@gmail.com

Lĩnh vực kinh doanh: Bán buôn chuyên doanh khác chưa được phân vào đầu

Chi tiết : Bán buôn Dao bào, Keo gỗ các loại.

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 ngày 18/9/2023 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam và tuyển dụng, quản lý người lao động Việt Nam làm việc cho tổ chức, cá nhân nước ngoài tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH THƯƠNG MẠI DỊCH VỤ DAO BÀO KEO GỖ NGŨ KIM FU DA đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm tỉnh Bình Dương đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

Vị trí công việc: Nhà quản lý

– Lĩnh vực làm việc: Giám đốc

– Mô tả công việc:

- + Xây dựng và thực thi các chiến lược nhằm thúc đẩy sự phát triển và gia tăng lợi nhuận của công ty như phương án đầu tư, kế hoạch kinh doanh, kế hoạch phát triển sản phẩm, kế hoạch xây dựng thương hiệu,...;
- + Giải quyết các vấn đề liên quan đến chất lượng sản phẩm, kiểm soát quy trình bảo hành và hậu mãi cho khách hàng;
- + Xử lý các phản hồi và khiếu nại từ khách hàng một cách chuyên nghiệp, duy trì mối quan hệ lâu dài;
- + Xây dựng các chiến lược phân phối hiệu quả;
- + Chỉ đạo công tác nhập khẩu, kiểm tra chất lượng máy móc, thiết bị;
- + Tổ chức thực hiện và giám sát việc thực hiện các chiến lược để đảm bảo hiệu quả tài chính và chi phí hiệu quả cho công ty;
- + Cố vấn chiến lược cho chủ sở hữu công ty, giúp các thành viên có cái nhìn xác đáng về thị trường và tương lai của công ty;
- + Đánh giá xu hướng phát triển và các cơ hội kinh doanh mới;
- + Xây dựng và lãnh đạo đội ngũ các giám đốc cấp cao;
- + Có trách nhiệm bổ nhiệm, miễn nhiệm, cách chức hoặc chuyển công tác đối với các chức vụ trong công ty, trừ những chức vụ nằm ngoài thẩm quyền phụ trách của Giám đốc;
- + Lên kế hoạch để thực hiện các phương án đầu tư hiệu quả nhất, tối ưu chi phí và có được lợi nhuận tối đa nhất;
- + Đưa ra các quyết định đầu tư, kinh doanh phù hợp với chiến lược và đem lại lợi nhuận cao nhất;
- + Quản lý ngân sách và dòng tiền của công ty, giám sát và đảm bảo các báo cáo tài chính chính xác;
- + Đàm phán và ký kết hợp đồng với các đối tác và khách hàng lớn;
- + Xây dựng hệ thống kiểm soát hoạt động công ty.

- Mục đích làm việc: Làm việc lâu dài
- Số lượng (người): 01
- Hợp đồng lao động: ít nhất 2 năm
- Thời gian làm việc: Giờ hành chính
- Lương khởi điểm: 40 triệu đồng/tháng
- Yêu cầu về trình độ:
 - + Tốt nghiệp đại học trở lên, ưu tiên các ngành: Quản trị kinh doanh, Kinh tế thương mại, Quản lý chuỗi cung ứng,...
 - + Nắm vững quy trình bán buôn, phân phối hàng hóa.
 - + Am hiểu luật thương mại, hóa đơn, thuế, và các quy định về kinh doanh vật tư kỹ thuật.
- Giới tính: Không yêu cầu
- Độ tuổi: Từ đủ 35 tuổi
- Yêu cầu kinh nghiệm: Có ít nhất 3 năm kinh nghiệm ở vị trí quản lý (Tổng giám đốc, Giám đốc, Trưởng phòng kinh doanh, Giám đốc chi nhánh, v.v.) trong lĩnh vực: Bán buôn vật tư, thiết bị ngành gỗ hoặc công nghiệp nhẹ Hoặc lĩnh vực thương mại kỹ thuật có tính chất tương tự. Có kinh nghiệm làm việc với các xưởng gỗ, nhà sản xuất nội thất, hiểu rõ nhu cầu thực tế của khách hàng.
- Kỹ năng:
 - + Kỹ năng lãnh đạo & quản lý điều hành doanh nghiệp
 - + Kỹ năng phân tích thị trường, xây dựng chiến lược kinh doanh
 - + Kỹ năng đàm phán, thương lượng với nhà cung cấp và khách hàng
 - + Khả năng quản lý tài chính, dòng tiền, chi phí – lợi nhuận
- Quyền lợi:
 - + Mức lương cạnh tranh cùng các phúc lợi hấp dẫn.
 - + Cơ hội tham gia các khóa đào tạo nâng cao.
 - + Chính sách thưởng theo hiệu quả công việc.
- Nghĩa vụ: Đảm bảo công ty tuân thủ tất cả các quy định pháp luật liên quan đến hoạt động kinh doanh. Đảm bảo việc sử dụng tài chính hiệu quả và minh bạch. Báo cáo định kỳ về tình hình hoạt động, doanh thu và chi phí của công ty.
- Thời gian làm việc: bắt đầu từ ngày 05 tháng 01 năm 2026 đến hết ngày 04 tháng 01 năm 2028.
- Địa điểm làm việc: Thửa đất số 1057, Tờ bản đồ số 11, Khu 3, Phường Bình Cơ, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm tỉnh Bình Dương giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP.

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

CHỦ SỞ HỮU

(Ký, và đóng dấu)



LÊ NGỌC TRUYỀN