

CÔNG TY TNHH KWANG YANG VIỆT NAM **CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM**
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: 01/ĐNTD

Tp Hồ Chí Minh, ngày 05 tháng 03 năm 2026

*V/v đề nghị tuyển người lao
động Việt Nam của doanh
nghiệp*

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ Việc làm Tp Hồ Chí Minh Cơ Sở 2

Tên công ty: Công ty TNHH Kwang Yang Việt Nam

Địa chỉ: Lô C2-2, C2-3, KCN Đại Đăng, Phường Bình Dương, Thành phố Hồ Chí Minh

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3702132002

Điện thoại: 0274 3669899

Email: kvnm13@vnmail.kymco.com

căn cứ nghị định 219/2025/NĐ-CP ban hành ngày 07 tháng 8 năm 2025 quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam và tuyển dụng, quản lý người lao động Việt Nam làm việc cho tổ chức, cá nhân nước ngoài tại Việt Nam.

Công ty TNHH Kwang Yang Việt Nam đề nghị Trung tâm Dịch vụ Việc làm Tp Hồ Chí Minh Cơ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc: Giám đốc điều hành

▷ **Chức danh công việc:** Giám đốc Trung tâm Kinh doanh

▷ **Mô tả công việc:**

- Phân tích thị trường, xu hướng ngành xe máy tại thị trường Việt Nam và thị trường tại các nước Châu Âu.
- Xây dựng kế hoạch kinh doanh ngắn hạn, trung hạn, dài hạn.
- Đề xuất chính sách giá bán, chiết khấu, khuyến mãi phù hợp.
- Chịu trách nhiệm về chỉ tiêu doanh thu, sản lượng, lợi nhuận.
- Theo dõi KPI của các phòng/đại lý.
- Đưa ra giải pháp thúc đẩy bán hàng khi thị trường biến động.
- Xây dựng và mở rộng mạng lưới đại lý/nhà phân phối.



- Đàm phán hợp đồng hợp tác.
- Kiểm soát tiêu chuẩn nhận diện thương hiệu, trưng bày, dịch vụ.
- Làm việc chặt chẽ với bộ phận Sản xuất để đảm bảo kế hoạch cung ứng xe.
- Phối hợp Marketing triển khai chiến dịch quảng bá, ra mắt sản phẩm mới.
- Phối hợp Tài chính kiểm soát ngân sách, công nợ đại lý.
- Tuyển dụng, đào tạo và phát triển đội ngũ kinh doanh.
- Xây dựng chính sách thưởng, hoa hồng, động lực làm việc.
- Đánh giá hiệu suất và năng lực nhân sự định kỳ.
- Báo cáo kết quả kinh doanh định kỳ cho Tổng Giám đốc.
- Đề xuất chiến lược mở rộng sản phẩm, thị trường mới.
- Thực hiện các công việc khác theo sự chỉ đạo, phân công trực tiếp từ Tổng Giám đốc.

▷ **Số lượng:** 01

▷ **Yêu cầu trình độ:** Đại học

Tốt nghiệp Đại học các chuyên ngành.

▷ **Kinh nghiệm:** Từ 5 năm trở lên

Có ít nhất 5 năm kinh nghiệm công tác tại vị trí Giám đốc kinh doanh/ Giám đốc Trung tâm Kinh doanh làm việc trong các doanh nghiệp nước ngoài chuyên sản xuất, lắp ráp mô tô, xe máy.

▷ **Mức lương:** 20.000.000 đồng

▷ **Ngoại ngữ:** Tiếng Trung hoặc tiếng Anh

Thành thạo tiếng Anh hoặc tiếng Trung (04 kỹ năng: nghe, nói, đọc, viết). Đối với tiếng Trung nhân sự ứng tuyển cần có khả năng viết và đọc, hiểu được tiếng Trung Phồn thể.

▷ **Quyền lợi:**

Được hưởng chế độ bảo hiểm xã hội theo quy định của pháp luật và các chế độ, phúc lợi riêng thỏa thuận khi phỏng vấn trực tiếp.

▷ **Nghĩa vụ:**

Thực hiện theo Nội quy công ty và Điều lệ công ty.

▷ **Thời gian làm việc:** 30/3/2026 đến ngày 29/3/2028

▷ **Địa điểm làm việc:** Lô C2-2, C2-3, KCN Đại Đăng, Phường Bình Dương, Thành phố Hồ Chí Minh.

Kính mong Trung tâm Dịch vụ Việc làm Tp Hồ Chí Minh Cơ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP



**Tổng Giám Đốc
YU CHENG WEN**

