

Số: 04-SERIMVINA-TD2026

TP Hồ Chí Minh, ngày 07 tháng 09 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao động

Việt Nam của doanh nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH XÓP SERIM VINA**

Địa chỉ: 2 VSIP II-A, đường số 32, Khu công nghiệp Việt Nam – Singapore II-A, Phường
Vĩnh Tân, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Điện thoại: +842742222546

Email: serim@serimfoamvina.com

Giấy phép kinh doanh số: 3702636930

Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: Sản xuất sản phẩm từ plastic

Chi tiết: Sản xuất, gia công các sản phẩm xốp Polyurethane

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07/8/2025 của Chính phủ, quy định về người lao
động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH XÓP SERIM VINA đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ
Chí Minh - Trụ sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Chuyên gia

- Lĩnh vực làm việc: Chuyên gia kinh doanh mảng lót giày

- Số lượng: 01 người

- Mô tả công việc:

- + Xây dựng và triển khai kế hoạch kinh doanh đối với các sản phẩm lót giày, phù hợp với mục tiêu kinh doanh của công ty.
- + Nghiên cứu thị trường, nhu cầu khách hàng và xu hướng phát triển của ngành lót giày, đặc biệt là thị trường giày dép và phụ kiện.
- + Tìm kiếm, phát triển và duy trì quan hệ với khách hàng, đối tác trong lĩnh vực sản xuất và kinh doanh lót giày.
- + Tư vấn cho khách hàng về đặc tính sản phẩm, chất liệu, thiết kế, quy cách và giải pháp lót giày phù hợp với nhu cầu sử dụng.
- + Phân tích nhu cầu và yêu cầu kỹ thuật của khách hàng để phối hợp với bộ phận kỹ thuật/sản xuất trong việc phát triển và cải tiến sản phẩm.
- + Theo dõi tình hình đơn hàng, doanh số, tiến độ giao hàng và phản hồi của khách hàng; đề xuất các giải pháp nâng cao hiệu quả kinh doanh.



- + Phân tích giá bán, chi phí, đối thủ cạnh tranh và xu hướng thị trường để đề xuất chính sách giá và chiến lược kinh doanh phù hợp.
- + Thực hiện báo cáo, phân tích và đánh giá kết quả kinh doanh của mảng lót giày; đề xuất phương án phát triển thị trường và sản phẩm.
- + Hỗ trợ đào tạo và hướng dẫn nhân viên kinh doanh về kiến thức sản phẩm, thị trường và phương pháp phát triển khách hàng trong lĩnh vực lót giày.
- + Thực hiện các công việc chuyên môn khác liên quan đến hoạt động kinh doanh sản phẩm lót giày theo phân công...
- Trình độ chuyên môn: Tốt nghiệp Đại học trở lên.
- Kinh nghiệm làm việc: Có kinh nghiệm làm việc từ 2 năm trở lên trong lĩnh vực chuyên gia kinh doanh mảng lót giày tại doanh nghiệp sản xuất sản phẩm từ nhựa – xốp Polyurethane (PU)
- Ngoại ngữ: Không yêu cầu chứng chỉ nhưng bắt buộc giao tiếp tiếng anh một cách lưu loát (nói, nghe, đọc, viết)
- Yêu cầu khác: Không.
- Mức lương: Thỏa thuận khi phỏng vấn
- Quyền lợi: Nghỉ Lễ, nghỉ phép hàng năm có hưởng lương, tham gia chế độ bảo hiểm
- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- Địa điểm làm việc: 2 VSIP II-A, đường số 32, Khu công nghiệp Việt Nam – Singapore II, Phường Vĩnh Tân, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam
- Thời hạn làm việc: Từ ngày 01/11/2026 đến ngày 31/10/2028



Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành Phố Hồ Chí Minh Cơ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng. Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

TỔNG GIÁM ĐỐC

SƠN JUNG UK