

**CÔNG TY TNHH SƠN BỘT
SEEWAY VIỆT NAM**

Số: 01/SW-TD

*V/v đề nghị tuyển người lao động Việt
Nam của doanh nghiệp*

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

TP Hồ Chí Minh ngày 13 tháng 03 năm 2026

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2

Tên công ty: CÔNG TY TNHH SƠN BỘT SEEWAY VIỆT NAM

Địa chỉ: Thửa đất số 226, tờ bản đồ số 45, khu phố An Thành, Phường Tây Nam, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3702584471

Điện thoại: 02718870599

Email: seewayvietnam@gmail.com

Ngành nghề kinh doanh: Sản xuất sản phẩm từ plastic

Chi tiết: Gia công sản xuất bột tẻn điện (Chỉ được sản xuất, gia công sau khi hoàn thành đầy đủ các thủ tục về đất đai, xây dựng, phòng cháy chữa cháy, bảo vệ môi trường)

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH SƠN BỘT SEEWAY VIỆT NAM đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh- Trụ sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

Vị trí công việc: Lao động kỹ thuật

- Lĩnh vực làm việc: Nhân viên kinh doanh
- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- Mô tả công việc:

+ Tìm kiếm và tiếp cận khách hàng tiềm năng, thiết lập và duy trì mối quan hệ với khách hàng hiện tại và khách hàng mới. Thu thập thông tin thị trường, đối thủ cạnh tranh và nhu cầu của khách hàng. Giới thiệu, tư vấn cho khách hàng về sản phẩm bột tẻn điện của công ty.

+ Tiếp nhận và xử lý đơn đặt hàng của khách. Theo dõi tiến độ sản xuất, giao hàng và thanh toán. Phối hợp với các bộ phận sản xuất, kho, vận chuyển để đảm bảo đơn hàng được thực hiện đúng tiến độ. Duy trì và phát triển mối quan hệ lâu dài với khách hàng.



+ Lập báo cáo kinh doanh định kỳ (tuần/tháng/quý). Đề xuất chiến lược phát triển thị trường và chính sách bán hàng. Thực hiện các mục tiêu doanh số theo kế hoạch của công ty.

- Số lượng: 01 người, không yêu cầu giới tính, độ tuổi từ 25 tuổi trở lên.
- Yêu cầu về trình độ: Có hiểu biết về sản phẩm nhựa (plastic), quy trình gia công và sản xuất bột sơn tĩnh điện hoặc các sản phẩm vật liệu công nghiệp liên quan. Nắm được đặc tính, ứng dụng và thị trường tiêu thụ của bột sơn tĩnh điện. Hiểu biết cơ bản về quy trình sản xuất, tiêu chuẩn chất lượng và yêu cầu kỹ thuật của sản phẩm
- Kinh nghiệm: Tối thiểu 05 năm kinh nghiệm làm nhân viên kinh doanh lĩnh vực kinh doanh, bán hàng hoặc phát triển thị trường làm việc tại các công ty hoặc nhà máy về sản xuất nhựa. Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm bán buôn trong các lĩnh vực sơn tĩnh điện, sản phẩm nhựa (plastic), vật liệu công nghiệp.
- Mức lương: 13.000.000 đồng/ tháng
- Quyền lợi:
 - + Lương cơ bản + phụ cấp theo hợp đồng lao động + thưởng hiệu suất theo năng lực
 - + Được tham gia đầy đủ BHXH, BHYT, BHTN theo luật định.
 - + Làm việc trong môi trường chuyên nghiệp, năng động, sáng tạo.
 - + Được trang bị đầy đủ các trang thiết bị để làm việc.
- Nghĩa vụ: Thực hiện công việc theo hợp đồng lao động. Hoàn thành tốt công việc được giao.
- Thời gian làm việc: Bắt đầu từ ngày 20/05/2026 đến ngày 19/05/2028
- Địa điểm làm việc: Thửa đất số 226, tờ bản đồ số 45, khu phố An Thành, Phường Tây Nam, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP.

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP
CHỦ TỊCH HĐQT KIỂM GIÁM ĐỐC



VƯƠNG LỆ PHƯƠNG

