

**CÔNG TY TNHH NỘI THẤT
GOODFRIENDSHIP
FURNITURE INDOOR
Số:001/ĐNTD**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc**

TP Hồ Chí Minh, ngày 22 tháng 01 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao động
Việt Nam của doanh nghiệp

Kính gửi: **Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh-Trụ sở 2**

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH NỘI THẤT GOODFRIENDSHIP
FURNITURE INDOOR**

Địa chỉ: Nhà xưởng số 1 và số 2, đường D6 và N11, khu công nghiệp Nam
Tân Uyên, phường Tân Hiệp, thành phố Hồ Chí Minh

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3703148950

Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: C- Công nghiệp chế biến, chế tạo

Điện thoại: 0356322942

Email: GFS-HR@vnjiayi.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

**CÔNG TY TNHH NỘI THẤT GOODFRIENDSHIP FURNITURE
INDOOR** đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh-Trụ sở 2 đăng
tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Giám đốc điều hành

- Lĩnh vực làm việc: Giám đốc bộ phận khách hàng
- Hình thức làm việc: Theo hợp đồng lao động
- Mô tả công việc:
 - Thiết lập và duy trì mối quan hệ lâu dài với các khách hàng hiện tại và tiềm năng (đặc biệt là khách hàng quốc tế).
 - Giải quyết các vấn đề phát sinh liên quan đến hợp đồng, chất lượng, tiến độ giao hàng một cách chuyên nghiệp và hiệu quả.
 - Theo dõi toàn bộ quy trình xử lý đơn hàng – từ khi tiếp nhận yêu cầu đến khi giao hàng và thanh toán.
 - Phối hợp với các bộ phận Sản xuất, Kế hoạch, Kỹ thuật và Xuất nhập khẩu để đảm bảo tiến độ và chất lượng đúng cam kết.
 - Theo dõi các đơn hàng OEM/ODM, đảm bảo đúng thông số kỹ thuật và kỳ vọng khách hàng.
 - Nghiên cứu thị trường, phân tích nhu cầu và xu hướng của từng nhóm khách hàng (đặc biệt là khách hàng từ Mỹ, châu Âu, Nhật...).



- Tìm kiếm và phát triển khách hàng mới, mở rộng hệ thống phân phối và thị trường xuất khẩu.
 - Tham gia hội chợ, triển lãm ngành gỗ/nội thất trong nước và quốc tế.
 - Làm việc với bộ phận Thiết kế và R&D để đưa ra giải pháp tối ưu về kỹ thuật, nguyên vật liệu, giá thành cho từng đối tượng khách hàng.
 - Quản lý đội ngũ nhân viên chăm sóc khách hàng, nhân viên kinh doanh quốc tế (Sales/Account team).
 - Thiết lập KPI, đào tạo và đánh giá hiệu quả làm việc của bộ phận.
 - Báo cáo kết quả hoạt động khách hàng và tình hình thị trường cho Ban Giám đốc.
- Số lượng: 01
 - Trình độ chuyên môn kỹ thuật: Tốt nghiệp THPT trở lên
 - Kinh nghiệm: có kinh nghiệm 02 năm đảm nhận vị trí quản lý ở công ty sản xuất chế biến gỗ.
 - Ngoại ngữ: biết tiếng Trung hoặc tiếng Anh
 - Thời gian làm việc: 29/01/2026~28/01/2028
 - Địa điểm làm việc: Nhà xưởng số 1 và số 2, đường D6 và N11, khu công nghiệp Nam Tân Uyên, phường Tân Hiệp, thành phố Hồ Chí Minh
- Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh-Trụ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu tuyển dụng cho doanh nghiệp.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

Chủ tịch HĐQT kiêm Tổng Giám đốc

