

Số: 009/TS-2025

TP. Hồ Chí Minh, ngày 24 tháng 11 năm 2025

V/v đề nghị tuyển người lao động Việt Nam của doanh nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh - Trụ Sở 2

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH TAI SENG**

Địa chỉ: Thửa đất số 251, tờ bản đồ số 68, Khu phố Suối Cầu, Phường Bình Cơ, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3702922272

Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: C - Sản xuất khác chưa được phân vào đâu (*Chi tiết: Sản xuất nút xốp, nguyên liệu đóng gói, gia công gỗ. Gia công ngũ kim, linh kiện ngũ kim ngành gỗ, Sản xuất đồ nội thất từ đá hoa cương (granit) như bồn rửa mặt, chậu rửa chén, bồn tắm,..), Sản xuất đồ trang trí nội thất bằng kim loại phối gỗ, đá, kính - Sản xuất linh kiện ngũ kim ngành gỗ*)

Điện thoại: 0399754625

Email (nếu có): hrtaiseng@gmail.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH TAI SENG đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh - Trụ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc: **Nhà quản lý**

- Lĩnh vực làm việc: Phó Giám Đốc Kinh Doanh
- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- Mô tả công việc:
 - + Xây dựng, triển khai và giám sát chiến lược kinh doanh cho tất cả các mảng sản phẩm thuộc ngành vật liệu – nội thất – ngũ kim.
 - + Phân tích thị trường, đánh giá nhu cầu – xu hướng – rủi ro để đề xuất định hướng kinh doanh phù hợp.
 - + Theo dõi biến động giá nguyên vật liệu, thị trường cạnh tranh, khách hàng trọng điểm
 - + Quản lý và điều hành kinh doanh; phân bổ chỉ tiêu, giám sát tiến độ, đánh giá hiệu quả đội ngũ
 - + Phối hợp với bộ phận sản xuất – kỹ thuật trong kiểm soát tiến độ, chất lượng và mẫu mã sản phẩm trước khi giao cho khách hàng
 - + Chịu trách nhiệm doanh thu, lợi nhuận, chính sách giá bán và kế hoạch kinh doanh định kỳ theo quý/năm
 - + Đảm bảo thực hiện đúng quy trình bán hàng, quy định về hợp đồng, thương mại, công nợ và các quy định pháp luật liên quan
 - + Đào tạo, huấn luyện và phát triển đội ngũ kinh doanh; nâng cao kỹ năng bán hàng thuộc ngành vật liệu – nội thất – ngũ kim
 - + Tham mưu cho Ban Giám đốc trong các quyết định chiến lược về kinh doanh, phát triển thị trường và mở rộng sản phẩm/dịch vụ.
 - + Báo cáo tình hình kinh doanh định kỳ hoặc đột xuất theo yêu cầu từ Ban Giám đốc



- Số lượng: 01 người

- Trình độ chuyên môn kỹ thuật: Có trình độ Đại học trở lên chuyên ngành Quản trị kinh doanh, Kinh tế, Công nghiệp gỗ, Cơ khí – Vật liệu hoặc tương đương. Có hiểu biết sâu về sản xuất gỗ, ngũ kim ngành gỗ, nội thất đá – kim loại – kính, hoặc ngành vật liệu xây dựng.

- Kinh nghiệm: Có kinh nghiệm trên 3 năm tại vị trí phó giám đốc kinh doanh hoặc tương đương; Hiểu biết về phát triển thị trường; Kỹ năng giao tiếp, đàm phán, xử lý tình huống và quản lý khách hàng xuất sắc; Tinh thần trách nhiệm cao, khả năng chịu áp lực, tư duy chiến lược và quyết đoán trong công việc.

- Thời gian làm việc: từ ngày 20/12/2025 đến ngày 19/12/2027

- Địa điểm làm việc: Thửa đất số 251, tờ bản đồ số 68, Khu phố Suối Cầu, Phường Bình Cơ, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh - Trụ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu tuyển dụng cho doanh nghiệp.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

Giám đốc



Lê Thị Thùy Dung

LÊ THỊ THÙY DUNG

