

CÔNG TY TNHH APEX
MATERIAL INDUSTRIAL VIỆT
NAM
Số: 04/ĐNTD

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

TP Hồ Chí Minh, ngày 18 tháng 09 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao động
Việt Nam của doanh nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2

Tên công ty: CÔNG TY TNHH APEX MATERIAL INDUSTRIAL VIỆT NAM

Địa chỉ: Lô A11, đường N1, Khu B, khu công nghiệp Đất Cuốc, Xã Bắc Tân
Uyên, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3702763946

Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: Sản xuất sản phẩm từ chất khoáng phi kim
loại khác chưa được phân vào đâu. Chi tiết: sản xuất bột đá

Điện thoại: 0967.5656.44

Email: nhansu.apex2020@vnapex.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ,
quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH APEX MATERIAL INDUSTRIAL VIỆT NAM đề nghị
Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh - Trụ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người
lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Chuyên gia

- Lĩnh vực làm việc: Chuyên gia kinh doanh
- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- Mô tả công việc:
 - + Giải quyết các vấn đề và phàn nàn của khách hàng để đảm bảo độ hài lòng, tin cậy của khách
 - + Báo cáo lên các cấp quản lý về nhu cầu, vấn đề, mối quan tâm của khách hàng; hoạt động của đối thủ cạnh tranh và tiềm năng trong việc phát triển kinh doanh sản phẩm/dịch vụ
 - + Có trách nhiệm thực hiện kế hoạch kinh doanh và sản xuất đảm bảo tiến độ đơn hàng
 - + Theo dõi quá trình xuất nhập hàng hóa, nguyên vật liệu
 - + Theo dõi giám sát đánh giá tiến độ sản xuất hàng ngày kịp thời đưa ra những phương hướng, đề xuất khắc phục khi gặp khó khăn.
 - + Ngoài ra còn phải theo dõi quá trình thanh lý, kết thúc hợp đồng, hỗ trợ bộ phận kế toán đốc thúc công nợ, phối hợp với bộ phận Kinh doanh để lên kế hoạch, triển khai các chương trình ưu đãi, khuyến mãi vào dịp lễ, Tết, tri ân khách hàng; giới thiệu sản phẩm, dịch vụ mới của công ty nhằm thu hút nhiều đối tượng khách hàng.

+ Phối hợp với Trưởng phòng kinh doanh để hoạch định, xây dựng tiêu chuẩn cho từng kênh bán hàng. Thiết lập và duy trì mối quan hệ đối nội, đối ngoại liên quan đến quá trình hoạt động kinh doanh của Công ty nhằm tạo mọi điều kiện thuận lợi cho công tác kinh doanh.

- Số lượng: 01
- Trình độ chuyên môn kỹ thuật: Đại học học trở lên hoặc tương đương
- Kinh nghiệm: Có kinh nghiệm làm việc ở vị trí chuyên gia kinh doanh hoặc tương đương từ 2 năm trở lên.

+ Ngoài ra, người giữ vị trí này cần phải có tư duy nhạy bén, xử lý tình huống linh hoạt, nhiệt tình trong công việc, kỹ năng chuyên môn cao, khả năng làm việc tốt trong môi trường nhiều áp lực và tinh thần trách nhiệm cao để hỗ trợ cho Trưởng phòng kinh doanh trong quá trình làm việc.

+ Sự khác nhau của bột đá phụ thuộc vào hàm lượng, thành phần hay ứng dụng của nó đối với các ngành khác nhau. Vì vậy, bắt buộc phải tìm hiểu rõ sản phẩm công ty được ứng dụng trong những lĩnh vực nào, đồng thời phải tìm hiểu được mỗi lĩnh vực thì sẽ có yêu cầu như thế nào về sản phẩm bột đá. Để có thể phân khúc tìm kiếm, duy trì và phát triển mạng lưới khách hàng và đối tác tiềm năng thuộc nhiều lĩnh vực (trực tiếp hoặc gián tiếp).

- Mức lương: Thỏa thuận
- Ngoại ngữ: Sử dụng lưu loát tiếng Anh và tiếng Trung
- Quyền lợi: Được tham gia BHXH đầy đủ, các chế độ khác theo Luật Lao động.
- Nghĩa vụ: Hoàn thành tốt công việc được giao, thực hiện chi tiết theo hợp đồng lao động đã ký kết.
- Thời gian làm việc: 25/10/2026 – 24/10/2028
- Địa điểm làm việc: Lô A11, đường N1, Khu B, khu công nghiệp Đất Cuốc, Xã Bắc Tân Uyên, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu tuyển dụng cho doanh nghiệp.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

PHÓ GIÁM ĐỐC



LIN WEN CHAO