

**CÔNG TY TNHH  
VIETNAM MAYER**  
Số: 03/ĐNTD

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM**  
**Độc lập – Tự do – Hạnh phúc**

Hồ Chí Minh, ngày 06 tháng 05 năm 2026

*V/v đề nghị tuyển người lao động  
Việt Nam của doanh nghiệp*

*Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí Minh Cơ sở 2*

- Tên công ty: CÔNG TY TNHH VIETNAM MAYER
  - Địa chỉ: Số 29, Đại Lộ Hữu Nghị, Khu công nghiệp Việt Nam – Singapore, Phường Bình Hoà, Thành phố Hồ Chí Minh
  - Điện thoại: 0274 3786 868 Email: mayer.vn@gmail.com
  - Giấy phép kinh doanh số: 3700757778, ngày cấp: 19/10/2006
  - Cơ quan cấp: Phòng Đăng ký kinh doanh - Sở Tài chính Thành phố Hồ Chí Minh
  - Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: C - Công nghiệp chế biến chế tạo - Sản xuất, gia công sản xuất các loại ống thép, thép tấm và các sản phẩm kim loại
- Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 08 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

Công ty TNHH VIETNAM MAYER đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí Minh Cơ sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

**1. Vị trí công việc: Chuyên gia**

- Lĩnh vực làm việc: 243 - Nhà chuyên môn về bán hàng, tiếp thị và quan hệ công chúng (Phó Giám Đốc Kinh Doanh)
- Hình thức làm việc: Hợp đồng lao động
- Địa điểm làm việc: Số 29, Đại Lộ Hữu Nghị, Khu công nghiệp Việt Nam – Singapore, Phường Bình Hoà, Thành phố Hồ Chí Minh
- Thời hạn làm việc: Từ ngày 01/07/2026 đến ngày 30/06/2028
- Trình độ chuyên môn kỹ thuật: Tốt nghiệp Đại học trở lên
- Kinh nghiệm làm việc: có thời gian làm việc từ 2 năm trở lên về đảm nhiệm chức vụ tương đương trong ngành sản xuất gia công các loại ống thép kim loại, cơ khí chế tạo.



- Mô tả công việc:

+ Tham mưu cho Tổng Giám Đốc Công ty trong việc xây dựng chiến lược và kế hoạch kinh doanh.

+ Lập kế hoạch cho Phòng, bộ phận, ban và giám sát, thực thi việc phát triển mạng lưới khách hàng doanh nghiệp trong nước và quốc tế

+ Quản lý nhân sự và quy trình, phân công công việc, đào tạo, đánh giá hiệu suất nhân viên xây dựng và kiểm soát các quy trình bán hàng.

+ Phát triển mối quan hệ khách hàng, tiếp xúc, đàm phán và duy trì mối quan hệ với các khách hàng lớn, đối tác chiến lược.

+ Chịu trách nhiệm doanh số, đôn đốc các thành viên đạt được doanh số mục tiêu.

+ Thực hiện các nhiệm vụ khác theo sự phân công của Ban Giám đốc.

- Yêu cầu khác: Thông thạo tiếng Trung và tiếng Anh bốn kỹ năng (nghe, nói, đọc, viết), đồng thời có am hiểu về lĩnh vực sản xuất liên quan đến thép, có kỹ năng giao tiếp, thương lượng với đối tác khách hàng.

- **Tiếp nhận hồ sơ**

+ Thời gian nhận hồ sơ: Từ ngày 06/05/2026 đến ngày 12/05/2026

+ Thành phần hồ sơ: Bảng tóm tắt quá trình làm việc và bản sao văn bằng chuyên môn của ứng viên tham gia ứng tuyển

+ Nơi tiếp nhận hồ sơ: Bộ phận Quản lý Công ty TNHH VIETNAM MAYER (Số 29, Đại Lộ Hữu Nghị, Khu công nghiệp Việt Nam – Singapore, Phường Bình Hoà, Thành phố Hồ Chí Minh)

+ Người phụ trách: Chị Huỳnh Phương – Nhân viên Bộ phận quản lý

**Lưu ý:** Đối với hồ sơ đạt yêu cầu vòng sơ tuyển sẽ được hẹn thời gian mời phỏng vấn trực tiếp; công ty thông báo qua email của ứng viên trong trường hợp hồ sơ không đạt yêu cầu.



Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí Minh Cơ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

**ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP**

