

**CÔNG TY TNHH TRƯỜNG CA  
VIỆT NAM**  
Số: 01/TC-TD

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT  
NAM**  
**Độc lập – Tự do – Hạnh phúc**

V/v đề nghị tuyển người lao động Việt  
Nam vào các vị trí công việc dự kiến  
tuyển dụng lao động người nước ngoài

*Tp. Hồ Chí Minh, ngày 26 tháng 11 năm 2025*

**Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh**

1. Tên doanh nghiệp/tổ chức: CÔNG TY TNHH TRƯỜNG CA VIỆT NAM
2. Mã số doanh nghiệp/số giấy phép thành lập hoặc đăng ký: 0319041498
3. Cơ quan/tổ chức cho phép thành lập: Sở Tài chính Thành phố Hồ Chí Minh
4. Loại hình doanh nghiệp/tổ chức: Doanh nghiệp có vốn đầu tư nước ngoài
5. Địa chỉ trụ sở chính: 658/15-17 Cách Mạng Tháng Tám, Phường Nhiều Lộc, TP Hồ Chí Minh
6. Điện thoại công ty: 0355220964 Fax: không có
7. Email công ty: michellezhang@truongca-vn.com Website: không có
8. Tổng số lao động đang làm việc tại doanh nghiệp, tổ chức: 18 người
9. Trong đó số lao động nước ngoài đang làm việc: 01 người
10. Thông tin nhân sự liên hệ khi cần thiết:
  - + Họ và tên: Đào Gia Mẫn
  - + SĐT nhân sự: 0779708377
  - + Email nhân sự: longsongpte@gmail.com

Ngành nghề kinh doanh: Bán lẻ theo yêu cầu đặt hàng qua bưu điện hoặc internet

Chi tiết: Thực hiện quyền phân phối bán lẻ các hàng hóa theo quy định của pháp luật Việt Nam và các điều ước quốc tế mà Việt Nam là thành viên. (CPC 631, CPC 632)  
Việc thực hiện phân phối bán lẻ hàng hóa phải tuân thủ đúng quy định tại Điều 7 Nghị định số 09/2018/NĐ-CP ngày 15 tháng 01 năm 2018 của Chính phủ về việc quy định chi tiết Luật Thương mại và Luật Quản lý ngoại thương về hoạt động mua bán hàng hóa và các hoạt động liên quan trực tiếp đến mua bán hàng hóa của nhà đầu tư nước ngoài, tổ chức kinh tế có vốn đầu tư nước ngoài tại Việt Nam. Đối với các trường hợp phải cấp Giấy phép kinh doanh để thực hiện hoạt động mua bán hàng hóa và các hoạt



động liên quan trực tiếp đến mua bán hàng hóa theo quy định tại Khoản 1 Điều 5 Nghị định số 09/2018/NĐ-CP ngày 15 tháng 01 năm 2018 của Chính phủ, Tổ chức kinh tế thực hiện dự án đầu tư có trách nhiệm liên hệ Sở Công Thương để thực hiện thủ tục cấp Giấy phép kinh doanh, Giấy phép lập cơ sở bán lẻ (nếu có) theo đúng quy định (trừ các trường hợp không phải cấp Giấy phép kinh doanh quy định tại Điều 6, Điều 50 Nghị định số 09/2018/NĐ-CP ngày 15 tháng 01 năm 2018 của Chính phủ))

Đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm thành phố Hồ Chí Minh đăng tuyển người lao động Việt Nam vào các vị trí công việc dự kiến tuyển dụng lao động người nước ngoài như sau:

**Vị trí công việc: Giám đốc điều hành**

- **Chức danh công việc: Giám đốc**
- **Lĩnh vực làm việc:** Giám đốc, Phó Giám đốc công ty, doanh nghiệp, xí nghiệp, hợp tác xã; Hiệu trưởng, Phó Hiệu trưởng trường nhỏ và tương đương (chuyên trách) (174)
- **Mô tả công việc:**
  - + Xây dựng chiến lược kinh doanh tổng thể và dài hạn cho hoạt động bán lẻ trực tuyến và qua bưu điện, phù hợp với định hướng phát triển của công ty. Phân tích thị trường, hành vi người tiêu dùng, đối thủ cạnh tranh để xác định cơ hội và rủi ro.
  - + Lập kế hoạch doanh thu, lợi nhuận, ngân sách chi phí, kế hoạch nhân sự và kế hoạch marketing theo từng giai đoạn. Tổ chức thực hiện kế hoạch kinh doanh, chịu trách nhiệm về chỉ tiêu doanh số, tốc độ tăng trưởng và hiệu quả kinh tế.
  - + Điều hành và giám sát hoạt động bán hàng qua các kênh: Website thương mại điện tử của công ty, sàn TMĐT (Shopee, Lazada, Tiki, TikTok Shop, v.v.), bán hàng qua bưu điện, điện thoại, ứng dụng đặt hàng.
  - + Đảm bảo quy trình đặt hàng – xử lý đơn – giao hàng – thanh toán – đổi trả được thực hiện đúng quy định, an toàn và minh bạch. Giám sát hoạt động hậu cần (logistics), kho vận, dịch vụ giao nhận, phối hợp với các đối tác vận chuyển (VNPost, GHTK, GHN, v.v.).

03  
ÔNG  
TNH  
HƯỞI  
LIỆT  
TRÁCI

- + Tuyển dụng, đào tạo và quản lý đội ngũ nhân viên kinh doanh, nhân viên marketing, chăm sóc khách hàng. Xây dựng chính sách lương thưởng, KPI, hoa hồng và đánh giá hiệu suất minh bạch.
- + Mở rộng thị trường tiêu thụ, hệ thống khách hàng cá nhân, đại lý và đối tác liên kết bán hàng. Đề xuất chính sách giá, chiến dịch khuyến mãi, hợp tác thương hiệu nhằm tăng sức cạnh tranh.
- + Đánh giá hiệu quả kinh doanh từng sản phẩm, nhóm hàng để tối ưu danh mục bán lẻ. Đề xuất sản phẩm mới hoặc dịch vụ đi kèm phù hợp với xu hướng tiêu dùng trực tuyến tại Việt Nam.
- + Đảm bảo mọi hoạt động bán lẻ, giao dịch, vận chuyển, quảng cáo và khuyến mãi tuân thủ quy định pháp luật. Xây dựng quy trình kiểm soát nội bộ, ngăn ngừa rủi ro gian lận, vi phạm quy định về giao dịch điện tử hoặc thương mại xuyên biên giới.
- **Số lượng (người):** 01 người, không yêu cầu giới tính, độ tuổi từ 25 tuổi trở lên.
- **Yêu cầu về trình độ:** Tốt nghiệp Cao đẳng, Đại học chuyên ngành công nghệ thông tin, Quản lý thông tin máy tính, Quản trị kinh doanh, Marketing, Thương mại điện tử, nắm vững kiến thức về hoạt động bán lẻ hàng hóa. Am hiểu các quy định pháp luật liên quan đến hoạt động phân phối bán lẻ tại Việt Nam và Có khả năng dự báo thị trường và điều phối hoạt động giữa các bộ phận.
- **Yêu cầu về kinh nghiệm:** Có tối thiểu 03 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực bán lẻ, thương mại điện tử hoặc phân phối hàng hóa ở vị trí quản lý cấp cao. Ưu tiên ứng viên từng làm việc trong các doanh nghiệp có yếu tố vốn đầu tư nước ngoài (FDI) hoặc doanh nghiệp thương mại điện tử xuyên biên giới, am hiểu quy định xin Giấy phép kinh doanh / Giấy phép cơ sở bán lẻ.
- **Mức lương:** 30.000.000 đồng/tháng
- **Quyền lợi:**
  - + Lương cơ bản + phụ cấp theo hợp đồng lao động + thưởng hiệu suất theo năng lực.
  - + Tham gia đầy đủ BHXH, BHYT, BHTN theo quy định của pháp luật.
  - + Có cơ hội thăng tiến lên vị trí cao hơn, làm việc trong môi trường chuyên nghiệp và năng động.

24.  
Y  
CI  
IAN  
PHIẾ

- **Nghĩa vụ:** Chịu trách nhiệm trước Tổng Giám đốc về kết quả hoạt động kinh doanh, doanh thu, lợi nhuận và hiệu quả hoạt động của toàn khối. Xây dựng và duy trì quan hệ hợp tác bền vững với đối tác, khách hàng, nhà cung cấp và các cơ quan quản lý nhà nước.
  - **Thời gian làm việc:** Từ ngày 30/12/2025 đến ngày 29/12/2027
  - **Địa điểm làm việc:** 658/15-17 Cách Mạng Tháng Tám, Phường Nhiều Lộc, Thành Phố Hồ Chí Minh
  - **Yêu cầu khác:**
    - + Có tư duy chiến lược, tầm nhìn dài hạn trong việc phát triển thị trường bán lẻ trực tuyến và truyền thống.
    - + Có kỹ năng hoạch định chiến lược kinh doanh và phát triển thị trường
    - + Tác phong chuyên nghiệp, hiện đại, linh hoạt trong môi trường làm việc số hóa.
- Đề nghị Trung Tâm Dịch Vụ Việc Làm Thành Phố Hồ Chí Minh xem xét và chấp thuận.

*Xin trân trọng cảm ơn./.*

**Nơi nhận:**

- Như trên;
- Lưu VP.

**ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP  
TỔNG GIÁM ĐỐC**

*(Ký và ghi rõ họ tên, đóng dấu)*



**ZHANG, XUAN**

