

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG LAO ĐỘNG VIỆT NAM

I. Thông tin về người sử dụng lao động:

- Tên người sử dụng lao động: CÔNG TY TNHH JIA BAO (VIỆT NAM)
- Địa chỉ: ĐT746, Khu phố Tân Hóa, Phường Tân Khánh, Thành Phố Hồ Chí Minh.
- Điện thoại: 0941 942 878 .Email: kimanhjiabao@gmail.com
- Giấy phép kinh doanh số: 3700416305, đăng ký lần đầu: ngày 16 tháng 05 năm 2008. Đăng ký thay đổi lần thứ: 7, ngày 23 tháng 10 năm 2023
- Cơ quan cấp: Phòng đăng ký kinh doanh- Sở kế hoạch và đầu tư tỉnh Bình Dương
- Lĩnh vực kinh doanh/ hoạt động chính: Sản xuất khác chưa được phân vào đâu. Chi tiết: Sản xuất nút xốp

II. Thông báo tuyển dụng

- Vị trí công việc: Giám đốc điều hành
- Lĩnh vực việc làm: Giám đốc phòng kinh doanh
- Số lượng : 01 người
- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- Địa điểm làm việc: ĐT746, Khu phố Tân Hóa, Phường Tân Khánh, Thành phố Hồ Chí Minh.
- Thời hạn làm việc: Từ ngày 10/06/2026 đến ngày 09/06/2028
- Trình độ chuyên môn kỹ thuật: Yêu cầu tốt nghiệp đại học chuyên ngành kinh doanh quốc tế.
- Kinh nghiệm làm việc: Có kỹ năng quản lý và điều hành, am hiểu kỹ thuật chuyên môn trong lĩnh vực sản xuất nút xốp trong và ngoài nước.
- Mô tả công việc:
 - + Là người đứng đầu bộ phận kinh doanh. Chịu trách nhiệm quản lý, điều hành, chỉ đạo và định hướng các hoạt động kinh doanh nhằm đạt được các mục tiêu doanh số, lợi nhuận và hướng phát triển của công ty.
 - + Thực hiện chủ trương, quyết định của Tổng giám đốc về kế hoạch kinh doanh và kế hoạch đầu tư của Công Ty.
 - + Xây dựng chiến lược kinh doanh tổng thể. Hướng phát triển hệ thống kinh doanh, phân phối. Chiến lược kế hoạch ngân sách của các khối, phòng, ban để thực thi kế hoạch kinh doanh của Công Ty.
 - + Xây dựng mối quan hệ khách hàng và các chiến lược tiếp cận khách hàng tiềm năng.
 - + Quản lý và phát triển đội ngũ phòng ban kinh doanh. Đề xuất các biện pháp nâng cao hoạt động của bộ phận kinh doanh.
 - + Thiết lập KPI, phân bổ chỉ tiêu cho bộ phận kinh doanh, theo dõi doanh số và chi phí để đảm bảo hiệu quả kinh doanh.
 - + Làm việc với đối tác chiến lược, khách hàng và tham gia các hoạt động xúc tiến thương mại nhằm mở rộng mạng lưới kinh doanh.
 - + Quyết định phát triển sản phẩm mới và đa dạng hóa sản phẩm hiện hữu
 - + Quyết định các chiến lược, chương trình phát triển thương hiệu của Công Ty.
 - + Quyết định các chương trình hoạt động, ngân sách nhằm thu hút khách hàng.
 - + Đảm nhiệm việc thẩm duyệt các chính sách kinh doanh, phân phối, tiếp thị...



- + Đưa ra phân tích dự báo, giải pháp tăng trưởng và đề xuất điều chỉnh chiến lược khi thị trường biến động.
- + Chịu trách nhiệm với Tổng giám đốc về quản lý chiến lược nhân sự, chính sách, hoạt động tăng trưởng của khách hàng, các dự báo giải pháp của phòng kinh doanh. Báo cáo với Tổng giám đốc về tình hình kinh doanh và doanh thu theo quy trình quy định.
- Yêu cầu khác: Yêu cầu sử dụng thông thạo tiếng trung bốn kỹ năng nghe, nói, đọc, viết. Có kỹ năng giao tiếp tốt, chăm chỉ, cẩn thận, tỉ mỉ, nhiệt tình và có trách nhiệm trong công việc. Có mối quan hệ tốt với các Công Ty có vốn đầu tư nước ngoài để phát triển mạng lưới khách hàng tiềm năng.

III. Hình thức đăng thông báo tuyển dụng

- Đăng thông tin tuyển dụng tại Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành Phố Hồ Chí Minh Cơ Sở 2.

IV. Tiếp nhận hồ sơ

- Thời gian nhận hồ sơ: Từ ngày 23/03/2026 đến ngày 03/04/2026
- Thành phần hồ sơ: Bảng tóm tắt quá trình làm việc của ứng viên tham gia ứng tuyển
- Nơi tiếp nhận hồ sơ: CÔNG TY TNHH JIA BAO (VIỆT NAM). ĐT746, Khu phố Tân Hóa, Phường Tân Khánh, Thành Phố Hồ Chí Minh.
- Người phụ trách tuyển dụng: Lê Thị Kim Anh

Lưu ý: Đối với hồ sơ đạt yêu cầu vòng sơ tuyển sẽ được hẹn thời gian mời phỏng vấn trực tiếp. Công Ty thông báo kết quả phỏng vấn trực tiếp ngay sau khi ứng viên tham gia phỏng vấn.

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 23 tháng 03 năm 2026

CÔNG TY TNHH JIA BAO (VIỆT NAM)

