

**CÔNG TY TNHH NGŨ KIM LĨNH
HÀNG**

Số: 01/LH-CVTD

*V/v đề nghị tuyển người lao động Việt
Nam của doanh nghiệp*

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc**

TP Hồ Chí Minh ngày 12 tháng 05 năm 2026

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ Việc làm Thành phố Hồ Chí Minh-Trụ sở 2

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH NGŨ KIM LĨNH HÀNG**

Địa chỉ: Thửa đất 1318, Tờ bản đồ số 12, Khu phố Tân Hóa, Phường Tân Khánh, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3703386948

Điện thoại: 0338694275

Email: zoeho475680@gmail.com

Lĩnh vực kinh doanh: Bán lẻ đồ ngũ kim, sơn, kính và thiết bị lắp đặt khác trong xây dựng trong các cửa hàng chuyên doanh

Chi tiết: Bán lẻ đồ ngũ kim trong các cửa hàng chuyên doanh; Bán lẻ sơn, màu, véc ni trong các cửa hàng chuyên doanh; Bán lẻ kính xây dựng trong các cửa hàng chuyên doanh; Bán lẻ đồ ngũ kim, sơn, kính và thiết bị lắp đặt khác trong xây dựng trong các cửa hàng chuyên doanh; Bán lẻ gạch ốp lát, thiết bị vệ sinh trong các cửa hàng chuyên doanh

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam và tuyển dụng, quản lý người lao động Việt Nam làm việc cho tổ chức, cá nhân nước ngoài tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH NGŨ KIM LĨNH HÀNG đề nghị Trung tâm Dịch vụ Việc làm Thành phố Hồ Chí Minh-Trụ sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

Vị trí công việc: Lao động kỹ thuật

– Lĩnh vực làm việc: **Nhân viên kinh doanh**

– Mô tả công việc:

- + Tìm kiếm, phát triển và duy trì mạng lưới khách hàng, đối tác trong và ngoài nước phù hợp với lĩnh vực hoạt động của công ty.
- + Nghiên cứu thị trường, thu thập thông tin về nhu cầu khách hàng, xu hướng ngành nghề và đề xuất các giải pháp kinh doanh nhằm mở rộng thị trường.
- + Thực hiện tư vấn, giới thiệu sản phẩm, dịch vụ của công ty; đàm phán các điều khoản thương mại và hỗ trợ ký kết hợp đồng với khách hàng.
- + Phối hợp với các bộ phận liên quan trong quá trình triển khai đơn hàng, theo dõi tiến độ thực hiện hợp đồng và chăm sóc khách hàng sau bán hàng.



- + Báo cáo kết quả kinh doanh định kỳ, đề xuất các phương án nâng cao hiệu quả kinh doanh và phát triển doanh thu của công ty.
- Số lượng (người): 01
- Hợp đồng lao động: 2 năm
- Lương khởi điểm: 25.000.000 đồng/tháng
- Yêu cầu về trình độ: Có kiến thức về hoạt động kinh doanh, phát triển thị trường, quản lý khách hàng và đàm phán thương mại.
- Độ tuổi: Từ đủ 30 tuổi
- Yêu cầu kinh nghiệm: Có tối thiểu 03 năm kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực kinh doanh, phát triển thị trường, quản lý khách hàng hoặc vị trí tương đương.
- Quyền lợi:
 - + Lương cơ bản + hoa hồng doanh số + thưởng hiệu quả công việc.
 - + Được tham gia đầy đủ BHXH, BHYT, BHTN theo quy định.
 - + Được đào tạo kiến thức sản phẩm và kỹ năng bán hàng.
 - + Môi trường làm việc năng động, có cơ hội thăng tiến.
 - + Nghỉ lễ, Tết và các chế độ phúc lợi theo quy định công ty.
- Nghĩa vụ: Hoàn thành công việc và chỉ tiêu kinh doanh theo yêu cầu của công ty. Tuân thủ nội quy, quy định và bảo mật thông tin khách hàng, thông tin kinh doanh.
- Thời gian làm việc: bắt đầu từ ngày 31 tháng 08 năm 2026 đến hết ngày 30 tháng 08 năm 2028.
- Địa điểm làm việc: Thửa đất 1318, Tờ bản đồ số 12, Khu phố Tân Hóa, Phường Tân Khánh, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

Kính mong Trung tâm Dịch vụ Việc làm Thành phố Hồ Chí Minh-Trụ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP.

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

GIÁM ĐỐC



CAO VĂN KHOA

