

*Công ty TNHH SX Bao Bì
Hưng Xương Việt Nam*

Số: 02/ĐNTD

V/v đề nghị tuyển người lao động Việt
Nam của doanh nghiệp

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

TP.HCM, ngày 15 tháng 12 năm 2025

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2

Tên công ty: *Công ty TNHH SX Bao Bì Hưng Xương Việt Nam*

Địa chỉ: *Thửa đất số 1476, Tờ bản đồ số 17, Đường DH409, Phường Tân Hiệp, TP
Hồ Chí Minh, Việt Nam.*

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3703300570 - cấp đổi lần thứ 1 ngày 07/9/2023 -
Cơ quan cấp: Sở KH&ĐT tỉnh Bình Dương nay là Sở Tài chính thành phố Hồ Chí Minh.

Điện thoại: 0274.2226688 - Email:

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy
định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

Công ty TNHH SX Bao Bì Hưng Xương Việt Nam đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc
làm TP.Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị
trí sau:

1.Vị trí công việc 1: lao động kỹ thuật

- Chức danh công việc: nhân viên kinh doanh
- Mô tả công việc:
 - + Lên kế hoạch, chỉ tiêu, tiêu chuẩn trong công việc thuộc phòng kinh doanh, đảm bảo tính thực tế và khả thi.
 - + Thúc đẩy, tạo động lực cho nhân viên, định hướng các thành viên trong đội nhóm thực hiện mục tiêu chung đã đề ra.
 - + Đảm bảo hoạt động của đội ngũ kinh doanh đạt hiệu quả theo KPI đã đặt ra.
 - + Huấn luyện, đào tạo chuyên môn, kỹ năng cho nhân sự.
 - + Trực tiếp sắp xếp và đào tạo nhân sự, tuyển dụng người mới theo từng dự án, chiến lược.
 - + Xác định mục tiêu kinh doanh, bao gồm mở rộng thị trường, tăng doanh thu, thu hút khách hàng.
 - + Xây dựng chiến lược kinh doanh, lập kế hoạch cho các chương trình, dự án nhằm gia tăng lợi nhuận cho công ty.
 - + Phân tích các dữ liệu liên quan đến khách hàng, công việc bán hàng, kết quả kinh doanh để đưa ra được những dự đoán về doanh thu trong các giai đoạn tiếp theo.
 - + Tính toán ngân sách, chi phí cần thiết cho hoạt động kinh doanh.
 - + Làm việc với các phòng ban khác, đặc biệt là bộ phận Marketing, Chăm sóc khách hàng, để đạt được mục tiêu về doanh số.
- Số lượng: 01
- Yêu cầu về trình độ:
 - + Tác phong nghiêm túc, tôn trọng kỷ luật.
 - + Sử dụng thông thạo máy tính World.

- Kinh nghiệm: có ít nhất 03 năm kinh nghiệm làm việc ở vị trí kinh doanh. Sẵn sàng làm việc theo yêu cầu.
- Ngoại ngữ: Không yêu cầu ngoại ngữ.
- Thời gian làm việc: từ ngày 26/02/2026 đến ngày 25/02/2028.
- Địa điểm làm việc: *Thửa đất số 1476, Tờ bản đồ số 17, Đường DH409, Phường Tân Hiệp, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam.*

2. Vị trí công việc 2: Nhà quản lý

Chức danh công việc: Phó Giám đốc kinh doanh.

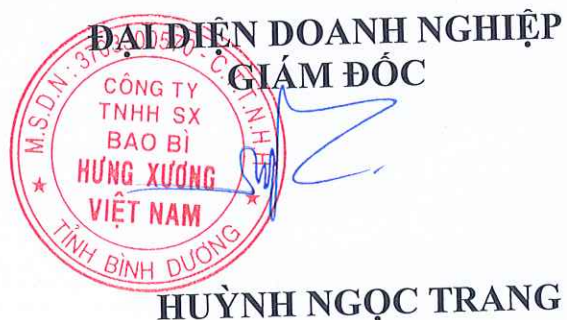
- Mô tả công việc:
 - + Lên kế hoạch, chỉ tiêu, tiêu chuẩn trong công việc cho từng khối nhân sự thuộc phòng kinh doanh, đảm bảo tính thực tế và khả thi.
 - + Thúc đẩy, tạo động lực cho nhân viên, định hướng các thành viên trong đội nhóm thực hiện mục tiêu chung đã đề ra.
 - + Đảm bảo hoạt động của đội ngũ kinh doanh đạt hiệu quả theo KPI đã đặt ra.
 - + Huấn luyện, đào tạo chuyên môn, kỹ năng cho nhân sự.
 - + Trực tiếp sắp xếp và đào tạo nhân sự, tuyển dụng người mới theo từng dự án, chiến lược.
 - + Xác định mục tiêu kinh doanh, bao gồm mở rộng thị trường, tăng doanh thu, thu hút khách hàng.
 - + Xây dựng chiến lược kinh doanh, lập kế hoạch cho các chương trình, dự án nhằm gia tăng lợi nhuận cho công ty.
 - + Phân tích các dữ liệu liên quan đến khách hàng, công việc bán hàng, kết quả kinh doanh để đưa ra được những dự đoán về doanh thu trong các giai đoạn tiếp theo.
 - + Tính toán ngân sách, chi phí cần thiết cho hoạt động kinh doanh.
 - + Làm việc với các phòng ban khác, đặc biệt là bộ phận Marketing, Chăm sóc khách hàng, để đạt được mục tiêu về doanh số.
- Số lượng: 01
- Yêu cầu về trình độ: được đào tạo nội bộ tại công ty hoặc có bằng đại học.
- Kinh nghiệm: có ít nhất 03 năm kinh nghiệm làm việc ở vị trí kinh doanh.
- Ngoại ngữ: Không yêu cầu ngoại ngữ.
- Thời gian làm việc: từ ngày 26/02/2026 đến ngày 25/02/2028.
- Địa điểm làm việc: *Thửa đất số 1476, Tờ bản đồ số 17, Đường DH409, Phường Tân Hiệp, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam.*

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP



HUỲNH NGỌC TRANG