

TPHCM, ngày 04 tháng 05 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao
động Việt Nam của doanh
nghiệp

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG LAO ĐỘNG VIỆT NAM

I. Thông tin về người sử dụng lao động:

- Tên công ty: CÔNG TY TNHH MTV GIA CÔNG GỖ KIM LỰC
- Địa chỉ: Số 06, đường N37, Tổ 5, khu phố 7, Phường Tân Uyên, TP Hồ Chí Minh
- Điện thoại: 0902861627 Email:
- Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3702465756 Cơ quan cấp: Sở kế hoạch và đầu tư Tỉnh Bình Dương, cấp ngày: 19/05/2016
- Lĩnh vực kinh doanh (hoạt động): C-Công nghiệp chế biến, chế tạo (Sản xuất gỗ dán, gỗ lạng, ván ép và ván mỏng khác)

II. Thông báo tuyển dụng:

1. Vị trí công việc 1: Giám đốc điều hành

- *Lĩnh vực làm việc* : Trưởng phòng kinh doanh
- *Hình thức làm việc*: Thực hiện theo hợp đồng lao động
- *Địa điểm làm việc*: Số 06, đường N37, Tổ 5, khu phố 7, Phường Tân Uyên, TP Hồ Chí Minh
- *Thời gian làm việc*: 20/06/2026 đến 19/06/2028
- *Số lượng*: 01
- *Mô tả công việc* :
 - + Lập kế hoạch kinh doanh theo tháng/quý/năm.
 - + Tổ chức triển khai, theo dõi và đánh giá kết quả thực hiện kế hoạch.
 - + Phân tích thị trường, khách hàng, đối thủ cạnh tranh để đề xuất chiến lược phù hợp.
 - + Đề xuất chính sách bán hàng, giá bán, chiết khấu, hoa hồng.
 - + Tuyển dụng, đào tạo và phát triển nhân viên kinh doanh.
 - + Phân công chỉ tiêu doanh số, khu vực, nhóm khách hàng cho từng nhân viên.
 - + Giám sát, đánh giá hiệu quả làm việc của nhân viên kinh doanh.
 - + Tạo động lực, xây dựng tinh thần làm việc và văn hóa đội nhóm.
 - + Duy trì và phát triển mối quan hệ với khách hàng lớn, khách hàng chiến lược.
 - + Tìm kiếm, mở rộng thị trường và hệ thống phân phối mới.
 - + Trực tiếp tham gia đàm phán, ký kết hợp đồng quan trọng.
 - + Xử lý các vấn đề phát sinh, khiếu nại lớn của khách hàng.
 - + Phối hợp với các phòng ban (Marketing, Kế toán, Sản xuất, Kho vận...) để đảm bảo tiến độ giao hàng, thanh toán và chăm sóc khách hàng.
 - + Tham mưu cho Ban Giám đốc về chiến lược phát triển kinh doanh.
 - + Báo cáo kết quả kinh doanh định kỳ cho Ban Giám đốc.
 - + Kiểm soát chi phí bán hàng, công nợ khách hàng.
 - + Đảm bảo tuân thủ các quy định, quy trình của công ty.
- *Số lượng*: 01

- Trình độ chuyên môn kỹ thuật: Tốt nghiệp đại học
- Kinh nghiệm: Có ít nhất 2 năm kinh nghiệm làm trưởng phòng kinh doanh.
- Yêu cầu khác: cần thận, trung thực, chịu áp lực công việc tốt

III. Hình thức đăng thông báo tuyển dụng:

Hình thức 1: Thông tin được đăng tại Trung tâm dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2

Hình thức 2: Thông báo tại CÔNG TY TNHH MTV GIA CÔNG GỖ KIM LỰC

IV. Tiếp nhận hồ sơ:

- Thành phần hồ sơ: bảng tóm tắt quá trình làm việc và bản sao văn bằng trình độ chuyên môn, kinh nghiệm làm việc (nếu có)
- Nơi tiếp nhận hồ sơ : phòng nhân sự - Số 06, đường N37, Tò 5, khu phố 7, Phường Tân Uyên, TP Hồ Chí Minh

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP



LÊ HOÀI PHƯƠNG