

**CÔNG TY TNHH NAN FANG
VIỆT NAM**
Số:002/2026 NF

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

TP Hồ Chí Minh, ngày 29 tháng 09 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao động
Việt Nam của doanh nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh Cơ Sở II

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH NAN FANG VIỆT NAM**

Địa chỉ: **Lô A3(Ô A3,1) Đường N1D1, Khu công nghiệp Đất Cuốc, Xã Bắc Tân Uyên,
TP HCM , Việt Nam**

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: **3702393540**

Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: **Sản xuất sơn, véc ni và các chất sơn, quét tương
tự; sản xuất mực in và ma tít**

Điện thoại: 0364282120

Email: congtynanfang@gmail.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định
về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

Công ty TNHH NAN FANG VIỆT NAM đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh Cơ Sở II đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Lao Động Kỹ Thuật

- Lĩnh vực làm việc: **Nhân viên bán hàng (Nhân viên phát triển thị trường)**
- Hình thức làm việc: **Thực hiện hợp đồng**
- **Mô tả công việc:**
 - 1. Phụ trách phát triển thị trường, quảng bá và kinh doanh các sản phẩm của công ty.
 - 2.Căn cứ kế hoạch kinh doanh của công ty, phát triển khách hàng mới và duy trì quan hệ với khách hàng hiện có.
 - 3.Thu thập và phân tích thông tin thị trường, tìm hiểu nhu cầu khách hàng và những thay đổi của thị trường.
 - 4.Giới thiệu cho khách hàng về tính năng, đặc điểm, giá cả và phương thức sử dụng sản phẩm của công ty.
 - 5.Căn cứ nhu cầu của khách hàng để tư vấn sản phẩm và đưa ra phương án bán hàng; theo dõi đơn hàng và tình hình thực hiện hợp đồng.
 - 6.Phụ trách gặp gỡ, thăm hỏi khách hàng, mở rộng kênh bán hàng, xây dựng và duy trì mạng lưới bán hàng.
 - 7.Theo dõi phản hồi của khách hàng, kịp thời phối hợp xử lý các vấn đề phát sinh trong quá trình bán sản phẩm.
 - 8.Hoàn thành chỉ tiêu kinh doanh và nhiệm vụ phát triển thị trường do công ty giao.
 - 9.Định kỳ báo cáo tình hình phát triển thị trường và kinh doanh, cung cấp thông tin liên quan để công ty xây dựng chiến lược thị trường.

- 10. Phối hợp với các bộ phận khác của công ty thực hiện các công việc liên quan đến quảng bá sản phẩm, bán hàng và dịch vụ sau bán hàng.
 - **Số lượng: 02**
 - Trình độ chuyên môn kỹ thuật: **Nhân viên bán hàng (Nhân viên phát triển thị trường)**
 - Kinh nghiệm: **05 năm Nhân viên bán hàng (Nhân viên phát triển thị trường)**
2. Ngoại ngữ: Thành thạo tiếng anh (nghe , nói , đọc , viết)
3. Thời gian làm việc :**05/10/2026- 04/10/2028**
4. Địa điểm làm việc: **CÔNG TY TNHH NAN FANG VIỆT NAM**
5. **Lô A3(Ô A3,1) Đường N1D1, Khu công nghiệp Đất Cuốc, Xã Bắc Tân Uyên, TP HCM , Việt Nam**

Kính mong **Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh Cơ Sở II** giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu tuyển dụng cho doanh nghiệp.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

CÔNG TY TNHH NANFANG VIỆT NAM

(Ký, ghi rõ họ tên, chức vụ đóng dấu)

Nhà Đầu Tư 2

