

**CÔNG TY TNHH MỘT  
THÀNH VIÊN HOA HƯNG**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT  
NAM**

**Độc lập – Tự do – Hạnh phúc**

Số:0124/ĐNTD

TP Hồ Chí Minh, ngày 15 tháng 12 năm 2025

V/v đề nghị tuyển người lao  
động Việt Nam của doanh  
nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH MỘT THÀNH VIÊN HOA HƯNG**

Địa chỉ: Thửa đất số 424, tờ bản đồ số 25, Khu Phố An Hòa , Phường Hòa Lợi,  
Thành Phố Hồ Chí Minh Việt Nam

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3702655820

Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: C ( Công nghiệp, Chế biến, Chế tạo) 1702,  
Sản xuất giấy nhãn, bì nhãn, bao bì từ giấy và bì

Chi tiết: sản xuất bao bì carton (không sản xuất, gia công tại trụ sở chính)

Điện thoại: 0343239459

Email: nguyenthigiau66097@gmail.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ,  
quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

**CÔNG TY TNHH MỘT THÀNH VIÊN HOA HƯNG** đề nghị Trung tâm Dịch  
vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt  
Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Lao động kỹ thuật

- Lĩnh vực làm việc : Nhân viên kinh doanh
- Hình thức làm việc : Thực hiện hợp đồng lao động
- Mô tả công việc:

+Chịu trách nhiệm về tình hình hoạt động kinh doanh, tìm kiếm khách hàng, chủ  
yếu là liên hệ với các công ty nước ngoài trên địa bàn và khu vực, giới thiệu  
sản phẩm, ký kết hợp đồng với khách hàng.

+Cải cách quy trình làm việc đưa ra các ý kiến về quy trình làm việc của bộ phận  
kinh doanh cho trưởng phòng và ban quản lý.

+ Hướng dẫn, đôn đốc nhân viên theo dõi đơn hàng vận hàng cũng như chăm sóc  
khách hàng.

+ Khi phát sinh vấn đề của bất kỳ đơn hàng nào, nhân viên kinh doanh là người  
đầu tiên liên hệ với khách hàng tìm ta hướng giải quyết cũng như báo cáo tình  
hình và chịu trách nhiệm sau cùng với ban quản lý.

+ Phân tích, phương hướng phát triển của thị trường, từ đó thiết lập phương án  
kinh doanh cho công ty theo năm, quý, tháng.

+Báo cáo tình hình kinh doanh với trưởng phòng và ban quản lý công ty.

+ Lên kế hoạch quảng bá sản phẩm cũng như cân đối chi phí cho hoạt động quảng  
bá.



+Cùng với ban quản lý, tham gia các hội nghị, hội thảo liên quan đến sản phẩm của công ty.

+Hiểu rõ, nắm bắt tâm lý khách hàng, đặc biệt là khách hàng Trung Quốc.

+ Lên kế hoạch đi công tác nếu cần.

- Số lượng: 01

- Trình độ chuyên môn kỹ thuật: Được đào tạo chuyên môn ít nhất 1 năm tại vị trí nhân viên kinh doanh

- Kinh nghiệm: Hơn 5 năm kinh nghiệm làm nhân viên kinh doanh.

- Thời gian làm việc: 30/01/2026 đến 29/01/2028

- Địa điểm làm việc: Thửa đất số 424, tờ bản đồ số 25, Khu Phố An Hòa, Phường Hòa Lợi, Thành Phố Hồ Chí Minh Việt Nam

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu tuyển dụng cho doanh nghiệp.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;

- Lưu VP

**ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP**



*Chủ tịch kiêm giám đốc*

**LÂM THÌN SÁNG**

