

Số:01/ĐNTD

TP.Hồ Chí Minh, ngày 20 tháng 01 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao động Việt
Nam của doanh nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm khu vực II Thành phố Hồ Chí Minh

Tên công ty: CHI NHÁNH CÔNG TY TNHH TÂN LỰC THÁI

Địa chỉ: Số 643/3, Khu phố Thạnh Bình, Phường Thuận An, Thành phố Hồ Chí Minh

Giấy phép kinh doanh/thành lập/hoạt động số: 0311439840-001

Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động: G-Buôn bán và bán lẻ; sửa chữa ô tô, mô tô, xe máy và xe có động cơ khác(Buôn bán chuyên doanh khác chưa phân vào đầu.Chi tiết: Buôn bán keo công nghiệp)

Điện thoại: 0274. 3721158

Email (nếu có): ctytanlucthai@gmail.com

Căn cứ Nghị định 129/2025/NĐ-CP ngày 07/08/2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam và tuyển dụng, quản lý người lao động Việt Nam làm việc cho tổ chức, cá nhân nước ngoài tại Việt Nam.

CHI NHÁNH CÔNG TY TNHH TÂN LỰC THÁI đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm tỉnh Bình Dương đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

***Vị trí công việc : Lao động kỹ thuật**

- Lĩnh vực làm việc : Nhân viên kinh doanh
 - Hình thức làm việc: Thực hiện theo hợp đồng lao động
 - Địa điểm làm việc (dự kiến): Số 643/3, Khu phố Thạnh Bình, Phường Thuận An, Thành phố Hồ Chí Minh
 - Thời gian làm việc : từ ngày 30/04/2026 đến ngày 29/04/2028
 - Số lượng (người): 01 người
- *Mô tả vị trí, chức danh công việc:**
- Có kế hoạch điều chỉnh kịp thời và bám sát được mục tiêu chủ yếu : doanh số, số lượng khách hàng chung.
 - Xây dựng và phối hợp được các phòng ban khác các hoạt động hỗ trợ kinh doanh : tiếp thị, xây dựng thương hiệu, dịch vụ,tạo chiến dịch sản phẩm, quan hệ cá nhân với khách hàng..
 - Phân tích đánh giá được xu hướng thị trường, đối thủ, nhãn hàng cạnh tranh
 - Góp phần hoàn thiện hệ thống quản trị của doanh nghiệp, cụ thể quản trị hoạt động tại phòng Kinh doanh trong mỗi liên hệ quản trị chung công ty.
 - Duy trì hệ thống báo cáo và xử lý thông tin kịp thời

- Biết tổ chức thu thập và lưu trữ có hệ thống các dữ liệu quan trọng về khách hàng ,đối thủ, sản phẩm,...
- Có khả năng trực tiếp đàm phán thành công các hợp đồng lớn .
- Duy trì nguồn khách hàng cũ, tìm kiếm nguồn khách hàng mới.
- Học hỏi tìm hiểu, thông thạo các tính năng ưu việt của sản phẩm hiện có của công ty, để tư vấn cho khách hàng biết và sử dụng sản phẩm của công ty.
- Nâng cao doanh số bán hàng, mang lại doanh thu và lợi nhuận cho công ty.

*Số lượng (người): 01 người

***Yêu cầu về trình độ :** Am hiểu về công việc Nhân viên kinh doanh trong lĩnh vực Buôn bán sản phẩm keo công nghiệp.Đồng thời ứng viên phải thông thạo ngoại ngữ tiếng Anh, tiếng Trung có kỹ năng giao tiếp tốt để có thể làm việc hòa đồng với đồng nghiệp và khách hàng của công ty

***Yêu cầu về kinh nghiệm làm việc:** Có kinh nghiệm ít nhất 5 năm ở vị trí Nhân viên kinh doanh trong lĩnh vực Buôn bán sản phẩm keo công nghiệp ở các công ty nước ngoài kinh doanh cùng lĩnh vực.

* Mức lương: lương thỏa thuận khi phỏng vấn

* Ngoại ngữ: Có khả năng giao tiếp, soạn thảo văn bản tiếng Anh, tiếng Hoa

* Quyền lợi : Tham gia BHXH và các chế độ, quyền lợi theo quy định của Luật lao động Việt Nam

* Nghĩa vụ : Thực hiện công việc do sự phân công của Giám đốc chi nhánh.

*Thời gian làm việc: giờ hành chính

* Địa điểm làm việc: Số 643/3, Khu phố Thạnh Bình, Phường Thuận An, Thành phố Hồ Chí Minh

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm khu vực II Thành phố Hồ Chí Minh giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

CHI NHÁNH CÔNG TY TNHH TÂN LỰC THÁI
(Ký và ghi rõ họ tên, đóng dấu)
Giám đốc chi nhánh
TÂN LỰC THÁI
THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH
TRƯỞNG THỊ THU THẢO