CÔNG TY TNHH GỖ SÂM LỢI

Số: 01/TD

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Hồ Chí Minh, ngày 19 tháng 11 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao động Việt Nam của doanh nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH GỖ SÂM LỢI**

Địa chỉ: Thửa Đất Số 517, Tờ Bản Đồ Số 33, Đường ĐH 412, Khu Phố 6, Phường Tân Uyên, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3703123843

Điện thoại: 0374056932 Email: ctysamloi20231688@gmail.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

Công ty TNHH GỖ SÂM LỢI đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc: Lao động kỹ thuật

- **Lĩnh vực làm việc: 524- Nhân viên bán hàng khác**
- **Chức danh công việc: Nhân viên kinh doanh**
- **Hình thức làm việc: Hợp đồng lao động**

+ Mô tả công việc:

- Tìm kiếm, phát triển và duy trì mối quan hệ với khách hàng trong và ngoài nước có nhu cầu mua các sản phẩm của công ty.
- Giới thiệu, tư vấn và chào bán các sản phẩm của công ty như: gỗ và các sản phẩm từ gỗ, ván ép, ván lạng, ván MDF, PB, PVC, ván công nghiệp.
- Tiếp nhận yêu cầu của khách hàng, tư vấn sản phẩm, báo giá và đàm phán các điều khoản thương mại.
- Thực hiện soạn thảo, ký kết hợp đồng mua bán và theo dõi quá trình thực hiện đơn hàng.
- Phối hợp với bộ phận sản xuất, kho vận và các bộ phận liên quan để theo dõi tiến độ sản xuất, chất lượng sản phẩm và thời gian giao hàng.
- Theo dõi tình hình giao nhận hàng hóa, thanh toán và công nợ của khách hàng.
- Chăm sóc khách hàng hiện tại, giải quyết các vấn đề phát sinh trong quá trình mua bán hàng hóa.
- Nghiên cứu thị trường, tìm hiểu nhu cầu khách hàng, cập nhật giá cả và tình hình cạnh tranh để đề xuất phương án kinh doanh phù hợp.
- Thực hiện các báo cáo kinh doanh định kỳ và các công việc khác theo yêu cầu của cấp trên.

Số lượng: 01

- Yêu cầu về trình độ: Người đảm nhận vị trí trên chỉ cần kinh nghiệm làm việc
- Kinh nghiệm: Có ít nhất 03 năm kinh nghiệm làm việc ở vị trí Nhân viên kinh doanh ngành gỗ
- Mức lương: 16.000.000 vnd

- Quyền lợi:

Thời gian làm việc: Theo quy định của pháp luật lao động.

Được hưởng Bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế, bảo hiểm thất nghiệp.
Chế độ nghỉ ngơi (nghỉ hàng tuần, phép năm, lễ tết...)
Tiền lương theo thỏa thuận. Mỗi năm đều xét tăng lương.
Thưởng Tết theo thực tế kinh doanh. Hỗ trợ một phần chi phí đi lại cho nhân viên ở xa.

- Thời gian làm việc dự kiến: 01/02/2027 đến 31/01/2029

- Địa điểm làm việc: Thửa Đất Số 517, Tờ Bản Đồ Số 33, Đường ĐH 412, Khu Phố 6, Phường Tân Uyên, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

2. **Tiếp nhận hồ sơ**

- Thời gian nhận hồ sơ: Từ ngày 19/11/2026
- Thành phần hồ sơ: Phiếu đăng ký dự tuyển/ Thư đăng ký dự tuyển; Bảng mô tả kinh nghiệm của bản thân; Hồ sơ sức khỏe; Bằng cấp liên quan (bản sao nếu có).
- Nơi tiếp nhận hồ sơ: Phòng Nhân sự: (CÔNG TY TNHH GỖ SÂM LỢI - địa chỉ Thửa Đất Số 517, Tờ Bản Đồ Số 33, Đường ĐH 412, Khu Phố 6, Phường Tân Uyên, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam)

(Lưu ý: Đối với hồ sơ đạt yêu cầu vòng sơ tuyển sẽ được hẹn thời gian mời phỏng vấn trực tiếp; công ty thông báo qua email của ứng viên trong trường hợp hồ sơ không đạt yêu cầu)

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu tuyển dụng cho doanh nghiệp.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:
- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP
(Giám đốc)

CÔNG TY TNHH GỖ SÂM LỢI

TRẦN NAM ĐỊNH