

**CÔNG TY TNHH FOUR
PILLARS ENTERPRISE VIỆT
NAM**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

Số: 01/2026

TP.HCM, ngày 01 tháng 03 năm 2026

V/v Đề nghị tuyển người lao động Việt
Nam vào các vị trí công việc dự kiến
tuyển dụng lao động người nước ngoài

Kính gửi: Trung Tâm Dịch Vụ Việc Làm Thành Phố Hồ Chí Minh

- Tên doanh nghiệp/tổ chức: **CÔNG TY TNHH FOUR PILLARS ENTERPRISE VIỆT NAM**
- Loại hình doanh nghiệp/tổ chức: Công ty TNHH có vốn đầu tư nước ngoài
- Tổng số lao động đang làm việc tại doanh nghiệp, tổ chức: 15 người

Trong đó số lao động nước ngoài là: 2 người

- Địa chỉ: Tầng 2, Tòa nhà 594-596, Đường Cộng Hòa, Phường Tân Bình, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

- Điện thoại: 08.39870120

Email:

- Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3700311479

Cơ quan cấp: Sở Kế hoạch và Đầu tư Thành phố Hồ Chí Minh. Có giá trị đến ngày: Không thời hạn

Lĩnh vực kinh doanh (hoạt động): Bán buôn chuyên doanh khác chưa được phân vào đâu

Chi tiết: Buôn bán các sản phẩm bằng keo dính (băng keo dùng cho điện, linh kiện điện tử nguyên vật liệu liên quan PC board, băng keo đóng gói, bảo vệ bề mặt, băng keo 2 mặt, văn phòng phẩm, bệnh viện); các loại băng keo công nghiệp và các nguyên liệu.

- Người nộp hồ sơ của doanh nghiệp/tổ chức để liên hệ khi cần thiết (số điện thoại, email):

Nguyễn Thị Thanh Hằng - Số điện thoại: 0912761880 - Email: thanhhang070707@gmail.com

Đề nghị Trung Tâm Dịch Vụ Việc Làm Thành Phố Hồ Chí Minh tuyển người lao động Việt Nam vào các vị trí công việc dự kiến tuyển dụng lao động nước ngoài như sau:

1. Vị trí công việc 1: Lao động kỹ thuật

- **Chức danh công việc:** Nhân viên kinh doanh

- **Mô tả vị trí công việc, chức danh công việc:**

+ Chịu trách nhiệm chính trong việc bán hàng các thao tác liên quan đến việc thực hiện chính sách kinh doanh.

+ Hỗ trợ công tác tuyển dụng nhân sự mới vào liên quan đến bộ phận phòng bán hàng.

- + Đào tạo hướng dẫn nghiệp vụ bán hàng cốt lõi cho nhân sự mới thuộc chuyên môn kinh doanh bán hàng
- + Có trách nhiệm các hoạt động liên quan đến bán hàng kinh doanh của doanh nghiệp theo khu vực, trong nước và nước ngoài.
- + Lập kế hoạch chi tiết về việc xây dựng chi nhánh kinh doanh bán lẻ ở nhiều khu vực khác nhau trong và ngoài nước.
- + Đánh giá thị trường thông qua các số liệu thực tế bán hàng đã thu thập và phân tích.
- + Nắm bắt chỉ tiêu hàng bán theo từng khâu làm việc của bộ phận kinh doanh bán hàng và đề ra nhằm đạt chất lượng bán hàng cao nhất.
- + Xem xét và đề xuất phương án bán hàng tối ưu các đề án kinh doanh trong bộ phận liên quan.
- + Chịu trách nhiệm quản lý bộ phận chăm sóc khách hàng và hỗ trợ khách hàng theo sự phân công của cấp trên phân phó.
- + Báo cáo doanh số bán hàng theo từng tháng, từng quý đến Chủ quản bộ phận kinh doanh và thực hiện tổ chức kế hoạch kinh doanh mới cho công ty theo đúng kế hoạch đã đề ra.
- + Đưa ra những ý kiến, giải pháp, kiến nghị cụ thể liên quan đến việc kinh doanh bán hàng hiệu quả nhất.
- + Hỗ trợ xử lý các khiếu nại liên quan đến vấn đề kinh doanh bán hàng theo dõi công nợ bao gồm giá cả, chất lượng sản phẩm, v.v.
- + Phụ trách quản lý các khách hàng tiềm năng của công ty theo đội nhóm nhỏ do chủ quản phân phó.
- + Phối hợp với các phòng ban liên quan để duy trì hiệu quả kinh doanh bán hàng của công ty ngày càng tốt hơn.
- + Thống kê kết quả kinh doanh và chỉ tiêu kinh doanh bán hàng hàng tháng hàng quý hàng năm.
- + Phối hợp với các phòng ban liên quan xây dựng hình ảnh sản phẩm thương hiệu của công ty khi cần thiết quảng bá sản phẩm.
- + Thu thập thông tin từ đối thủ cạnh tranh, tiến hành phân tích báo cáo chiến lược kinh doanh bán hàng độ phá mới, đánh giá công tác bán hàng của từng sản phẩm để hỗ trợ việc kinh doanh của công ty phát triển cải thiện cao hơn.
- + Hỗ trợ các công việc liên quan đến bộ phận bán hàng và các công việc chủ quản phân phó có liên quan.
- + Hỗ trợ khác
- **Số lượng (người):** 01 người
- **Yêu cầu về trình độ:** Người lao động phải tốt nghiệp đại học chuyên ngành quản trị kinh doanh, Marketing và các ngành có liên quan...
- **Yêu cầu về kinh nghiệm:** Có ít nhất 3 năm kinh nghiệm ở vị trí Nhân viên kinh doanh tại Công ty nước ngoài, công ty kinh doanh đa quốc gia về lĩnh vực hoạt động liên quan tư vấn bán hàng là lợi thế cao...

- **Mức lương:** 15-20 triệu đồng/tháng
- **Thời gian làm việc:** từ ngày 25 tháng 04 năm 2026 đến ngày 24 tháng 04 năm 2028
- **Địa điểm làm việc:** Tầng 2, Tòa nhà 594-596, Đường Cộng Hòa Phường Tân Bình, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.
- **Yêu cầu khác:**
 - + Yêu cầu cao nhiều kỹ năng cần thiết của một Nhân viên kinh doanh;
 - + Yêu cầu cao trong công việc kinh doanh bán hàng hàng đầu, làm việc với người nước ngoài, làm việc về mảng kinh doanh bán hàng các công ty đa quốc gia;
 - + Sử dụng thành thạo tiếng Anh, tiếng Trung...
 - + Am hiểu văn hóa làm việc với người nước ngoài, có những mối quan hệ khách hàng và đối tác quốc tế trong cùng lĩnh vực hoạt động kinh doanh bán hàng;
 - + Có khả năng xử lý, giải quyết vấn đề nhanh nhạy, ứng biến tốt;
 - + Có khả năng làm việc dưới áp lực cao, có thể đi công tác trong và ngoài nước dài ngày khi công ty có yêu cầu;
 - + Có kỹ năng bán hàng vượt trội nổi bật cao, dẫn dắt và hỗ trợ thành viên trong đội nhóm, lắng nghe, truyền đạt và giải quyết vấn đề;
 - + Có khả năng giao tiếp ngôn ngữ tiếng Anh, tiếng Trung, tiếng Việt lưu loát và tạo mối quan hệ tốt với đối tác khách hàng hàng đầu;
 - + Có trách nhiệm cao, nhiệt tình, có định hướng làm việc lâu dài, ổn định.

CÔNG TY TNHH FOUR PILLARS ENTERPRISE VIỆT NAM xin cam đoan những thông tin nêu trên là đúng sự thật. Nếu sai, CÔNG TY TNHH FOUR PILLARS ENTERPRISE VIỆT NAM xin hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật.

Đề nghị Trung Tâm Dịch Vụ Việc Làm Thành Phố Hồ Chí Minh xem xét và chấp thuận.

Xin trân trọng cảm ơn ./.

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu đơn vị

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP/TỔ CHỨC

(Ký và ghi rõ họ tên, đóng dấu)

TỔNG GIÁM ĐỐC



TAN CHIH CHUNG

