

CÔNG TY TNHH ITM

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: 04/26-ITM/ĐNTD

TP Hồ Chí Minh, ngày 20 tháng 05 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao động
Việt Nam của doanh nghiệp

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí Minh – Trụ sở 2

Tên công ty: Công Ty TNHH ITM

Địa chỉ: Lô B-6B1-CN, Lô B-2E-CN, Đường NE5, Khu công nghiệp Mỹ Phước
3, Phường Chánh Phú Hòa, TP Hồ Chí Minh

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3702356926

Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: C – Công nghiệp chế biến, chế tạo (Sản
xuất tấm bạt nhựa Tarpaulin và các sản phẩm khác từ nhựa)

Điện thoại: 0942680672

Email: hr1@itmvietnam.com

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ,
quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

Công ty TNHH ITM đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí
Minh – Trụ sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: CHUYÊN GIA

- Lĩnh vực làm việc: Chuyên gia kinh doanh
- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- Mô tả công việc:
 - Chịu trách nhiệm phát triển hoạt động kinh doanh của công ty.
 - Xây dựng mục tiêu, chiến lược phát triển kinh doanh trong và ngoài nước theo chiến lược phát triển của Công ty.
 - Đàm phán, thương lượng, ký kết hợp đồng, theo dõi đơn hàng, dịch vụ hậu mãi nhằm thúc đẩy phát triển hoạt động kinh doanh của công ty.
 - Đề xuất chính sách, phương án giải quyết các vấn đề phát sinh liên quan đến công tác kinh doanh, hợp đồng. Hỗ trợ xử lý các khiếu nại liên quan đến vấn đề kinh doanh bao gồm giá cả, chất lượng sản phẩm.
 - Tham mưu và xây dựng chính sách bán hàng, bao gồm chính sách về giá, khuyến mãi, chiết khấu; các chương trình quảng bá, tiếp cận đến khách hàng.
 - Tham gia, hỗ trợ lập kế hoạch bán hàng, hoàn thành chỉ tiêu theo kế hoạch, thúc đẩy tăng trưởng doanh số.



- Phối hợp với các phòng ban liên quan để duy trì hiệu quả bộ máy kinh doanh của công ty hoạt động tốt hơn. Thống kê kết quả kinh doanh và chỉ tiêu kinh doanh.
 - Theo dõi, nghiên cứu tình hình thị trường.
 - Đề xuất phương án xây dựng, phát triển, quảng bá và bảo vệ thương hiệu.
- Số lượng: 01
 - Trình độ chuyên môn kỹ thuật: có bằng đại học trở lên chuyên ngành kinh tế, quản trị kinh doanh, ngôn ngữ tiếng Anh, ngôn ngữ Hàn Quốc, ngôn ngữ Trung Quốc.
 - Kinh nghiệm: có ít nhất 02 năm kinh nghiệm làm việc tại bộ phận kinh doanh. Am hiểu về thị trường trong và ngoài nước, có kỹ năng trình bày và giao tiếp, chủ động giải quyết vấn đề, sáng tạo, năng động và đam mê làm việc
 - Ngoại ngữ: Thành thạo tiếng Anh, tiếng Hàn Quốc, Trung Quốc 04 kỹ năng: nghe, nói, đọc, viết
 - Thời gian làm việc: Từ ngày 01/08/2026 đến ngày 31/07/2028
 - Địa điểm làm việc: Lô B-6B1-CN, Lô B-2E-CN, Đường NE5, Khu công nghiệp Mỹ Phước 3, Phường Chánh Phú Hòa, TP Hồ Chí Minh

Thời gian tiếp nhận hồ sơ ứng tuyển: Từ ngày 20/05/2026 đến hết ngày 10/06/2026

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí Minh – Trụ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu tuyển dụng cho doanh nghiệp.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

SÔNG INGWON
TỔNG GIÁM ĐỐC