

**THÔNG BÁO  
TUYỂN DỤNG LAO ĐỘNG VIỆT NAM**

**I. Thông tin về người sử dụng lao động:**

- Tên người sử dụng lao động: **CÔNG TY TNHH NITTO-FUJI  
INTERNATIONAL VIỆT NAM**

- Địa chỉ: Số 49 VSIP đường số 8, khu công nghiệp Việt Nam-Singapore, Phường Bình Hòa, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.

- Điện thoại: 0908 980 687      Email:

- Giấy phép kinh doanh số: 3700716891, ngày cấp: 25/06/2008, đăng ký thay đổi lần thứ 11 ngày 19/09/2025

Cơ quan cấp: Sở Tài chính Thành phố Hồ Chí Minh.

- Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: Công nghiệp chế biến, chế tạo - C (Sản xuất tinh bột và các sản phẩm từ tinh bột

Chi tiết: Sản xuất bột mì trộn sẵn.)

**II. Thông báo tuyển dụng:**

**1. Vị trí công việc: Chuyên gia**

- Lĩnh vực làm việc: Trưởng phòng kinh doanh

- Số lượng: 01 người

- Mô tả công việc:

+ Xây dựng và triển khai kế hoạch kinh doanh, chiến lược phát triển thị trường cho các sản phẩm bột mì trộn sẵn và các sản phẩm từ tinh bột theo mục tiêu doanh thu của công ty.

+ Quản lý, điều hành hoạt động của phòng Kinh doanh; phân công công việc, đào tạo và hỗ trợ nhân viên kinh doanh nhằm nâng cao hiệu quả bán hàng.

+ Phụ trách phát triển khách hàng mới, duy trì và chăm sóc hệ thống khách hàng hiện có.

+ Nghiên cứu thị trường, phân tích nhu cầu khách hàng, xu hướng ngành thực phẩm để đề xuất các sản phẩm phù hợp và mở rộng thị trường tiêu thụ.

+ Lập kế hoạch doanh số, theo dõi tình hình bán hàng, quản lý chỉ tiêu doanh



thu, lợi nhuận và đưa ra giải pháp thúc đẩy tăng trưởng kinh doanh.

+ Đàm phán, ký kết hợp đồng với khách hàng; quản lý các điều khoản thương mại, giá bán, chính sách chiết khấu và kế hoạch giao hàng.

+ Phối hợp với các bộ phận Sản xuất, Kỹ thuật, Chất lượng (QA/QC), Kho vận để đảm bảo sản phẩm đáp ứng yêu cầu chất lượng và tiến độ cung cấp cho khách hàng.

+ Tiếp nhận và xử lý các vấn đề, khiếu nại của khách hàng liên quan đến chất lượng sản phẩm, dịch vụ và tiến độ giao hàng.

+ Theo dõi hoạt động của đối thủ cạnh tranh, biến động giá nguyên liệu và thị trường để tham mưu cho Ban Giám đốc về chính sách kinh doanh.

+ Báo cáo định kỳ về tình hình kinh doanh, doanh số, thị trường, khách hàng và đề xuất phương án cải thiện hiệu quả hoạt động kinh doanh.

- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động

- Địa điểm làm việc: Số 49 VSIP đường số 8, khu công nghiệp Việt Nam-Singapore, Phường Bình Hòa, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

- Thời hạn làm việc: Từ ngày 25/07/2026 đến ngày 24/07/2028

- Trình độ chuyên môn: Tốt nghiệp Đại học trở lên

- Kinh nghiệm làm việc: Có ít nhất 02 năm kinh nghiệm làm việc ở vị trí Trưởng phòng kinh doanh

- Yêu cầu khác: Không.

### III. Hình thức đăng thông báo tuyển dụng

*Hình thức 1:* Thông tin được đăng tại Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí Minh – Trụ sở 2

*Hình thức 2:* Thông báo tại CÔNG TY TNHH NITTO-FUJI INTERNATIONAL VIỆT NAM

### IV. Tiếp nhận hồ sơ

- Thời gian nhận hồ sơ: Từ ngày 05/06/2026 đến ngày 21/06/2026

- Thành phần hồ sơ: Bảng sao văn bằng chứng chỉ (nếu có) và Bảng tóm tắt quá trình làm việc của ứng viên tham gia ứng tuyển

- Nơi tiếp nhận hồ sơ: Phòng nhân sự CÔNG TY TNHH NITTO-FUJI INTERNATIONAL VIỆT NAM, Số 49 VSIP đường số 8, khu công nghiệp Việt Nam-Singapore, Phường Bình Hòa, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

- Người phụ trách: Phạm Thị Hoa - Điện thoại: 0908 980 687



Lưu ý: Đối với hồ sơ đạt yêu cầu vòng sơ tuyển sẽ được hẹn thời gian mời phỏng vấn trực tiếp; công ty thông báo qua email của ứng viên trong trường hợp hồ sơ không đạt yêu cầu.

TP. Hồ Chí Minh, ngày 05 tháng 06 năm 2026

**ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP**

**(Ký tên, đóng dấu, ghi rõ họ tên)**

**CHỦ TỊCH HỘI ĐỒNG THÀNH VIÊN**

**KIỂM TÒNG GIÁM ĐỐC**



**NAKASE KAZUTAKA**

