

Số: 01/ĐNTD

Thành Phố Hồ Chí Minh, ngày 10 tháng 11 năm 2025

*V/v đề nghị tuyển người lao động
Việt Nam của doanh nghiệp*

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH NHỰA NGŨ KIM NỘI THẤT ZHI HONG**

Địa chỉ: Thửa đất số 27, Tờ bản đồ số 28, Đường DT747B, Tổ 6, Khu phố Long Bình,
Phường Tân Hiệp, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3703312600

Điện thoại: 0366437188

Email: zhihong@gmail.com

Ngành nghề kinh doanh: **C – CÔNG NGHIỆP CHẾ BIẾN CHẾ TẠO (Rèn, dập, ép và
cán kim loại; luyện bột kim loại).**

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về
người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH NHỰA NGŨ KIM NỘI THẤT ZHI HONG đề nghị Trung tâm
Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt
Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Lao động kỹ thuật

- **Chức danh công việc: Nhân viên kinh doanh**
- **Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động**
- **Mô tả công việc:**
 - + Tìm kiếm, tiếp cận và phát triển khách hàng mới.
 - + Chăm sóc, duy trì và phát triển mối quan hệ với khách hàng hiện có.
 - + Tư vấn, giới thiệu và bán sản phẩm/dịch vụ của công ty đến khách hàng.
 - + Đàm phán, thương lượng, ký kết hợp đồng kinh doanh.
 - + Theo dõi tiến độ giao hàng, thanh toán và hỗ trợ giải quyết các vấn đề phát sinh.
 - + Thực hiện các chỉ tiêu doanh số, doanh thu theo kế hoạch công ty đề ra.
 - + Thu thập, phân tích thông tin thị trường, đối thủ cạnh tranh để đề xuất chiến lược kinh doanh.
 - + Báo cáo kết quả kinh doanh định kỳ cho Trưởng bộ phận/ Ban Giám đốc.
 - + Được tiếp cận và khai thác thông tin khách hàng theo phân công.
 - + Đề xuất các chính sách, chương trình bán hàng nhằm nâng cao hiệu quả kinh doanh.
- Được quyền đàm phán, ký kết hợp đồng trong phạm vi ủy quyền.



• **Số lượng: 01 người**

• **Yêu cầu về trình độ:** Có kiến thức cơ bản về kinh doanh, thương mại, chăm sóc khách hàng. Am hiểu thị trường, đối thủ cạnh tranh và xu hướng khách hàng. Có kiến thức cơ bản về quy trình bán hàng, chăm sóc khách hàng và đàm phán.

• xây dựng phương hướng kinh doanh, phát triển nguồn nhân lực.

• **Kinh nghiệm:** Người lao động có 3 năm có kinh nghiệm làm Nhân viên kinh doanh .

Mức lương: Thỏa thuận khi phỏng vấn

• **Ngoại ngữ:** Có khả năng giao tiếp tốt bằng tiếng Trung

• **Quyền lợi:**

+ Được tham gia BHXH, BHYT, BHTN và các chế độ phúc lợi khác theo quy định của công ty.

+ Có cơ hội thăng tiến trong công ty và phát triển nghề nghiệp trong môi trường chuyên nghiệp, trẻ trung, năng động, cơ sở vật chất đầy đủ theo tiêu chuẩn & phong cách châu Âu.

• **Nghĩa vụ:**

+ Chịu trách nhiệm trước chủ sở hữu về hoạt động kinh doanh của công ty

+ Cam kết bảo mật toàn bộ thông tin kinh doanh, dữ liệu kỹ thuật và các chiến lược kinh doanh của công ty

• **Thời gian làm việc:** từ 06/12/2025 đến 05/12/2027

• **Địa điểm làm việc:** Thửa đất số 27, Tờ bản đồ số 28, Đường DT747B, Tờ 6, Khu phố Long Bình, Phường Tân Hiệp, TP Hồ Chí Minh, Việt Nam

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

-Nơi nhận:

- Như trên;

- Lưu VP

**ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP
GIÁM ĐỐC**

