

Số: 05/ĐNTD

Thành Phố Hồ Chí Minh, ngày 24 tháng 04 năm 2026

V/v đề nghị tuyển người lao động  
Việt Nam của doanh nghiệp

**Kính gửi: TRUNG TÂM DỊCH VỤ VIỆC LÀM TP HỒ CHÍ MINH- TRỤ SỞ 2**

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH WIN WOOD VIỆT NAM**

Địa chỉ: Thửa đất 266, Tờ bản đồ 43, khu phố Khánh Vân, Phường Tân Hiệp, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: **3702790121**

Điện thoại: 0914 662 068

Email: Winwoodvn2019@gmail.com

Ngành nghề kinh doanh: C-Sản xuất giường, tủ, bàn, ghế

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

**CÔNG TY TNHH WIN WOOD VIỆT NAM** đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

### **1. Vị trí công việc 1: Giám Đốc điều hành**

• **Chức danh công việc:** Trưởng phòng kinh doanh

• **Hình thức làm việc:** Thực hiện hợp đồng lao động

• **Mô tả công việc:**

- + Phân tích thị trường nội thất (xu hướng tiêu dùng, đối thủ, giá cả...).
- + Xây dựng kế hoạch kinh doanh theo tháng/quý/năm cho các dòng sản phẩm: giường, tủ, bàn, ghế.
- + Định hướng phát triển kênh bán hàng: đại lý, showroom, dự án (công trình, khách sạn, căn hộ), online.
- + Tuyển dụng, đào tạo nhân viên kinh doanh.
- + Giao chỉ tiêu doanh số và theo dõi hiệu quả làm việc.
- + Xây dựng chính sách thưởng, hoa hồng để thúc đẩy nhân viên.
- + Hỗ trợ nhân viên trong các deal lớn hoặc khách hàng khó.

- + Tìm kiếm và mở rộng hệ thống đại lý, nhà phân phối.
- + Thiết lập mối quan hệ với khách hàng dự án (chủ đầu tư, nhà thầu, kiến trúc sư).
- + Duy trì và chăm sóc khách hàng hiện tại.
- + Khảo sát nhu cầu để đề xuất sản phẩm phù hợp (ví dụ: nội thất gỗ công nghiệp, gỗ tự nhiên, thiết kế theo yêu cầu).
- + Làm việc với bộ phận sản xuất để đảm bảo tiến độ giao hàng.
- + Phối hợp với thiết kế/R&D để phát triển mẫu mã mới theo nhu cầu thị trường.
- + Làm việc với marketing để triển khai chương trình quảng bá, khuyến mãi.
- + Theo dõi doanh thu, chi phí và lợi nhuận theo từng kênh bán.
- + Phân tích báo cáo kinh doanh và đưa ra giải pháp cải thiện.
- + Kiểm soát công nợ khách hàng.
- + Thiết lập bảng giá, chiết khấu cho đại lý và dự án.
- + Xây dựng chính sách bán hàng theo từng phân khúc (bán lẻ, bán sỉ, dự án).
- + Đề xuất chương trình khuyến mãi theo mùa (ví dụ: mùa xây dựng, cuối năm).
- + Báo cáo kết quả kinh doanh định kỳ.
- + Đề xuất chiến lược mở rộng sản phẩm hoặc thị trường (ví dụ: xuất khẩu, thương mại điện tử).
- + Đưa ra dự báo doanh số và kế hoạch phát triển dài hạn.
- **Số lượng: 01 người**
- **Yêu cầu về trình độ:** Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm thực tế trong lĩnh vực kinh doanh nội thất hoặc sản xuất
- **Kinh nghiệm:** có trên 03 năm kinh nghiệm ở vị trí quản lý hoặc trưởng nhóm trong công ty Sản xuất giường, tủ, bàn, ghế. Có thành tích bán hàng rõ ràng (doanh số, thị trường, dự án...)
- **Mức lương:** Thỏa thuận khi phỏng vấn
- **Ngoại ngữ:**
  - + Thành thạo tiếng Anh (bắt buộc)
  - + Biết thêm tiếng Việt hoặc ngôn ngữ khác (Trung, Hàn, Nhật) là lợi thế
  - + Làm việc trong môi trường đa văn hóa
  - + Đàm phán với khách hàng quốc tế



- Hiệu tiêu chuẩn xuất khẩu, logistics, hợp đồng quốc tế

- **Quyền lợi:**

+ Được tham gia BHXH, BHYT, BHTN và các chế độ phúc lợi khác theo quy định của công ty.

+ Có cơ hội thăng tiến trong công ty và phát triển nghề nghiệp trong môi trường chuyên nghiệp, trẻ trung, năng động, cơ sở vật chất đầy đủ theo tiêu chuẩn & phong cách châu Âu.

- **Nghĩa vụ:** Chịu trách nhiệm trước công việc được giao
- **Thời gian làm việc:** từ 29/06/2026 đến 28/06/2028
- **Địa điểm làm việc:** Thửa đất 266, Tờ bản đồ 43, khu phố Khánh Vân, Phường Tân Hiệp, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

- Nơi nhận:
- Như trên;
- Lưu VP

**ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP**

**GIÁM ĐỐC**



**YANG KUI**

